МИНОБРНАУКИ РОССИИ ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» ИНСТИТУТ ИСТОРИИ И ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Утверждено: на заседании кафедры	Согласовано: Председатель УМК института
протокол № 09 от «23» апреля 2020 г.	d
И.о.зав. кафедрой 🕕 / Р.Ф. Гатауллин	/ Р.А. Гильмутдинова

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Дисциплина **Маркетинг территорий**

Вариативная часть

Направление подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление

Направленность (профиль) подготовки Муниципальное управление

> Квалификация Бакалавр

Разработчик (составитель)
к.э.н., доцент
____/А.Ф.Самигуллина

Для приема: 2020 г.

Составитель / составители: А.Ф. Самигуллина

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры государственного управления протокол № 9 от «23» апреля 2020 г.

Дополнения и изменения, внесенна заседании кафедры государственно			
Заведующий кафедрой		/ Р.Ф.	Гатауллин /
Дополнения и изменения, внесенн заседании кафедры от «»			
протокол № от «»	20 _ г.		
Заведующий кафедрой		/	Ф.И.О/
Дополнения и изменения, внесенн заседании кафедры от «»	ые в рабочую прог <u>рада</u>	рамму дисципли	ны, утверждены на
Заведующий кафедрой			Ф.И.О/
Дополнения и изменения, внесенн заседании кафедры от «»			
Заведующий кафедрой		/	Ф.И.О/

Список документов и материалов

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы	4
2 Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы	6
3 Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)	6
4 Фонд оценочных средств по дисциплине	6
4.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания	6
4.2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций	9
4.3 Рейтинг-план дисциплины (при необходимости)	25
5 Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	25
5.1 Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины	25
5.2 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины	26
6 Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине	26

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

В результате освоения образовательной программы обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения по дисциплине:

Результаты обучения		Формируемая компетенция (с указанием кода)	Примечание
Знания	Знать: приоритеты профессиональной деятельности, виды и технологии разработки и исполнения управленческих решений, в том числе в условиях неопределенности и рисков, инструменты и технологии регулирующего воздействия при реализации управленческого решения	ПК-1: умение определять приоритеты профессиональной деятельности, разрабатывать и эффективно исполнять управленческие решения, в том числе в условиях неопределенности и рисков, применять адекватные инструменты и технологии регулирующего воздействия при реализации управленческого решения	
	Знать: методы количественного и качественного анализа при оценке состояния экономической, социальной, политической среды, деятельности органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных, предприятий и	ПК-6: владение навыками количественного и качественного анализа при оценке состояния экономической, социальной, политической среды, деятельности органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных, предприятий и учреждений, политических партий, общественнополитических, коммерческих и некоммерческих организаций	
Умения	учреждений, политических партий, общественно- политических, коммерческих и некоммерческих организаций Уметь: определять	ПК-1: умение определять	

	T	4	
	приоритеты	приоритеты профессиональной	
	профессиональной	деятельности, разрабатывать и	
	деятельности,	эффективно исполнять	
	определять	управленческие решения, в том	
	управленческие	числе в условиях неопределенности	
	решения, в том числе	и рисков, применять адекватные	
	принятые в условиях	инструменты и технологии	
	неопределенности и	регулирующего воздействия при	
	рисков, и определять	реализации управленческого	
	адекватные	решения	
	инструменты и	решения	
	технологии		
	регулирующего		
	воздействия при		
	реализации		
	управленческого		
	решения		
	Уметь: анализировать	ПК-6: владение навыками	
	количественные и	количественного и качественного	
	качественные	анализа при оценке состояния	
	показатели состояния	экономической, социальной,	
	экономической,	политической среды, деятельности	
	социальной,	органов государственной власти	
	политической среды,	Российской Федерации, органов	
	деятельности органов	государственной власти субъектов	
	государственной власти	Российской Федерации, органов	
	Российской Федерации,	местного самоуправления,	
	органов	государственных и муниципальных,	
	государственной власти	предприятий и учреждений,	
	субъектов Российской	политических партий, общественно-	
	Федерации, органов	политических, коммерческих и	
	местного	некоммерческих организаций	
		покоммер теских организации	
	самоуправления,		
	государственных и		
	муниципальных,		
	предприятий и		
	учреждений,		
	политических партий,		
	общественно-		
	политических,		
	коммерческих и		
	некоммерческих		
	организаций		
Владения	Владеть: навыками	ПК-1: умение определять	
(навыки/о	разработки и	приоритеты профессиональной	
пыт	эффективного	деятельности, разрабатывать и	
деятельн	исполнения	эффективно исполнять	
ости).	управленческих	управленческие решения, в том	
<u> </u>	решений, в том числе в	числе в условиях неопределенности	
	условиях	и рисков, применять адекватные	
	неопределенности и	инструменты и технологии	
	рисков, применения	регулирующего воздействия при	
<u> </u>	ir, irimenenin	I F - J F J DOG DOG TOTAL INPIT	

адекватных	реализации управленческого	
инструментов и	решения	
технологий		
регулирующего		
воздействия при		
реализации		
управленческого		
решения.		
Владеть: навыками	ПК-6: владение навыками	
применения методов	количественного и качественного	
количественного и	анализа при оценке состояния	
качественного анализа	экономической, социальной,	
при оценке состояния	политической среды, деятельности	
экономической,	органов государственной власти	
социальной,	Российской Федерации, органов	
политической среды,	государственной власти субъектов	
деятельности органов	Российской Федерации, органов	
государственной власти	местного самоуправления,	
Российской Федерации,	государственных и муниципальных,	
органов	предприятий и учреждений,	
государственной власти	политических партий, общественно-	
субъектов Российской	политических, коммерческих и	
Федерации, органов	некоммерческих организации	
местного		
самоуправления,		
государственных и		
муниципальных,		
предприятий и		
учреждений,		
политических партий,		
общественно-		
политических,		
коммерческих и		
некоммерческих		
организаций		

2. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Маркетинг территорий» относится к базовой части.

Дисциплина изучается на 2 курсе в 4-м семестре (при заочной форме обучения на 4 курсе в 8-м семестре).

Целью освоения дисциплины (модуля): является формирование у будущих специалистов теоретических знаний в области маркетинга территорий, рассмотрение роли территориального маркетинга в сфере государственного и муниципального управления и применение маркетинга территорий на практике с целью повышения эффективности управления территориями.

Изучение дисциплины базируется на знаниях, умениях и навыках, сформированных в результате освоения студентами предшествующих дисциплин образовательной программы по направлению подготовки 38.03.04 — «Государственное и муниципальное управление» профиля « Муниципальное управление»: «Основы маркетинга», «Теория управления», «Методы принятия управленческих решений», «Основы государственного и муниципального управления», «Государственные и муниципальные финансы»,

«Принятие и исполнение государственных решений».

Освоение дисциплины «Маркетинг территорий» служит основой для изучения таких дисциплин, как «Управление муниципальной собственностью», «Региональное управление и территориальное планирование», «Государственные и муниципальные закупки». Полученные знания, навыки и умения используются при прохождении преддипломной практики и в ходе выполнения выпускной квалификационной работы.

3 Содержание рабочей программы (объём дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно — методологическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся).

Содержание рабочей программы представлено в Приложении А.

4 Фонд оценочных средств по дисциплине

4.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

ПК-1: умение определять приоритеты профессиональной деятельности, разрабатывать и эффективно исполнять управленческие решения, в том числе в условиях неопределенности и рисков, применять адекватные инструменты и технологии регулирующего воздействия при реализации управленческого решения.

Этап	Планируемые	Критерии оценивания результатов обучения	
(уровень) освоения компетенц ии	результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Не зачтено	Зачтено
Первый этап (уровень)	Знать: приоритеты профессиональной деятельности, виды и технологии разработки и исполнения управленческих решений, в том числе в условиях неопределенности и рисков, инструменты и технологии регулирующего воздействия при реализации управленческого решения	Не знает	Демонстрирует целостные знания приоритетов профессиональной деятельности, видов и технологий разработки и исполнения управленческих решений, в том числе в условиях неопределенности и рисков, инструментов и технологий регулирующего воздействия при реализации управленческого решения

Второй	Уметь: определять	Не умеет	Умеет определять
этап	приоритеты	j	приоритеты
(уровень)	профессиональной		профессиональной
	деятельности,		деятельности, определять
	определять		управленческие решения, в
	управленческие		том числе принятые в
	решения, в том		условиях неопределенности
	числе принятые в		и рисков, и адекватные
	условиях		инструменты и технологии
	неопределенности и		регулирующего
	рисков, и определять		воздействия при
	адекватные		реализации
	инструменты и		управленческого решения
	технологии		по известным алгоритмам.
	регулирующего		
	воздействия при		
	реализации		
	управленческого		
	решения		
Третий	Владеть	Не владеет	Демонстрирует
этап	навыками		навыки разработки и
(уровень)	разработки и		эффективного исполнения
	эффективного		управленческих решений, в
	исполнения		том числе в условиях
	управленческих		неопределенности и рисков,
	решений, в том		применения адекватных
	числе в условиях		инструментов и технологий
	неопределенности и		регулирующего
	рисков, применения		воздействия при
	адекватных		реализации
	инструментов и технологий		управленческого решения.
	регулирующего воздействия при		
	реализации		
	управленческого		
1	решения.		

ПК-6: владение навыками количественного и качественного анализа при оценке состояния экономической, социальной, политической среды, деятельности органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных, предприятий и учреждений, политических партий, общественно-политических, коммерческих и некоммерческих организаций.

	Планируемые	Критерии оценивания результатов обучения	
Этап	результаты обучения		
(уровень)	(показатели		
освоения	достижения	Не зачтено	Зачтено
компетенц	заданного уровня	пс зачтено	Зачтено
ИИ	освоения		
	компетенций)		

Первый	Знать: методы	Не знает	Демонстрирует целостные
		пс знаст	1 1 1
Этап	количественного и		знания методов
(уровень)			количественного и
	анализа при оценке		качественного анализа при
	состояния		оценке состояния
	экономической,		экономической,
	социальной,		социальной, политической
	политической среды,		среды, деятельности
	деятельности		органов государственной
	органов		власти Российской
	государственной		Федерации, органов
	власти Российской		государственной власти
	Федерации, органов		субъектов Российской
	государственной		Федерации, органов
	власти субъектов		местного самоуправления,
	Российской		государственных и
	Федерации, органов		муниципальных,
	местного		предприятий и учреждений,
	самоуправления,		политических партий,
	государственных и		общественно-
	муниципальных,		политических,
	предприятий и		коммерческих и
	учреждений,		некоммерческих
	политических		организаций
	партий,		
	общественно-		
	политических,		
	коммерческих и		
	некоммерческих		
	организаций		
Второй	Уметь:	Не умеет	Умеет систематически
этап	анализировать		использовать полученные
(уровень)	количественные и		знания при количественном
	качественные		и качественном анализе
	показатели		состояния экономической,
	состояния		социальной, политической
	экономической,		среды, деятельности
	социальной,		органов государственной
	политической среды,		власти Российской
	деятельности		Федерации, органов
	органов		государственной власти
	государственной		субъектов Российской
	власти Российской		Федерации, органов
	Федерации, органов		местного самоуправления,
	государственной		государственных и
	власти субъектов		муниципальных,
	Российской		предприятий и учреждений,
	Федерации, органов		политических партий,
	местного		общественно-
	самоуправления,		политических,
	государственных и		коммерческих и
	муниципальных,		некоммерческих

	.,		<u> </u>
	предприятий и		организаций
	учреждений,		
	политических		
	партий,		
	общественно-		
	политических,		
	коммерческих и		
	некоммерческих		
	организаций		
Третий	Владеть: навыками	Не владеет	Способен систематически
этап	применения методов		применять методы
(уровень)	количественного и		количественного и
	качественного		качественного анализа при
	анализа при оценке		оценке состояния
	состояния		экономической,
	экономической,		социальной, политической
	социальной,		среды, деятельности
	политической среды,		органов государственной
	деятельности		власти Российской
	органов		Федерации, органов
	государственной		государственной власти
	власти Российской		субъектов Российской
	Федерации, органов		Федерации, органов
	государственной		местного самоуправления,
	власти субъектов		государственных и
	Российской		муниципальных,
	Федерации, органов		предприятий и учреждений,
	местного		политических партий,
	самоуправления,		общественно-
	государственных и		политических,
	муниципальных,		коммерческих и
	предприятий и		некоммерческих
	учреждений,		организаций
	политических		- r
	партий,		
	общественно-		
	политических,		
	коммерческих и		
	некоммерческих		
	организаций		
	орі апизации		

Критериями оценивания являются баллы, которые выставляются преподавателем за виды деятельности (оценочные средства) по итогам изучения модулей, перечисленных в рейтинг - плане дисциплины (для зачета: текущий контроль — максимум 50 баллов; рубежный контроль — максимум 50 баллов, поощрительные баллы — максимум 10).

Шкала оценивания для зачета:

зачтено — от 60 до 110 рейтинговых баллов (включая 10 поощрительных баллов); не зачтено — от 0 до 59 рейтинговых баллов).

4.2 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы.

Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

Для ОФО.

Этапы освоения	Результаты обучения	Компетенции	Оценочные средства
1 – й этап Знания	Знать: приоритеты профессиональной деятельности, виды и технологии разработки и исполнения управленческих решений, в том числе в условиях неопределенности и рисков, инструменты и технологии регулирующего воздействия при реализации управленческого решения	ПК-1: умение определять приоритеты профессиональной деятельности, разрабатывать и эффективно исполнять управленческие решения, в том числе в условиях неопределенности и рисков, применять адекватные инструменты и технологии регулирующего воздействия при реализации управленческого решения.	Устный индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача.
	Знать: методы количественного и качественного анализа при оценке состояния экономической, социальной, политической среды, деятельности органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных, предприятий и учреждений, политических партий, общественнополитических, коммерческих и некоммерческих организаций.	ПК-6: владение навыками количественного и качественного анализа при оценке состояния экономической, социальной, политической среды, деятельности органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных, предприятий и учреждений, политических партий, общественно-политических, коммерческих и некоммерческих организаций.	Устный индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача.
2 –й этап Умения	Уметь: определять приоритеты профессиональной	ПК-1: умение определять приоритеты профессиональной	Устный индивидуальный тестирование,

	TOGETH HOOFIL OFFICERE	тодтону но отн	произвидения
	деятельности, определять	деятельности,	практическое
	управленческие решения,	разрабатывать и	задание, творческое
	в том числе принятые в	эффективно исполнять	задание
	условиях	управленческие решения,	(презентация,
	неопределенности и	в том числе в условиях	доклад),
	рисков, и определять	неопределенности и	контрольная работа,
	адекватные инструменты	рисков, применять	задача.
	и технологии	адекватные инструменты	
	регулирующего	и технологии	
	воздействия при	регулирующего	
	реализации	воздействия при	
	управленческого решения.	реализации	
		управленческого	
		решения.	
	Уметь: анализировать	ПК-6: владение навыками	Устный
	1		индивидуальный
			l
	качественные показатели	качественного анализа	тестирование,
	состояния экономической,	при оценке состояния	практическое
	социальной, политической	экономической,	задание, творческое
	среды, деятельности	социальной, политической	задание
	органов государственной	среды, деятельности	(презентация,
	власти Российской	органов государственной	доклад),
	Федерации, органов	власти Российской	контрольная работа,
	государственной власти	Федерации, органов	задача.
	субъектов Российской	государственной власти	
	Федерации, органов	субъектов Российской	
	местного самоуправления,	Федерации, органов	
	государственных и	местного самоуправления,	
	муниципальных,	государственных и	
	предприятий и	муниципальных,	
	учреждений,	предприятий и	
	политических партий,	учреждений,	
	общественно-	политических партий,	
	политических,	общественно-	
	коммерческих и	политических,	
	некоммерческих	·	
	организаций.	=	
	организации.	некоммерческих организаций.	
2 H DTOT	Вположе:	1	Устный
3 –й этап	Владеть: навыками	ПК-1: умение определять	
Владения	разработки и	приоритеты	индивидуальный
	эффективного исполнения	профессиональной	тестирование,
	управленческих решений,	деятельности,	практическое
	в том числе в условиях	разрабатывать и	задание, творческое
	неопределенности и	эффективно исполнять	задание
	рисков, применения	управленческие решения,	
	адекватных инструментов	в том числе в условиях	доклад),
	и технологий	неопределенности и	контрольная работа,
	регулирующего	рисков, применять	задача.
	воздействия при	адекватные инструменты	
	реализации	и технологии	
	управленческого решения.	регулирующего	
	_	воздействия при	

	реализации	
	управленческого решения.	
Владеть: навыками	ПК-6: владение навыками	Устный
применения методов	количественного и	индивидуальный
количественного и	качественного анализа	тестирование,
качественного анализа	при оценке состояния	практическое
при оценке состояния	экономической,	задание, творческое
экономической,	социальной, политической	задание
социальной, политической	среды, деятельности	(презентация,
среды, деятельности	органов государственной	доклад),
органов государственной		контрольная работа,
власти Российской	Федерации, органов	задача.
Федерации, органов	государственной власти	
государственной власти		
субъектов Российской	Федерации, органов	
Федерации, органов	местного самоуправления,	
местного самоуправления,	государственных и	
государственных и	муниципальных,	
муниципальных,	предприятий и	
предприятий и	учреждений,	
учреждений,	политических партий,	
политических партий,	общественно-	
общественно-	политических,	
политических,	коммерческих и	
коммерческих и	I .	
некоммерческих	организаций.	
организаций.		

Для ЗФО.

Этапы	Результаты обучения	Компетенции	Оценочные средства
освоения			
1 – й этап	приоритеты	ПК-1: умение определять	контрольная работа,
Знания	профессиональной	приоритеты	задача.
	деятельности, виды и	профессиональной	
	технологии разработки и	деятельности,	
	исполнения	разрабатывать и	
	управленческих решений,	эффективно исполнять	
	в том числе в условиях	управленческие решения,	
	неопределенности и	в том числе в условиях	
	рисков, инструменты и	неопределенности и	
	технологии	рисков, применять	
	регулирующего	адекватные инструменты	
	воздействия при	и технологии	
	реализации	регулирующего	
	управленческого решения	воздействия при	
		реализации	
		управленческого	
		решения.	
	методы количественного и	ПК-6: владение навыками	контрольная работа,
	качественного анализа	количественного и	задача.
	при оценке состояния	качественного анализа	

	T		<u> </u>
	экономической,	при оценке состояния	
	социальной, политической	экономической,	
	среды, деятельности	социальной,	
	органов государственной	политической среды,	
	власти Российской	деятельности органов	
	Федерации, органов	государственной власти	
	государственной власти	Российской Федерации,	
	субъектов Российской	органов государственной	
	Федерации, органов	власти субъектов	
	1 ,	_	
	местного самоуправления,		
	государственных и	органов местного	
	муниципальных,	самоуправления,	
	предприятий и	государственных и	
	учреждений,	муниципальных,	
	политических партий,	предприятий и	
	общественно-	учреждений,	
	политических,	политических партий,	
	коммерческих и	общественно-	
	некоммерческих	политических,	
	организаций.	коммерческих и	
		некоммерческих	
		организаций.	
2 –й этап	определять приоритеты	ПК-1: умение определять	контрольная работа,
Умения	профессиональной	приоритеты	задача.
3 MCIIII	деятельности, определять	профессиональной	зада та.
	управленческие решения,	деятельности,	
	в том числе принятые в	разрабатывать и	
	условиях	эффективно исполнять	
	неопределенности и	управленческие решения,	
	рисков, и определять	в том числе в условиях	
	адекватные инструменты	неопределенности и	
		рисков, применять	
	регулирующего	адекватные инструменты	
	воздействия при	и технологии	
	реализации	регулирующего	
	управленческого решения.	воздействия при	
		реализации	
		управленческого	
		решения.	
	анализировать	ПК-6: владение навыками	контрольная работа,
	количественные и	количественного и	задача.
	качественные показатели	качественного анализа	
	состояния экономической,	при оценке состояния	
	социальной, политической	экономической,	
	среды, деятельности	социальной, политической	
	органов государственной	среды, деятельности	
	власти Российской	органов государственной	
	Федерации, органов	власти Российской	
	государственной власти	Федерации, органов	
	субъектов Российской	государственной власти	
		субъектов Российской	
	местного самоуправления,	Федерации, органов	

	T		
	государственных и	местного самоуправления,	
	муниципальных,	государственных и	
	предприятий и	муниципальных,	
	учреждений,	предприятий и	
	политических партий,	учреждений,	
	общественно-	политических партий,	
	политических,	общественно-	
	коммерческих и	политических,	
	некоммерческих	коммерческих и	
	организаций.	некоммерческих	
		организаций.	
3 –й этап	навыками разработки и	ПК-1: умение определять	контрольная работа,
Владения	эффективного исполнения	приоритеты	задача.
	управленческих решений,	профессиональной	
	в том числе в условиях	деятельности,	
	неопределенности и	разрабатывать и	
	рисков, применения	эффективно исполнять	
	адекватных инструментов	управленческие решения,	
	и технологий	в том числе в условиях	
	регулирующего	неопределенности и	
	воздействия при	рисков, применять	
	реализации	адекватные инструменты	
	управленческого решения.	и технологии	
	управлен теского решении.	регулирующего	
		воздействия при	
		реализации	
		управленческого решения.	
	навыками применения	ПК-6: владение навыками	контрольная работа,
	методов количественного	количественного и	задача.
	и качественного анализа	качественного анализа	задача.
	при оценке состояния	при оценке состояния	
	экономической,	экономической,	
	социальной, политической	социальной, политической	
	среды, деятельности	среды, деятельности	
	1 -	± '	
	органов государственной власти Российской	органов государственной власти Российской	
	1 1	<u> </u>	
	государственной власти субъектов Российской	государственной власти субъектов Российской	
	1 -		
	Федерации, органов местного самоуправления,	Федерации, органов местного самоуправления,	
	1	, <u>, , , , , , , , , , , , , , , , , , </u>	
	государственных и	государственных и	
	муниципальных,	муниципальных,	
	предприятий и	предприятий и	
	учреждений,	учреждений,	
	политических партий,	политических партий,	
	общественно-	общественно-	
	политических,	политических,	
	коммерческих и	коммерческих и	
	некоммерческих	некоммерческих	
	организаций.	организаций.	

Устный индивидуальный опрос для ОФО.

Устный индивидуальный опрос проводится после изучения новой темы с целью выяснения наиболее сложных вопросов, степени усвоения информации.

Студент излагает содержание вопроса изученной темы.

Модуль 1.

Тема 1: Введение в маркетинг территорий.

- 1. Что является целью маркетинга территорий?
- 2. Почему территориальный маркетинг является видом некоммерческого маркетинга?
- 3. Из каких элементов состоит внутренняя среда территории?
- 4. Перечислите составляющие внешней среды территории. Проанализируйте степень их влияния.
- 5. Дайте характеристику любого (по выбору) инструмента комплекса маркетинга территории.

Аудиторное задание: проведение исследований по заданным странам и с применением одного из инструментов. Решение тестовых задач.

Тема 2: Теоретические и методологические основы маркетинга территории.

- 1. В чем сущность территориального продукта с точки зрения маркетингового подхода?
- 2. Обоснуйте утверждение «Город как продукт потребления туристами, инвесторами, деловыми пользователями».
- 3. Сравните понятия «цена продукта» и «цена территориального продукта» на муниципальном уровне.
- 4. Какие структурные элементы могут быть выделены при анализе территориального продукта?
- 5. Какие элементы территориального продукта подлежат изменениям и могут быть развиты на муниципальном уровне?

Тема 3: Стратегии территориального маркетинга.

- 1. Какие средства маркетинговых коммуникаций можно использовать при продвижении территориального продукта на муниципальном уровне? Подберите примеры использования разных средств маркетинговых коммуникаций в территориальном маркетинге на муниципальном уровне.
- 2. Охарактеризуйте комплекс современных средств продвижения территорий на муниципальном уровне, покажите роль и значение рекламы в СМИ.
- 3. Раскройте сущность выставочной деятельности в продвижении территориального продукта на муниципальном уровне.
- 4. Охарактеризуйте вклад новейших электронных технологий в продвижении территорий (Интернет, мультимедийные средства, Е mail маркетинг и пр.)
- 5. Каким образом осуществляется выбор маркетинговой стратегии территории на муниципальном уровне? Опишите механизм.

Тема 4: Технология выбора и разработки маркетинговых стратегий территории. Методика выявления существующего имиджа территории.

Специфика городского маркетинга. Индикаторы состояния городов и рейтинги городов.

- 1. Что такое «имидж территории (страны, города, региона, туристско-рекреационной территории)» какова его роль?
- 2. Охарактеризуйте две основные составляющие имиджа территории. Какая из них, по Вашему мнению, оказывает наибольшее влияние?
- 3. Дайте определение «образа территории» на муниципальном уровне. Подчеркните особенности формирования и закрепления его в сознании потребителей.

4. Что такое символика территории? Покажите роль и значение атрибутивных знаков в формировании привлекательного имиджа территорий на муниципальном уровне.

Модуль 2.

Тема 5: Макросегментация и микросегментация в территориальном маркетинге. Поведение потребителей.

- 1. Раскройте сущность имиджевого позиционирования территорий.
- 2. В чем заключается особенности брендинга территорий на муниципальном уровне? Охарактеризуйте процесс формирования бренда.

Тема 6: Конкурентоспособность и конкурентные преимущества территории.

- 1. Какие целевые группы «потребителей территории» Вы можете выделить? Критерии классификации.
 - 2. В чем особенности макро и микросегментации в территориальном маркетинге?
- 3. Объясните механизм сегментирования рынка в территориальном маркетинге на муниципальном уровне.
 - 4. В чем заключается сущность позиционирования территории? Примеры.

Тема 7: Внедрение маркетинга территорий.

- 1. Как осуществляется позиционирование территории на муниципальном уровне? С помощью, каких механизмов?
 - 2. Зачем проводится дифференцирование в территориальном маркетинге?
 - 3. Проанализируйте специфику уровней дифференцирования территории.

Тема 8: Интернет - маркетинг.

- 1. В чем сущность интернет маркетинга.
- 2. В чем заключаются принципы и задачи интернет маркетинга?
- 3. Как можно использовать зарубежный опыт применения интернет маркетинга в российской практике и на муниципальном уровне?
- 4. Какая экономическая целесообразность использования интернет маркетинга в процессе управления развитием территории на муниципальном уровне?
- 5. В чем заключаются ограничения в использовании ресурсов Интернет при осуществлении территориального маркетинга?

При подготовке к практическим занятиям каждый студент должен:

- -изучить рекомендованную учебную литературу;
- -дополнить конспекты лекций;
- -изучить и законспектировать первоисточники по теме;
- -подготовить ответы на все вопросы семинара.

Критерии и методика оценивания:

- 5 баллов выставляется студенту, если точно используется специализированная терминология, показано уверенное владение нормативной базой;
- 4 балла выставляется студенту, допущены один-два недочета при освещении основного содержания ответа, нет определенной логической последовательности, неточно используется специализированная терминология;
- 3 балла выставляется студенту, нет общего понимания вопроса, имеются затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии.

Тестирование для ОФО.

При изучении дисциплины используются тестовые задания закрытого типа. Каждое тестовое задание включает вопрос и 4 варианта ответов к нему. Тестирование выполняется в письменной форме.

Необходимо выбрать один ответ из предложенных вариантов.

- 1. Определения маркетинга ...
- а) государственное управление производством и торговлей;
- б) деятельность, направленная на удовлетворение потребностей;
- в) финансовый и экономический потенциал предприятия;
- г) концепция управления, ориентированная на рынок, на потребителя;
- д) комплекс функций по организации рекламных кампаний;
- е) комплекс действий по исследованию рынка.
- 2. Комплекс маркетинга территории включает...
- а) управление предприятием;
- б) выбор условий реализации товара;
- в) распределение, продвижение;
- г) территориальный продукт, цена;
- д) анализ данных о спросе на товары.
- 3. Исходные идеи маркетинга ...
- а) товар, сделка, рынок;
- б) культура, демография, обмен;
- в) уровень дохода, классовая принадлежность, товар;
- г) нужда, потребность, спрос;
- д) мотивация, поведение личности, рынок.
- 4. Что входит в понятие комплекс маркетинга территорий на муниципальном уровне?
- а) территориальный продукт и его цена;
- б) организация маркетинговой деятельности в управлении территорией;
- в) территориальный продукт, его цена, локализация и продвижение территориально продукта.
 - 5. Что такое территориальный маркетинг?
- а) это маркетинг, присущий данной территории и базирующийся на ее специфических чертах, особенностях;
 - б) это международный маркетинг, маркетинг во внешней торговле;
- в) это маркетинг в интересах территории и территориальных субъектов, осуществляемый как в ее пределах, так и за ее пределами.
- 6.Основными субъектами территориального маркетинга на муниципальном уровне являются:
 - а) территориальные органы власти и управления;
 - б) все категории жителей данной территории;
 - в) инвесторы.
- 8.Основными объектами территориального маркетинга на муниципальном уровне являются:
 - а) жители данной территории;
 - б) органы власти;
 - в) коммерческие и некоммерческие организации;
 - г) частные лица.

- 9. Развитие муниципального маркетинга невозможно без:
- а) маркетинга имиджа;
- б) маркетинга достопримечательностей;
- в) маркетинга инфраструктуры;
- г) маркетинга населения;
- д) все перечисленное;
- е) нет правильного ответа.
- 10. Примером внутренних конкурентных преимуществ являются:
- а) низкая арендная плата за помещения;
- б) наличие на территории уникальных видов природного сырья;
- в) низкая ставка налогов и сборов;
- г) особое место расположения территории.

Критерии и методика оценивания:

Один тестовый вопрос (25 вопросов).

- 1 балл выставляется студенту, если ответ правильный;
- 0 баллов выставляется студенту, если ответ неправильный.

Практическое задание

Практическое задание - одна из основных форм организации учебного процесса, представляющая собой коллективное обсуждение студентами теоретических и практических вопросов, решение практических задач под руководством преподавателя.

Основной целью практического задания является проверка глубины понимания студентом изучаемой темы, учебного материала и умения изложить его содержание ясным и четким языком, развитие самостоятельного мышления и творческой активности у студента.

Комплект разноуровневых практических заданий для ОФО.

Для самостоятельного освоения и / или расширения знаний, умений, владений предусмотрены несколько уровней практических заданий:

- базовый,
- повышенный,
- творческий.

Примерные задания базового уровня

Задание 1.

Составьте классификацию ресурсов привлекательности территории на муниципальном уровне, указав не менее трёх уровней в каждом виде.

Природные	Финансовые	Развлекательные	Капитальные	Трудовые

Задание 2.

Используя маркетинговые инструменты, разработайте план продвижения на российский рынок какой – либо продукцией зарубежной компанией. Составьте и обоснуйте комплексный план действий.

Задание 3.

Какие элементы экономической, политической, правовой и культурной среды должна проанализировать органы муниципального управления до принятия решения об инвестировании в создание предприятия за рубежом? Обоснуйте выбранные элементы среды.

Критерии оценки заданий базового уровня

Показатель оценки	Распределение баллов
Точность воспроизведения учебного материала (терминов,	1
правил, фактов, описаний и т.д.)	
Точность различения и выделения изученных материалов	1
Максимальный балл	2

Примерные задания повышенного уровня

Задание 1.

Что такое символика территории? Покажите роль и значение атрибутивных знаков в формирование привлекательного имиджа территорий органами муниципального управления.

Задание 2.

Выделите маркетинговые аспекты стратегии локализации при разработке брендов товаров и услуг на потребительском рынке на муниципальном уровне.

Критерии оценки заданий повышенного уровня

Показатель оценки	Распределение баллов
Способность к поиску и систематизации информации в	1
профессиональной сфере	_
Наличие обоснованных выводов на основе интерпретации	1
информации	_
Установление причинно-следственных связей, выявление	1
закономерностей	-
Максимальный балл	3

Примерные задания творческого уровня

Задание 1.

Дайте характеристику и оцените ключевые факторы конкурентоспособности курорта Красноусольск в табличной форме (примерная форма – таблица).

Факторы	Характеристика факторов	Оценка факторов
Фактор аттрактивности		
Экономические факторы		
Факторы безопасности		
Экологические факторы		
Технологические факторы		
Политические факторы		

Сделайте выводы о том, какие факторы положительно и отрицательно влияют на имидж территории. Определите уникальные преимущества территории – КУП (комплекс уникальных преимуществ).

Задание 2.

Покажите на примере, как формируется имидж и бренд территории на муниципальном уровне, какое значение в формировании бренда территории выполняются достопримечательности (памятники, музеи, парки, галереи и др.)

Критерии оценки заданий творческого уровня

Показатель оценки	Распределение баллов
Способность к поиску и систематизации информации в	1
профессиональной сфере	1
Способность синтезировать новую информацию на основе	1
имеющихся данных	1
Наличие обоснованных выводов на основе интерпретации	1
информации	1
Установление причинно-следственных связей, выявление	1
закономерностей	1
Максимальный балл	4

Защита практической работы

Практическая работа - одна из основных форм организации учебного процесса, представляющая собой коллективное обсуждение студентами теоретических и практических вопросов, решение практических задач под руководством преподавателя.

Основной целью практической работы является проверка глубины понимания студентом изучаемой темы, учебного материала и умения изложить его содержание ясным и четким языком, развитие самостоятельного мышления и творческой активности у студента.

Проводится в форме устного опроса после выполнения работы.

Критерии и методика оценивания:

- 0 баллов выставляется студенту, если он не владеет содержанием практической работы;
- 1 балл выставляется студенту, если он частично владеет содержанием практической работы;
- 2 балла выставляется студенту, если он владеет содержанием практической работы, но не может объяснить полученные результаты;
- 3 балла выставляется студенту, если он владеет содержанием практической работы, может объяснить полученные результаты.

Творческое задание (презентация, доклад) для ОФО.

Выполняется по результатам изучения темы дисциплины с целью дополнения практического материала.

Примеры тем творческих заданий

1. Стратегии территориального маркетинга на муниципальном уровне.

- 2. Технология выбора и разработки маркетинговых стратегий территории. Методика выявления существующего имиджа территории на муниципальном уровне.
- 3. Макросегментация и микросегментация в территориальном маркетинге. Поведение потребителей.
- 4. Конкурентоспособность и конкурентные преимущества территории.
- 5. Внедрение маркетинга территорий.
- 6. Интернет-маркетинг.

Критерии и методика оценивания:

Подготовленная и оформленная в соответствии с требованиями работа (презентация, доклад) оценивается преподавателем по следующим критериям:

- уровень эрудированности автора по изученной теме (знание автором состояния изучаемой проблематики, цитирование источников, в т. ч. НПА);
 - логичность подачи материала, грамотность автора;
 - соответствие работы всем стандартным требованиям к оформлению;
- знания и умения на уровне требований стандарта данной дисциплины: знание фактического материала, усвоение общих понятий и идей.
 - 0 баллов выставляется студенту, если работа не соответствует критериям;
 - 1 балл выставляется студенту, если работа частично соответствует критериям;
- 2 балла выставляется студенту, если работа соответствует критериям, но отсутствует логичность изложения информации;
 - 3 балла выставляется студенту, если работа полностью соответствует критериям.

Темы контрольных работ для ОФО и ЗФО.

- 1. Маркетинг территорий, как инструмент управления развитием территории на муниципальном уровне.
 - 2. Туристы как один из объектов территориального маркетинга.
- 3. Инвесторы как важная целевая аудитория территориального маркетинга на муниципальном уровне.
- 4. Комплекс маркетинга территории, характеристика основных элементов, особенности разработки.
- 5. Маркетинг-микс территории в мировой и отечественной практике деятельности органов государственной и местной власти.
- 6. Особенности и критерии выбора привлекательных для территории сегментов на муниципальном уровне.
 - 7. Маркетинг страны и маркетинг города: общее и особенное.
- 8. Механизмы формирования имиджа и репутации территории органами государственной и местной власти.
 - 9. Проблемы конкурентоспособности страны на мировых рынках.
 - 10. Регион, как объект исследования территориального маркетинга.
 - 11. Выбор бренда в процессе формирования имиджа территории.
 - 12. Город и маркетинговые коммуникации.
 - 13. Городской продукт его специфика и особенности.
 - 14. Образ «идеального» населенного пункта маркетинг города.
 - 15. Программы продвижения России на региональном и международном уровне.
- 16. Особенности формирования программ продвижения территории органами муниципального управления.
- 17. Средства PR как инструмент продвижения территории органами муниципального управления.
- 18. Опыт применения интернет маркетинга в регионах: проблемы и перспективы развития.

- 19. SWOT -анализ как инструмент аудита территории (на конкретном примере).
- 20. Стратегии маркетинга территорий органами муниципального управления.
- 21. Системный подход к формированию позитивного имиджа территории.
- 22. Маркетинг туризма в системе маркетинга достопримечательностей.
- 23. Основные направления деятельности органов государственной и муниципальной власти в системе маркетинга инфраструктуры.
- 24. Механизмы доброжелательной мотивации местного населения к иногородним жителям.

Критерии и методика оценивания для ОФО:

- 5 баллов выставляется студенту, если работа выполнена в полном объеме и изложена грамотным языком в определенной логической последовательности с точным использованием специализированной терминологии; показано уверенное владение нормативной базой;
 - 4 балла выставляется студенту, если работа выполнена в полном объеме, но имеет один из недостатков:
- в работе допущены один-два недочета при освещении основного содержания ответа; нет определенной логической последовательности, неточно используется специализированная терминология;
- 3 балла выставляется студенту, если работа выполнена неполно, не показано общее понимание вопроса, имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии, при знании теоретического материала выявлена недостаточная сформированность основных умений и навыков.

Критерии оценки контрольной работы для ЗФО

«Зачтено» выставляется студенту,

- А) если работа выполнена в полном объеме и изложена грамотным языком в определенной логической последовательности с точным использованием специализированной терминологии;
- Б) если работа выполнена в полном объеме, но имеет один из недостатков: в работе допущены один-два недочета при освещении основного содержания ответа; нет определенной логической последовательности, неточно используется специализированная терминология;

«Не зачтено» выставляется при отсутствии контрольной работы, студент не допускается к зачету.

Задача для ОФО и ЗФО.

Основной целью решения практических задач под руководством преподавателя является проверка глубины понимания студентом изучаемой темы, учебного материала и умения изложить его содержание ясным и четким языком, развитие самостоятельного мышления и творческой активности у студента.

Представьте сравнительные характеристики национальных культур стран исходя из особенностей социально – культурной среды. Страны можно выбирать произвольно (таблица).

Элементы социально - культурной Страны	
среды	
Язык	
Синтетические формы культуры	

(обряд, обычай, традиция)		
Религия		
Цвет и форма		
Пунктуальность		
Престиж		
Поведение		
Воспитание		
Образование		
Предрассудки и стереотипы		
Восприятие		
Этика и мораль		

Выработайте критерии социально – культурной среды данной страны, её особенности и опишите тип потребителя.

Критерии и методика оценивания для ОФО:

- 5 баллов выставляется студенту, если составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении, задача решена рациональным способом, показано уверенное владение нормативной базой;
- 4 балла выставляется студенту, если составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении и решении нет существенных ошибок; правильно сделан выбор для решения; есть объяснение решения, но задача решена нерациональным способом или допущено не более двух несущественных ошибок, получен верный ответ, нет определенной логической последовательности, неточно используется специализированная терминология;
- 3 балла выставляется студенту, если в логическом рассуждении нет существенных ошибок, но допущены существенные ошибки в выборе нормативной базы; задача решена не полностью или в общем виде;
 - 2 балла выставляется студенту, если задача решена неправильно.

Критерии и методика оценивания для 3ФО:

«Зачтено» выставляется студенту, если задача правильно решена логически, имеется полноценное заключение;

«Незачтено» выставляется студенту при отсутствии задачи.

Типовые материалы к зачету для ОФО и ЗФО.

- 1. Предмет, цели и задачи учебной дисциплины «Территориальный маркетинг.
- 2. Понятие территориального маркетинга.
- 3. Территориальный маркетинг как фактор государственного и муниципального управления.
 - 4. Субъекты в территориальном маркетинге: их цели и интересы.
 - 5. Целевые аудитории в территориальном маркетинге: виды и их особенности.
 - 6. Понятие комплекса средств территориального маркетинга.
- 7. Сущность отдельных средств (инструментов) территориального маркетинга: территориальный продукт, цена территориального продукта, локализация территориального продукты, продвижение территориального продукта.
 - 8. Маркетинговая среда территории: внутренняя и внешняя.
 - 9. Сущность и необходимость сегментации в территориальном маркетинге.
- 10. Разновидности территориального маркетинга в зависимости от уровня объекта анализа.
 - 11. Специфика и роль маркетинга территорий в зависимости от уровня объекта

анализа.

- 12. Теоретические аспекты позиционирования в территориальном маркетинге: общее и специфическое для каждого уровня.
- 13. Конкурентоспособность территории: теоретические аспекты, технологии измерения и оценки.
 - 14. Имидж как конкурентный ресурс территории.
 - 15. Брендинг территорий.
 - 16. Значение индексов как комплексного интегративного показателя информации.
- 17. Рейтинги и индикаторы как первичные данные о состоянии и тенденциях развития территории.
 - 18. SWOT: анализ положения и перспектив территории.
 - 19. PEST-анализ, как инструмент изучения внешней среды
 - 20. Цели, задачи, инструменты программы продвижения территории.
 - 21. Реструктуризация информационной среды как вариант продвижения территории.
- 22. Роль и значение образования в программе продвижения территории на муниципальном уровне.
 - 23. Роль и значение рекламы в продвижении территории на муниципальном уровне.
 - 24. PR как инструмент продвижения.
- 25. Понятие, задачи и инструменты интернет маркетинга в управлении продвижением территории.
 - 26. Виды маркетинговых стратегий территории на муниципальном уровне.
- 27. Маркетинг имиджа как стратегическое направление территориального маркетинга.
- 28. Маркетинг достопримечательностей как элемент привлечения потенциальных покупателей.
- 29. Маркетинг инфраструктуры как условие эффективного территориального маркетинга.
 - 30. Маркетинг персонала как реализации территорией функции проживания.
 - 31. Основные принципы и этапы внедрения территориального маркетинга.
 - 32. Разработка плана маркетинга территории на муниципальном уровне.

Критерии оценки (в баллах):

- «Зачтено» выставляется студенту, если он набрал по результатам изучения дисциплины 60 баллов;
 - «Не зачтено» выставляется студенту, если он набрал менее 59 баллов.

Критерии оценивания результатов зачёта для ЗФО:

Зачтено выставляется студенту, если студент дал полные, развернутые ответы на все теоретические вопросы, продемонстрировал знание функциональных возможностей, терминологии, основных элементов, умение применять теоретические знания при выполнении практических заданий. Студент без затруднений ответил на все дополнительные вопросы. Практическая часть работы выполнена полностью без неточностей и ошибок;

Незачтено выставляется студенту, если ответ на теоретические вопросы свидетельствует о непонимании и крайне неполном знании основных понятий и методов. Обнаруживается отсутствие навыков применения теоретических знаний при выполнении практических заданий. Студент не смог ответить ни на один дополнительный вопрос.

4.3. Рейтинг – план дисциплины (при необходимости)

Рейтинг – план дисциплины представлен в приложении Б.

5. Учебно – методическое и информационное обеспечение дисциплины 5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения лиспиплины

Основная литература

- 1. Семилетова, Я.И. Маркетинг территорий: учебное пособие для обучающихся по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление / Я.И. Семилетова ; Министерство сельского хозяйства РФ, Санкт-Петербургский государственный аграрный университет. Санкт-Петербург : СПбГАУ, 2018. 119 с. : ил. Библиогр. в кн. ; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=496897 (18.02.2019).
- 2. Старов, С.А. Управление брендами: учебник / С.А. Старов; Санкт-Петербургский государственный университет, Высшая школа менеджмента. 2-е изд., испр. Санкт-Петербург: Высшая школа менеджмента, 2008. 498 с.: схем., табл., ил. Библиогр. в кн. ISBN 978-5-9924-0034-2; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=458118 (18.02.2019).

Дополнительная литература

- 1. Гавриленко, Н.И. Маркетинг: учебное пособие / Н.И. Гавриленко. Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2015. 194 с.: ил., схем., табл. Библиогр. в кн. ISBN 978-5-4475-3635-0; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=273611 (18.02.2019).
- 2. Годин, А.М. Маркетинг: учебник для бакалавров / А.М. Годин. 12-е изд. Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. 656 с.: ил. (Учебные издания для бакалавров). Библиогр. в кн. ISBN 978-5-394-02540-2; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453262(18.02.2019).
- 3. Нуралиев, С.У. Маркетинг: учебник / С.У. Нуралиев, Д.С. Нуралиева. Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. 362 с.: ил. (Учебные издания для бакалавров). Библиогр. в кн. ISBN 978-5-394-02115-2; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453290(18.02.2019).

Периодические издания

Журналы:

- 1. Маркетинг в России и за рубежом
- 2. Диалог (журнал о директ-маркетинге)
- 3. Маркетинг и маркетинговые исследования в России.
- 4. Маркетинг и реклама
- 5. Маркетолог

Газеты:

- 1. Коммерсант
- 2. Российская газета

5.2 Перечень ресурсов информационно – телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения необходимого для освоения дисциплины

- 1. Официальный сайт российской консалтинговой компании SMG: Маркетинг, брендинг, маркетинг территорий http://stasmarketing.ru/
 - 2. Информационный сайт «Все о рекламе в России» http://www.rwr.ru/
 - 3. Информационный сайт «Advertology. Hayкa o рекламе» http://www.advertology.ru/
 - 4. Информационный сайт о маркетинге, рекламе и PR в России -

https://www.sostav.ru/ru

- 5. Информационный сайт для сообщества маркетологов, рекламистов и дизайнеров https://www.adme.ru/
 - 6. Информационный сайт Рекламного сообщества г. Уфы http://www.rufa.ru/
 - 7. Научная электронная библиотека eLibrary.ru http://elibrary.ru/defaultx.asp
 - 8. Электронная библиотечная система БашГУ http://www.bashlib.ru/
 - 9. Электронная библиотечная система «ЭБ БашГУ» https://elib.bashedu.ru/
- 10. Электронная библиотечная система «Университетская библиотека онлайн» https://biblioclub.ru/
 - 11. Электронная библиотечная система издательства «Лань» https://e.lanbook.com/
 - 12. Электронный каталог Библиотеки БашГУ http://www.bashlib.ru/catalogi/
 - 13. Справочно-правовая система Консультант Плюс http://www.consultant.ru/

Программное обеспечение:

- 1. Windows 8 Russian. Win-dows Professional 8 Russian Upgrade. Договор №104 от 17.06.2013 г. Лицензии бессрочные.
- 2. Microsoft Office Standard 2013 Russian. Договор №114 от 12.11.2014 г. Лицензии бессрочные.

6. Материально – техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Наименование	Оснащенность специальных помещений и	Перечень лицензионного			
специальных	помещений для самостоятельной работы	программного			
помещений и	-	обеспечения			
помещений для		Реквизиты			
самостоятельной		подтверждающего			
работы		документа			
1	2	3			
1. учебная аудитория	Аудитория № 419	1. Windows 8 Russian. Win-			
для проведения	Учебная мебель, доска, Проектор Optoma Ex542 i –	dows Professional 8 Russian			
занятий лекционного	1 шт., Экран настенный Dinon- 1 шт.	Upgrade.			
<i>типа:</i> аудитория № 419	Аудитория № 515	Договор №104 от 17.06.2013			
(гуманитарный корпус),	Учебная мебель, доска, терминал видео конференц-	г. Лицензии бессрочные.			
аудитория № 516	связи LifeSize Icon 600-камера, интер-ая система со	2. Microsoft Office Standard			
(гуманитарный корпус),	встроенным короткофокусным проектором Prome-	2013 Russian			
аудитория № 515	thean ActivBoard 387 RPO MOUNT EST,	Договор №114 от 12.11.2014			
(гуманитарный корпус).	профессиональный LCD дисплей Flame 42ST,	г. Лицензии бессрочные.			
	настольный интерактивный дисплей SMART Podi-				
2. учебная аудитория	um SP518 с ПО SMART Notebook, матричный				
для проведения	коммутатор сигналов интерфейса HDMI CMPRO				
занятий семинарского	4Н4Н, интер-ая напольная кафедра докладчика,				
<i>muna:</i> аудитория № 609	ком-ер встраиваемый в кафедру INTEL Core i3-				
(гуманитарный корпус),	4150/DDr3 4 Gb/HDD 1TB/DVD-RW/Therm altake				
лаборатория	VL520B1N2E 220W/Win8Pro64, стол, трибуна,				
информационных	кресла секционные последующих рядов с				
технологий ауд. № 420	пюпитром.				
(гуманитарный корпус),	Аудитория № 516				
аудитория № 413	Учебная мебель, доска, кресла секционные				
(гуманитарный корпус).	последующих рядов с пюпитром, мобильное				
	мультимедийное оборудование: проектор ASK				
3. учебная аудитория	Proxima, ноутбук HP, экран				
для проведения	Аудитория 413				
групповых и	Учебная мебель, доска, Двухполосный настенный				
индивидуальных	громкоговоритель 20Вт/100В цвет				
консультаций,	белый(MASK4T-W) – 6 шт., Микшер-усилитель				
аудитория № 608	120Вт АРАРТ МА1225 – 1 шт.				

(гуманитарный корпус), аудитория № 609 (гуманитарный корпус).

4. учебная аудитория для текущего контроля и промежуточной аттестации:

аудитория N_{\odot} 608 (гуманитарный корпус), аудитория N_{\odot} 609 (гуманитарный корпус).

- 4. помещения для самостоятельной работы: аудитория \mathbb{N}° 345 (главный корпус), аудитория \mathbb{N}° 613 (гуманитарный корпус), читальный зал ауд. \mathbb{N}° 402 (гуманитарный корпус).
- 6. Помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования аудитория N_2 523 (гуманитарный корпус)

Аудитория № 609

Учебная мебель, доска, мобильно емультимедийное оборудование.

Аудитория № 420

Учебная мебель, компьютеры -15 штук.

Аудитория № 608

Учебная мебель, доска, мобильно емультимедийное оборудование.

Аудитория № 345

Учебная мебель, доска, компьютеры — 11 штук, экран, проектор NEC V 230 X-1 шт, ноутбук HP-1 шт.

Аудитория № 613

Учебная мебель, доска, моноблок стационарный – 15 шт.

Аудитория № 402

Учебная мебель, компьютеры в ком-те Монитор Samsung,сист.блок ASUS — 5штук, стеллажи, шкаф стеллаж, шкаф карточный, шкаф, шкаф комбинированный.

Аудитория № 523

Шкаф-стеллаж – 4 шт., стол-1 шт., стул – 2 шт.

Приложение А.

МИНОБРНАУКИ РОССИИ ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» ИНСТИТУТ ИСТОРИИ И ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ дисциплины **Маркетинг территорий** на 6 семестре - ОФО, 8 семестр – ЗФО

СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ Заочная и очная Форма обучения

Вид работы	Объем дис	сциплины
	Очная форма обучения	Заочная форма
		обучения
Общая трудоемкость	3 ЗЕТ / 108 часов	3 ЗЕТ / 108 часов
дисциплины (ЗЕТ / часов)		
Учебных часов на	32,2	14,7
контактную работу с		
преподавателем:		
лекций	16	8
практических /	16	6
семинарских		
лабораторных	0	0
Других (групповая,	0,2	0,7
индивидуальная консультация		
и иные виды учебной		
деятельности,		
предусматривающие работу		
обучающихся с		
преподавателем) (ФКР)		
Учебных часов на	75.8	89,3
самостоятельную работу		
обучающихся (СР)		
Учебных часов на	0	4
подготовку к экзамену / зачету		
(Контроль)		

Форма (ы) контро	эля:	
Для ЗФО Зачёт	8	семестр;
Для ОФО Зачёт _	6	семестр.

<u>No</u>	Тема	Фо	рма изучени	ия материа	алов:	Основная и	Задания по	Форма текущего
		лекі	ции, практич	ческие зан	нятия,	дополнительная	самостоятельной	контроля
		семинарские занятия, лабораторные			аторные	литература,	работе студентов	успеваемости
		работ	работы, самостоятельная работа и			рекомендуемая		(коллоквиумы,
		,	трудоемкос	ть (в часа:	x)	студентам		контрольные
		ЛК	ПР / Сем	ЛР	CPC	(номера из		работы,
						списка)		компьютерные
								тесты и т.п.)
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	Понятие и сущность	2	2	-	8,4	Основная	Самостоятельное	Устный опрос,
	маркетинга территорий на					литература: 1,2.	изучение	индивидуальный
	муниципальном уровне.					Дополнительная	рекомендуемой	тестирование,
	Предмет и задача учебной					литература: 1-3	основной и	практическое
	дисциплины «Маркетинг						дополнительной	задание, творческое
	территорий». Современные						литературы,	задание
	проблемы и направления						подготовка к зачету	(презентация,
	управления территориальным							доклад),
	развитием на муниципальном							контрольная
	уровне. Роль территориального							работа, задача.
	маркетинга в разработке и							
	эффективной реализации							
	стратегических планов							
	развития территорий и							
	реализации целевых программ							
	развития территорий органами							
	муниципального управления.							
	Различные подходы в							
	определении базовых							
	категорий курса.							
	Отличительные признаки							
	территориального маркетинга							
	от классического маркетинга.							
2	Макро и микро сегментация в	2	2	-	8,4	Основная	Самостоятельное	Устный опрос,

	территориальном маркетинге. Базовая модель макро- и микросегментации в территориальном маркетинге (функции «кто», «что», «каким образом»). Критерии для микро и макросегментации в территориальном маркетинге. Выбор привлекательных для территории сегментов на муниципальном уровне.					литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, подготовка к зачету	индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача.
3	Основные группы потребителей в территориальном маркетинге. Основные группы потребителей в территориальном маркетинге, специфика потребностей каждой группы. Общие принципы анализа поведения потребителей. Факторы, определяющие поведение потребителей в территориальном маркетинге. Процесс принятия решений о выборе территории как привлекательного места проживания и/или осуществления деятельности.	2	2	-	8	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, подготовка к зачету	Устный опрос, индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача.
4	Внедрение в маркетинг территорий. Составные элементы стратегического управления. Миссия и цели в системе стратегического планирования	2	2	-	10	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы,	Устный опрос, индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание

политория принципальный полити				(
территории. Принципы и задачи			подготовка к зачету	(презентация,
стратегического планирования.				доклад),
Субъекты стратегического				контрольная
планирования.				работа, задача.
Стратегическое маркетинговое				
планирование территории				
органами муниципального				
управления: основные этапы.				
Разработка плана маркетинга				
территории. План маркетинга				
территории как целевая				
программа. Важнейшие				
разделы и мероприятия				
маркетингового плана региона				
органами муниципального				
управления.				
Особенности SWOT-анализа				
территории. Маркетинговые				
исследования населенных				
пунктов. Позиционный и				
институциональный анализ.				
Создание концепции развития				
территории органами				
муниципального управления.				
Организация деятельности по				
реализации плана маркетинга				
территории органами				
муниципального управления.				
Туризм как ключевой				
инструмент маркетинга				
территории. Особенности				
маркетинга туристско-				
рекреационных территорий.				

5	Стратегии территориального маркетинга на муниципальном уровне. Характеристика этапов разработки маркетинговой стратегии органами муниципального управления. Комплекс маркетинговых коммуникаций. Инструменты продвижения территориального продукта органами муниципального управления. Примеры продвижения региональных продуктов органами муниципального управления.	2	2	-	10	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, подготовка к зачету	Устный опрос, индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача.
6	Методика существующего имиджа территории органами муниципального управления. Составляющие имиджа территории органами муниципального управления. Определение методов формирования желаемого имиджа органами муниципального управления. Брендинг территорий: цели, задачи, подходы к формированию. Практические примеры формирования брендинга территории. Экономические предпосылки к развитию	2	2	1	10	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, подготовка к зачету	Устный опрос, индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача.

	брендинга территории.							
7	Становление и развитие конкуренции между территориями. Конкурентоспособность территории. Конкурентный анализ. Конкурентные преимущества территории. Внутренние и внешние конкурентные преимущества территорий «твердые» и «мягкие» конкурентные преимущества территорий.	2	2	-	10	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, выполнение практической работы, подготовка к зачету	Устный опрос, индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача,
8	Интернет-маркетинг. Сущность интернет - маркетинга. Принципы и задачи интернет - маркетинга. Использование зарубежного опыта применения интернет - маркетинга в российской практике и на муниципальном уровне. Инструменты интернет - маркетинга. Экономическая целесообразность использования интернет - маркетинга в процессе управления развитием территории органами муниципального управления. Ограничения в использовании ресурсов Интернет при осуществлении территориального маркетинга.	2	2	-	11	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, выполнение практической работы, подготовка к зачету	Устный опрос, индивидуальный тестирование, практическое задание, творческое задание (презентация, доклад), контрольная работа, задача.

	Итого:	16	16	-	75,8			
--	--------	----	----	---	------	--	--	--

Для ЗФО.

$N_{\underline{0}}$	Тема	Фо	рма изучені	ия матери	алов:	Основная и	Задания по	Форма текущего
		лекі	ции, практи	ческие зан	нятия,	дополнительная	самостоятельной	контроля
		семина	рские заня	гия, лабор	аторные	литература,	работе студентов	успеваемости
		работ	ы, самостоя	тельная р	абота и	рекомендуемая		(коллоквиумы,
			грудоемкос	ть (в часа		студентам		контрольные
		ЛК	ПР / Сем	ЛР	CPC	(номера из		работы,
						списка)		компьютерные
								тесты и т.п.)
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	Понятие и сущность	2	2	-	8,3	Основная	Самостоятельное	контрольная
	маркетинга территорий на					литература: 1,2.	изучение	работа, задача.
	муниципальном уровне.					Дополнительная	рекомендуемой	
	Предмет и задача учебной					литература: 1-3	основной и	
	дисциплины «Маркетинг						дополнительной	
	территорий». Современные						литературы,	
	проблемы и направления						подготовка к зачету	
	управления территориальным							
	развитием на муниципальном							
	уровне. Роль территориального							
	маркетинга в разработке и							
	эффективной реализации							
	стратегических планов развития							
	территорий и реализации целевых							
	программ развития территорий							
	органами муниципального							
	управления. Различные подходы							
	в определении базовых категорий							
	курса. Отличительные признаки							

	территориального маркетинга от классического маркетинга.							
2	Макро и микро сегментация в территориальном маркетинге. Базовая модель макро- и микросегментации в территориальном маркетинге (функции «кто», «что», «каким образом»). Критерии для микро и макросегментации в территориальном маркетинге. Выбор привлекательных для территории сегментов на муниципальном уровне.	2	2	-	10	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, подготовка к зачету	контрольная работа, задача.
3	Основные группы потребителей в территориальном маркетинге. Основные группы потребителей в территориальном маркетинге, специфика потребностей каждой группы. Общие принципы анализа поведения потребителей. Факторы, определяющие поведение потребителей в территориальном маркетинге. Процесс принятия решений о выборе территории как привлекательного места проживания и/или осуществления деятельности.	2	2	-	8	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, подготовка к зачету	контрольная работа, задача.
4	Внедрение в маркетинг территорий. Составные элементы	-	2	-	14	Основная литература: 1,2. Дополнительная	Самостоятельное изучение рекомендуемой	контрольная работа, задача.

		T	1	
стратегического управления.		литература: 1-3	основной и	
Миссия и цели в системе			дополнительной	
стратегического планирования			литературы,	
территории. Принципы и задачи			подготовка к зачету	
стратегического планирования.				
Субъекты стратегического				
планирования.				
Стратегическое маркетинговое				
планирование территории				
органами муниципального				
управления: основные этапы.				
Разработка плана маркетинга				
территории. План маркетинга				
территории как целевая				
программа. Важнейшие				
разделы и мероприятия				
маркетингового плана региона				
органами муниципального				
управления.				
Особенности SWOT-анализа				
территории. Маркетинговые				
исследования населенных				
пунктов. Позиционный и				
институциональный анализ.				
Создание концепции развития				
территории органами				
муниципального управления.				
Организация деятельности по				
реализации плана маркетинга				
территории органами				
муниципального управления.				
Туризм как ключевой				
инструмент маркетинга				

	территории. Особенности							
	маркетинга туристско-							
5	рекреационных территорий. Стратегии территориального	_		_	14	Основная	Самостоятельное	контрольная
	маркетинга на муниципальном	_	_	_	17	литература: 1,2.	изучение	работа, задача.
	уровне.					Дополнительная	рекомендуемой	риооти, зиди на.
	Характеристика этапов					литература: 1-3	основной и	
	разработки маркетинговой					,	дополнительной	
	стратегии органами						литературы,	
	муниципального управления.						подготовка к зачету	
	Комплекс маркетинговых						-	
	коммуникаций. Инструменты							
	продвижения							
	территориального продукта							
	органами муниципального							
	управления. Примеры							
	продвижения региональных							
	продуктов органами							
6	муниципального управления. Методика выявления	_		_	13	Основная	Самостоятельное	контрольная
	Методика выявления существующего имиджа	_	_	_	13	литература: 1,2.	изучение	работа, задача.
	территории органами					Дополнительная	рекомендуемой	риооти, зиди на.
	муниципального управления.					литература: 1-3	основной и	
	Составляющие имиджа					· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	дополнительной	
	территории органами						литературы,	
	муниципального управления.						подготовка к зачету	
	Определение методов							
	формирования желаемого имиджа							
	органами муниципального							
	управления. Брендинг							
	территорий: цели, задачи,							
	подходы к формированию.							
	Практические примеры							

	формирования брендинга территории. Экономические предпосылки к развитию брендинга территории.							
7	Становление и развитие конкуренции между территориями. Конкурентоспособность территории. Конкурентный анализ. Конкурентные преимущества территории. Внутренние и внешние конкурентные преимущества территорий «твердые» и «мягкие» конкурентные преимущества территорий.	-	-	-	10	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, выполнение практической работы, подготовка к зачету	контрольная работа, задача,
8	Интернет-маркетинг. Сущность интернет - маркетинга. Принципы и задачи интернет - маркетинга. Использование зарубежного опыта применения интернет - маркетинга в российской практике и на муниципальном уровне. Инструменты интернет - маркетинга - экономическая целесообразность использования интернет - маркетинга в процессе управления развитием территории органами муниципального управления. Ограничения в использовании	1	-	-	12	Основная литература: 1,2. Дополнительная литература: 1-3	Самостоятельное изучение рекомендуемой основной и дополнительной литературы, выполнение практической работы, подготовка к зачету	контрольная работа, задача.

ресурсов Интернет при осуществлении территориального						
маркетинга.						
Итого:	6	8	-	89,3		

Приложение Б.

Рейтинг – план дисциплины Маркетинг территорий направление подготовки _ Государственное и муниципальное управление

	Балл за		Баллы		
	конкретное	Число заданий	Минималь	Максимал	
Виды учебной деятельности студентов	задание	за семестр	ный	ьный	
Модуль 1. Вы	ведение в маркет	гинг территорий			
Текущий контроль				25	
1. Устный индивидуальный опрос по теме					
«Маркетинговые исследования					
территории»	5	1	0	5	
2. Выполнение практического задания по					
теме «Символика территории»	5	1	0	5	
3. Решение ситуационных задач по теме					
«Стратегии территориального маркетинга»	5	3	0	15	
Рубежный контроль				25	
1.Письменная работа (контрольная работа)	25	1	0	25	
Всего	40	6	0	50	
Модуль 2. Конкуренция	и конкурентны	е преимущества те	рритории		
Текущий контроль	J	•		25	
1.Подготовка и выступление с докладом				-	
по теме «Бренд и торговая марка»	10	1	0	10	
2. Подготовка презентации по теме					
«Основные достопримечательности					
территории»	5	1	0	5	
3. Решение ситуационных задач по теме	5	2	0	10	
«Инструменты продвижения территории					
на муниципальном уровне»					
Рубежный контроль				25	
1.Письменная контрольная работа					
(тестирование)	25	1	0	25	
Всего	45	6	0	50	
Поощрительные	е баллы				
1. Участие в студенческой олимпиаде	3	1	0	3	
2.Публикация научной статьи	4	1	0	4	
3.Участие в научно-практической					
конференции по профилю	3	1	0	3	
Всего		3	0	10	
Посещаемость (баллы выч	итаются из обш	ей суммы набранн	ых баллов)		
1. Посещение лекционных занятий		* *	0	-6	
2. Посещение практических (семинарских,					
лабораторных занятий)			0	-10	
Итоговый кон	троль				
1.Зачёт.			0	60 - 110	