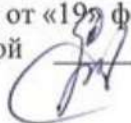


ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА

Утверждено:
на заседании кафедры
протокол № 6 от «19» февраля 2021 г.
Зав. кафедрой _____ /Е.М. Тужилова-Орданская



Согласовано:
Председатель УМК Института права

_____ /М.Б. Кострова

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

дисциплина Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности

Часть, формируемая участниками образовательных отношений.

программа магистратуры

Направление подготовки
40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль) подготовки
Правовое регулирование в сфере экспорта

Квалификация
Магистр

<p>Разработчик (составитель): Гимадрисламова О.Р., к.ю.н., доцент кафедры гражданского права Алимгафарова А.Р., ассистент кафедры гражданского права</p>	<p>_____ / _____ _____ / _____</p>
--	--

Для приема: 2021 г.

Уфа 2021 г.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры гражданского права, протокол от «19» февраля 2021 г. № 6.

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № _____ от «_____» _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____ /Е.М. Тужилова-Орданская/

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № _____ от «_____» _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____ /Е.М. Тужилова-Орданская/

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № _____ от «_____» _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____ /Е.М. Тужилова-Орданская/

Список документов и материалов

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций
2. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)
4. Фонд оценочных средств по дисциплине
 - 4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием соотнесенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине. Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине
 - 4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине
5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
 - 5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины
 - 5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины, включая профессиональные базы данных и информационные справочные системы
6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций

По итогам освоения дисциплины обучающийся должен достичь следующих результатов обучения:

Категория (группа) компетенций (при наличии ОПК)	Формируемая компетенция (с указанием кода)	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
	ПК-1. Способен квалифицированно применять правовые нормы в сфере экспорта	ПК-1.1. Имеет представление о правовых основах осуществления экспорта	ПК-1.1. Знать: правовое регулирование внешнеэкономической деятельности
ПК-1.2. Защищает права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных правоотношений		ПК-1.2. Знать: права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений и способы их защиты Владеть навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений	
	ПК-2. Способен давать квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения, проводить информационно-аналитическую работу, в том числе в сфере экспорта	ПК-2.1. Дает квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения в своей профессиональной деятельности	ПК-2.1. Знать: процесс дачи квалифицированного юридического, в том числе экспертного, заключения Уметь: давать квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения по вопросам правового регулирования внешнеэкономической деятельности
ПК-2.2. Проводит информационно-аналитическую работу в рамках своей профессиональной деятельности		ПК-2.2. Уметь: анализировать юридически значимую информацию в рамках своей профессиональной деятельности Владеть навыками проведения информационно-аналитической работы в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности	

1. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» изучается на 2 курсе (летняя сессия) и 3 курсе (зимняя сессия) по заочной форме обучения.

Целью изучения дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» является получение обучающимися теоретических знаний, практических умений, навыков толкования и применения норм гражданского законодательства, правоприменительной практики, необходимых для успешной профессиональной деятельности юриста, с учетом современного состояния и тенденций развития законодательства в области регулирования внешнеэкономической деятельности.

2. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)

Содержание рабочей программы представлено в Приложении 1.

3. Фонд оценочных средств по дисциплине

4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием соотнесенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине. Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине.

Код и формулировка компетенции: ПК-1: Способен квалифицированно применять правовые нормы в сфере экспорта.

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Критерии оценивания результатов обучения	
		Зачтено	Не зачтено
ПК-1.1. Имеет представление о правовых основах осуществления экспорта	ПК-1.1. Знать: правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	Знает на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	Не знает на удовлетворительном уровне правовое регулирование внешнеэкономической деятельности
ПК-1.2. Защищает права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных правоотношений	ПК-1.2. Знать: права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений и способы их защиты Владеть навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений	Знает на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений и способы их защиты Владеет на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных	Не знает на удовлетворительном уровне права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений и способы их защиты Не владеет на удовлетворительном уровне навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и

		интересов общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений	иных внешнеэкономических правоотношений
--	--	--	---

Код и формулировка компетенции: ПК-2: Способен давать квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения, проводить информационно-аналитическую работу, в том числе в сфере экспорта

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Критерии оценивания результатов обучения	
		Зачтено	Не зачтено
ПК-2.1. Дает квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения в своей профессиональной деятельности	ПК-2.1. Знать: процесс дачи квалифицированного юридического, в том числе экспертного, заключения Уметь: давать квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения по вопросам правового регулирования внешнеэкономической деятельности	Знает на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне процесс дачи квалифицированного юридического, в том числе экспертного, заключения Умеет на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне давать квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения по вопросам правового регулирования внешнеэкономической деятельности	Не знает на удовлетворительном уровне процесс дачи квалифицированного юридического, в том числе экспертного, заключения Не умеет на удовлетворительном уровне давать квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения по вопросам правового регулирования внешнеэкономической деятельности
ПК-2.2. Проводит информационно-аналитическую работу в рамках своей профессиональной деятельности	ПК-2.2. Уметь: анализировать юридически значимую информацию в рамках своей профессиональной деятельности Владеть навыками проведения информационно-аналитической работы в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности	Умеет на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне анализировать юридически значимую информацию в рамках своей профессиональной деятельности Владеет на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне навыками проведения информационно-аналитической работы в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности	Не умеет на удовлетворительном уровне анализировать юридически значимую информацию в рамках своей профессиональной деятельности Не владеет на удовлетворительном уровне навыками проведения информационно-аналитической работы в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности

Показатели сформированности компетенции:

Для дисциплины, формой итогового контроля которой является зачет:

«зачтено» выставляется, если студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки;

«не зачтено» выставляется, если студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки.

3.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Оценочные средства
ПК-1.1. Имеет представление о правовых основах осуществления экспорта	ПК-1.1. Знать: правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
ПК-1.2. Защищает права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных правоотношений	ПК-1.2. права, свободы и законные интересы общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений и способы их защиты	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
	Владеть навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов общества, государства, физических и юридических лиц в сфере экспортных и иных внешнеэкономических правоотношений	решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
ПК-2.1. Дает квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения в своей профессиональной деятельности	ПК-2.1. Знать: процесс дачи квалифицированного юридического, в том числе экспертного, заключения	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
	Уметь: давать квалифицированные юридические, в том числе экспертные, заключения по вопросам правового регулирования внешнеэкономической деятельности	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
ПК-2.2. Проводит информационно-аналитическую работу в рамках своей профессиональной деятельности	ПК-2.2. Уметь: анализировать юридически значимую информацию в рамках своей профессиональной деятельности	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
	Владеть навыками проведения информационно-аналитической работы в сфере правового регулирования внешнеэкономической деятельности	решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания

I. Билеты для зачета

Структура билета к зачету: билет состоит из 2 теоретических вопросов.

Примерный перечень вопросов для проведения зачета

1. Аккредитивная форма расчетов в международной торговле.
2. Антидемпинговые процедуры. Ценовые преференции. Технические процедуры.
3. Биржевая торговля, ее особенности и нормативная база регулирования. Международные товарные биржи, публичные и частные, открытые и закрытые. Классификация биржевых сырьевых товаров.
4. Валютные условия контрактов: определение валют цены и платежа, страхование риска валютных потерь.
5. Вексель как инструмент финансирования в международной торговле
6. Внешнеторговая деятельность РФ как предмет правового регулирования.
7. Внешнеэкономическая сделка в РФ. Доктринальное и нормативное понятие. Соотношение со смежными терминами.
8. Дистрибьюторские договоры с иностранным лицом в российской коммерческой практике.
9. Договор консигнации, консигнатор и консигнант.
10. Договор международного факторинга в международном и национальном праве.
11. Договор международного финансового лизинга: применимое право.
12. Договор международного франчайзинга в российской коммерческой практике.
13. Договор поручения как внешнеэкономическая сделка, поверенный и поручитель, права и обязанности поверенного.
14. Договор страхования в международной торговле.
15. Исковая давность в международной купле-продаже: национальное и международное регулирование.
16. Классификация операций по торговле лицензиями и «ноу-хау». Лицензия, лицензиар, лицензиат. Нормативная база регулирования лицензионных сделок. Условие о конфиденциальности.
17. Запреты импорта и экспорта (открытые, частичные, условные, сезонные, временные, завуалированные).
18. Область применения компенсационных сделок, нормативная базарегулирования их.
19. Область применения сделок подряда в международной торговле. Понятие о подрядном контракте.
20. Операции с давальческим сырьем, схема взаимодействия участников при проведении операций.
21. Определение и характеристика типовой сделки купли-продажи как внешнеэкономической сделки. Нормативная база осуществления сделок.
22. Опцион и опционные сделки. Эффект хеджирования. Преимущества биржевых операций.
23. Опыт управления внешнеторговыми объединениями (ВТО) в условиях плановой экономики.
24. Характеристика функциональной структуры ВТО.
25. Основные документы для каждого этапа заключения сделки международной купли-продажи.
26. Понятие о контракте, инвойсе, коносаменте, грузовой таможенной декларации, банковских документах.
27. Основные и дополнительные признаки внешнеэкономической сделки.
28. Основные формы сотрудничества отечественных и зарубежных предприятий. Цели

создания предприятий с иностранными инвестициями для российских и зарубежных фирм. Особенности управления предприятиями с иностранными инвестициями.

29. Основные этапы заключения сделки купли-продажи: установление делового контакта с партнером, оформление заказа покупателем, исполнение заказа, обеспечение поставки товаров и расчеты по сделке. Характеристика стадий каждого этапа.

30. Особенности осуществления фьючерсных сделок, техника сделок.

31. Особенности правового регулирования международных расчетных отношений в РФ.

32. Особенности применения базисных условий поставки товаров в конкретных контрактах.

33. Особенности продажи простых лицензий. Исключительная лицензия. Сделки продажи полной лицензии.

34. Особенности содержания внешнеэкономических сделок в РФ.

35. Особенности составления международных коммерческих договоров (контрактов) в РФ: специальные оговорки о применимом праве, о порядке расчетов, о форс-мажоре, о страховании валютных рисков, арбитражная оговорка и пр.

36. Ответственность перевозчика в договорах международной перевозки грузов.

37. Прямое и косвенное финансирование и кредитование экспортеров.

38. Связь и взаимодействие договоров международной перевозки и купли-продажи.

39. Система правового регулирования внешней торговли РФ: международно-правовое регулирование, национально-правовое регулирование.

40. Соглашения о встречной торговле. Разновидности соглашений о встречной торговле и их особенности: бартерные сделки, компенсационные на коммерческой основе, компенсационные на основе производственного сотрудничества.

41. Состав и характеристика обеспечивающих сделок: транспортировка, страхование, таможенные процедуры, посреднические, финансово-расчетные, кредитные операции.

42. Способы фиксации цен в сделках подряда, области применения твердых и скользящих цен.

43. Страхование экспорта (внутреннее и внешнее).

44. Сущность банковского кредита. Классификация банковских кредитов: экспортные, финансовые.

45. Виды международных банковских учреждений (инвестиционные, коммерческие, ипотечные, сберегательные банки, гибридные финансовые учреждения). Нормативная база регулирования международной банковской деятельности.

46. Сущность международного кредита, функции. Классификация основных форм и видов международного кредита по критериям: субъекту кредитных отношений, цели кредитования, форме выражения обязательств должника, способу погашения, сроку кредита, валюте кредита, виду обеспечения, виду процентных ставок, способу использования, источникам погашения.

47. Сущность международных расчетов и их формы.

48.

49. Международные товарные соглашения: стабилизационные, административные, по мерам сырьевого развития.

50. Функции регулирования внешнеэкономической деятельности на государственном уровне, взаимодействия министерств, ведомств и Центрального банка Российской Федерации.

Образец билета для зачета:

**ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» ИНСТИТУТ
ПРАВА**
программа магистратуры

Дисциплина:
Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности

Билет №1

1. Запреты импорта и экспорта (открытые, частичные, условные, сезонные, временные, завуалированные).
2. Коллизионно-правовой способ регулирования внешней торговли в РФ.

Зав. кафедрой гражданского права _____ /

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«зачтено» выставляется, если студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки;

«не зачтено» выставляется, если студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки.

II. Примерный перечень вопросов для опросов в устной или письменной формах

Тема 4. Понятие и порядок совершения внешнеэкономических сделок

1. Понятие внешнеэкономической (внешнеторговой) сделки. Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.
2. Понятие, содержание и виды контрактов. Стадии и порядок заключения контрактов. Связь межгосударственных соглашений о товарообороте с внешнеторговыми контрактами.
3. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи товаров. Особенности составления и реализации импортных контрактов. Особенности составления и реализации экспортных контрактов. Особенности составления и реализации бартерных контрактов купли-продажи товаров.

Тема 5. Договор международной (внешнеторговой) купли-продажи

1. Договор внешнеторговой купли-продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки. Применение «Инкотермс» и других «Сводов торговых обычаев» в практике российских участников внешнеэкономических связей.
2. Права и обязанности сторон по договору внешнеторговой купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.). Некоторые особенности договоров купли-продажи комплектных установок и оборудования.
3. Средства правовой защиты и ответственность сторон. Условия освобождения от ответственности.
4. Проценты годовых по Венской конвенции и российскому законодательству. Условия последствия расторжения договора.
5. Существенные условия договоров мены (бартера).

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«не зачтено» выставляется в случае, если студент отказывается от ответа, не знает материал;

«зачтено» выставляется в случае, если ответ студента полный, развернутый с некоторыми несущественными ошибками.

III. Пример задачи:

Между испанской фирмой «Idalgo» (г.Барселона, Испания) и российским предприятием ООО «Корт» (г.Уфа, Россия) был заключен договор, согласно которому в РФ должно быть поставлено комплектное оборудование для производства газированных напитков, изготовленное испанским партнером, обеспечен шеф-монтаж и пуск в эксплуатацию. Заключенный сторонами договор содержал условие о том, что по всем не урегулированным вопросам, в качестве применимого права применяется российское законодательство – за исключением вопросов, связанных с обеспечением патентной чистоты оборудования, по которым применимым является немецкое право. Рассмотрение возможных споров стороны договорились передать МКАС при ТПП РФ.

Оцените условия контракта. Возможно ли применить Венскую конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. к отношениям сторон?

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«не зачтено» выставляется студенту, если он отказывается от ответа по задаче, не решил ее, не знает теорию, законодательство, правоприменительную практику, подлежащих применению при решении задачи;

«зачтено» выставляется студенту, если ответ полный, развернутый, показана совокупность системных знаний теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при решении задачи, допускаются некоторые несущественные погрешности.

IV. Примеры письменных заданий

Задание 1.

Иностранная фирма осуществила на территории РФ следующие инвестиции: 1) приобретение 13% доли в уставном капитале действующего предприятия; 2) предоставила кредиты и займы для развития ряда промышленных предприятий в Республике Башкортостан;

3) вложения в страховую компанию и другие коммерческие организации; 4) вложения капиталов в основные фонды филиала иностранного юридического лица, созданного на территории РФ; 5) в качестве лизингодателя предоставила оборудование, указанное в разд. XVI и XVI I ТН ВЭД, таможенной стоимостью 1 млн. рублей.

Каков правовой режим указанных вложений? На какие гарантии вправе рассчитывать иностранная фирма? Нормативно обоснуйте ответы. Задание выполните в виде таблицы.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«не зачтено» выставляется студенту, если он отказывается от выполнения задания, не выполнил его, не знает теорию, законодательство, правоприменительную практику, подлежащих применению при выполнении задания;

«зачтено» выставляется студенту, если выполнение задания полное, развернутое, показана совокупность системных знаний теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при выполнении задания, допускаются некоторые несущественные погрешности.

V. Примеры тестовых заданий

При решении тестовых заданий необходимо выбрать единственно правильный вариант из предложенных вариантов.

1. Всемирная торговая организация регулирует торгово-политические отношения в сфере международной торговли на основе:

- а) пакета соглашений Уругвайского раунда многосторонних переговоров;
- б) Генерального соглашения по тарифам и торговле;
- в) Бреттонвудских соглашений.

2. Какая из этих организаций не входит в систему ООН?

- а) Международный инвестиционный банк;
- б) Международный валютный фонд;
- в) Международная организация по стандартизации.

3. Международный валютный фонд создан в соответствии с решениями:

- а) Ямайской конференции;
- б) Бреттонвудской конференции;
- в) Ялтинской конференции.

4. Первым межгосударственным инвестиционным институтом стал:

- а) Международный банк реконструкции и развития;
- б) Многостороннее агентство по гарантии инвестиций;
- в) Международный центр по урегулированию инвестиционных споров.

5. Таможенный тариф – это,

- а) систематизированный перечень товаров, подлежащих таможенному оформлению при ввозе/вывозе на таможенную территорию;
- б) сумма, уплаченная за ввозимый товар;
- в) платеж, взимаемый при перемещении товаром таможенной границы.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«не зачтено» выставляется в случае, если студент решил правильно менее 30 % заданий;

«зачтено» выставляется в случае, если студент правильно решил от 31 % заданий.

VI. Примеры занятий, проводимых в интерактивной форме

Вид интерактивного занятия: «Дискуссия» Тема: «Россия – член ВТО: плюсы и минусы».

Разделиться на группы и подготовить обоснования той или иной позиции.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«не зачтено» выставляется студенту, если он отказывается от участия в интерактивном занятии;

«зачтено» выставляется студенту, если его участие в интерактивном занятии активно, он проявляет творческий подход.

5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

5.1 Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Основная литература:

1. Вологдин, А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А.А. Вологдин. 6-е изд., пер. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 387 с. [Электронный ресурс]. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114538&sr=1.

2. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. – 303 с. [Электронный ресурс]. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350>.

3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник / ред. Л.Е. Стровский. – 5-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юнити, 2015. – 504 с. – [Электронный ресурс]. – URL:

<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=11453>.

4. Кривенький, А.И. Международное частное право : учебник / А.И. Кривенький. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Дашков и К°, 2017. – 288 с. [Электронный ресурс]. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=452581>.

Дополнительная литература:

1. Право и внешнеэкономическая деятельность: история и современность: монография / под общ. ред. Р.А. Курбанова. – М.: Проспект, 2018. – 352 с.

2. Дюмулен И.И. Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование: Учебник/ И.И. Дюмулен. – 4-изд. – М.: ВАВТ, 2015. – 548 с.

3. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в условиях вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию: монография / под ред. Г.К. Дмитриевой. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2013. – 192 с.

4. «Бейкер и Макензи»: Международный коммерческий арбитраж». Государства Центральной и Восточной Европы и СНГ. - М.: Изд-во «БЕК», 2001.

5. Вилкова Н.Г. Расширение регуляторов международных контрактных отношений. - в кн.: Международное публичное и частное право: проблемы и перспективы. Liber amicorum в честь профессора Л.Н. Галенской. Под ред. С.В. Бахина. СПб, Издательский дом С-Петербур. гос. ун-та, Издательство юридического факультета. - СПб., 2007.

6. Герчикова И.Н. Международное коммерческое дело. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 1996. – 501 с.

7. Грачев Ю.Н. Ведение переговоров с инофирмами. – М.: Бизнес-школа «Интел-Синтез», 1997. – 128 с.

8. Дмитриев В.Н. Контракт с иностранным партнером. Правовое регулирование и налогообложение. – М.: Главбух, 1998. – 112 с.

9. Дмитриева Г.К. Международный коммерческий арбитраж. Учебно-практическое пособие. - М., 1997.

10. Звекон В.П. Коллизии законов в международном частном праве. - М.: Волтерс Клувер, 2007, глава 3, 15.

11. Комаров А.С. Актуальные вопросы международного коммерческого арбитража. // Закон, №7, 2000.

12. Комаров А.С. Актуальные вопросы международного коммерческого арбитража в России. // Международный коммерческий арбитраж, 2004, №1.

13. Контракт с инофирмой. Энциклопедия международных контрактных отношений. / Под ред. М.Б. Биржакова. Второе издание. – СПб.: ОЛБИС, САТИС, 1995. – 608 с.

14. Кордеро Мосс Дж. Автономия воли в практике международного коммерческого арбитража. – М.: Институт государства и права РАН, 1996.

15. Кох Х., Магнус У., Винклер фон Моренфельс П. Международное частное право и сравнительное правоведение. Пер. с нем. - М.: Межд. отношения, 2001.

16. Международный коммерческий арбитраж. Международное частное право. Глава 23. Учебник. Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации. 3-е издание. Отв. редактор Н.И. Марышева. – М.: Волтерс Клувер, 2011.

17. Международный коммерческий арбитраж. Основные источники регулирования. Сост. Комаров А.С. Учебное пособие. – М.: ВАВТ, 2001.

18. Пискулов Ю.В. Международная торговля товарами и услугами – М.: ВАВТ, 3-е издание, 2011.

19. Разрешение экономических споров третейским судом. Арбитражный процесс. Раздел V. Учебник. Отв. редактор В.В. Ярков. – М.: Волтерс Клувер, 2006.

20. Розенберг М. Г. Международный договор и иностранное право в практике международного коммерческого арбитражного суда. 4-е издание, переработанное и дополненное. - М., 2010.

21. Розенберг М.Г. Контракт международной купли-продажи. Современная практика

заклучения. Разрешение споров. 5-е изд. - М., 2007.

22. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров. Комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров. – М.: Статут, 2003. – 336 с.

23. Розенберг М.Г. Международные договоры и иностранное право в практике МКАС. - М.: Статут, 1998.

24. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2015. №1-12 // Читальный зал №6 Института

25. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 1. «абандон» — «Болонский университет» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 402 с. — (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04717-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-1-abandon-bolonskiy-universitet-438594>

26. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 2. «bona fides» — «гражданский истец» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 384 с. — (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04719-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-2-bona-fides-grazhdanskiy-istec-438636>

27. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 3. «гражданский оборот» — «истребование документов» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 387 с. — (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04720-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-3-grazhdanskiy-oborot-istrebovanie-dokumentov-438645>

28. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 4. «кабала» — «лесной устав» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 383 с. — (Серия : Антология мысли). ISBN 978-5-534-04721-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-4-kabala-lesnoy-ustav-438646>

29. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 5. «лешков» — «опека» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 385 с. — (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04722-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-5-leshkov-opeka-438647>

30. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 6. «определение» - «презумпция» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 385 с. — (Серия : Антология мысли). ISBN 978-5-534-04723-3. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-6-opredelenie-prezumpciya-438638>

31. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 7. «прекарий» — «Россия: свод законов» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 383 с. — (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04724-0. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-7-prekariy-rossiya-svod-zakonov-438639>

32. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 8. «Россия: торговое право и судопроизводство» - «страхование» / С.М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 406 с. — (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04725-7. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-8-rossiya-torgovoe-pravo-i-sudoproizvodstvo-strahovanie-438640>

slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-8-rossiya-torgovoe-pravo-i-sudoproizvodstvo-strahovanie-438641

33. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 9. «строительные общества» - «фабричное законодательство» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 379 с. — (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04726-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-9-stroitelnye-obschestva-fabrichnoe-zakonodatelstvo-438643>.

34. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 10. «фабричное законодательство в России» - «ярмарочный вексель» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 383 с. (Серия : Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04727-1. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-10-fabrichnoe-zakonodatelstvo-v-rossii-yarmarochnyy-veksel-438644>

5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины, включая профессиональные базы данных, информационные справочные системы

Интернет-ресурсы: официальные сайты:

- ❖ Конституционного Суда РФ <http://www.ksrf.ru/ru/Pages/default.aspx>
- ❖ Конституционного Суда РБ <http://www.ks-rb.ru>
- ❖ Верховного Суда РФ <http://www.supcourt.ru>
- ❖ Верховного Суда РБ <http://vs.bkr.sudrf.ru>
- ❖ Судебного департамента при Верховном Суде РФ <http://www.cdep.ru>
- ❖ Управления Судебного департамента в РБ <http://usd.bkr.sudrf.ru>
- ❖ Государственного комитета РБ по делам юстиции <https://goskomjust.bashkortostan.ru>
- ❖ Официального интернет-портала правовой информации <http://pravo.gov.ru>
- ❖ Компании «Консультант Плюс» <http://www.consultant.ru>
- ❖ Информационно-правового портала «Гарант.ру» <http://www.garant.ru>
- ❖ Интернет-портала Российской газеты www.rg.ru
- ❖ Электронной библиотеки ЮРАЙТ www.biblio-online.ru
- ❖ Юридической научной библиотеки «Спарк» <http://lawlibrary.ru>
- ❖ ЭБС Университетская библиотека онлайн <https://biblioclub.ru>
- ❖ Библиотеки БашГУ <http://www.bashlib.ru>

Программное обеспечение¹

¹ Перечень аудиторий, оборудования и программного обеспечения изложен в Реестре аудиторного фонда, оборудования и программного обеспечения Института права.

6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

<i>Наименование специализированных аудиторий, кабинетов, лабораторий²</i>	<i>Вид занятий</i>	<i>Наименование оборудования, программного обеспечения*</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>
Учебные аудитории для проведения учебных занятий	Лекционные занятия Практические занятия Лабораторные занятия Промежуточная аттестация Групповые и индивидуальные консультации	Оснащены учебной мебелью, наборами демонстрационного оборудования, учебно-наглядными материалами и техническими средствами обучения, компьютерной техникой с комплектом программного обеспечения
Помещения для самостоятельной работы обучающихся	Самостоятельная работа обучающихся	Оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечены доступом к электронной информационно-образовательной среде БашГУ

² Перечень аудиторий, оборудования и программного обеспечения изложен в Реестре аудиторного фонда, оборудования и программного обеспечения Института права.

**ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА**

СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

дисциплины Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности
на 2 курсе (летняя сессия) и 3 курсе (зимняя сессия)
заочной формы обучения

Вид работы	Объем дисциплины
Общая трудоемкость дисциплины (ЗЕТ / часов)	2/72
Учебных часов на контактную работу с преподавателем:	16,2
Лекций	4
практических/ семинарских	12
Лабораторных	0
других (групповая, индивидуальная консультация и иные виды учебной деятельности, предусматривающие работу обучающихся с преподавателем) (ФКР)	0,2
Учебных часов на самостоятельную работу обучающихся (СР)	51,8
Учебных часов на подготовку к экзамену/зачету/дифференцированному зачету (Контроль)	4

Форма контроля:

Зачет, 3 курс, зимняя сессия

№ п/п	Тема и содержание	Форма изучения материалов: лекции, практические занятия, семинарские занятия, лабораторные работы, самостоятельная работа и трудоемкость (в часах)				Задания по самостоятельной работе студентов	Форма текущего контроля успеваемости (коллоквиумы, контрольные работы, компьютерные тесты и т.п.)
		ЛК	ПР	ЛР	СР		
1	2	3	4	5	6	7	8
	<p>Тема 1. Общая характеристика и источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности. (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Система, основные формы организации и принципы правового регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ.</p> <p>2. Нетарифные способы государственного регулирования и контроля внешнего товарообмена (лицензионный порядок ввоза и вывоза товаров, ограничения и запрещения внешнеэкономических операций, валютное регулирование, квоты). Их воздействие на взаимоотношения российских организаций с иностранными партнерами.</p>	1	1		4	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя 3) подготовка к интерактивному занятию	1) опрос (устный, письменный) 2) решение задач 3) решение тестовых заданий 4) выполнение письменных заданий 5) интерактивное занятие
	<p>Тема 2. Источники правового регулирования (ПК-1.1; ПК-1.2)</p> <p>1. Источники правового регулирования внешнеэкономических связей российских предпринимателей с зарубежными партнерами: международные соглашения, внутреннее законодательство, торговые обычаи и обыкновения. Правовая природа и условия применения ИНКОТЕРМС.</p> <p>2. Типовые контракты во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>3. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА.</p>	1	1		4	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя 3) подготовка к интерактивному занятию	1) опрос (устный, письменный) 2) решение задач 3) решение тестовых заданий 4) выполнение письменных заданий 5) интерактивное занятие
	Тема 3. Правовой статус субъектов внешнеэкономических	0,25	1		4	Основная литература:	

<p>Связей (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Правовой статус и система субъектов внешнеэкономических связей.</p> <p>2. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» о российских и иностранных участниках регулируемой деятельности.</p> <p>3. Совершение иностранцами внешнеторговых сделок и связанных с ними операций на территории РФ. Филиалы и представительства иностранных юридических лиц: правовой статус, порядок их открытия, аккредитация, ответственность юридического лица в связи с деятельностью филиала или представительства.</p> <p>4. Правовое положение торговых представительств РФ за границей. Международные соглашения, регулирующие их правовой статус.</p>					<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
<p>Тема 4. Понятие и порядок совершения внешнеэкономических сделок (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Понятие внешнеэкономической (внешнеторговой) сделки. Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.</p> <p>2. Понятие, содержание и виды контрактов. Стадии и порядок заключения контрактов. Связь межгосударственных соглашений о товарообороте с внешнеторговыми контрактами.</p> <p>3. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи товаров. Особенности составления и реализации импортных контрактов. Особенности составления и реализации экспортных контрактов. Особенности составления и реализации бартерных контрактов купли-продажи товаров.</p>	0,25	1		4	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
<p>Тема 5. Договор международной (внешнеторговой) купли-продажи (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Договор внешнеэкономической купли-продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки.</p>	0,5	1		4	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение</p>

<p>Применение «Инкотермс» и других «Сводов торговых обычаев» в практике российских участников внешнеэкономических связей.</p> <p>2. Права и обязанности сторон по договору внешнеторговой купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.). Некоторые особенности договоров купли-продажи комплектных установок и оборудования.</p> <p>3. Средства правовой защиты и ответственность сторон. Условия освобождения от ответственности.</p> <p>4. Проценты годовых по Венской конвенции и российскому законодательству. Условия и последствия расторжения договора.</p> <p>Существенные условия договоров мены (бартера).</p>					<p>литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
<p>Тема 6. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи и «агентские соглашения» во внешнеэкономических связях (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи.</p> <p>«Агентские соглашения» в практике внешнеторговых организаций: договоры поручения, соглашения с простым посредником, договоры комиссии (консигнации). Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже 1983 г.</p>	0,25	1		4	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
<p>Тема 7. Лицензионные договоры во внешнеэкономических связях (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Организационно-правовые формы торговли лицензиями.</p> <p>2. Понятие и правовая природа лицензионного договора.</p> <p>3. Виды лицензионных договоров и их условия.</p> <p>4. Патентные вопросы лицензионных соглашений.</p> <p>Товарные знаки во внешней торговле и их правовая охрана</p>	0,25	1		4	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>

						3) подготовка к интерактивному занятию	
	<p>Тема 8. Договор аренды во внешнеэкономических связях (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Понятие договора аренды и сфера его использования во внешнеэкономических связях. Виды арендных соглашений. Права и обязанности сторон и их ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей.</p>	1	1		4	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 9. Договор страхования во внешней торговле (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Страхование во внешней торговле и его виды. Особенности российского законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности. Особенности международного законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>2. Понятие договора страхования. Элементы страхового правоотношения (страховой интерес, страховая стоимость, страховая сумма, страховые риски, страховой случай, страховая премия, страховое возмещение). Порядок подготовки и заключения международного договора страхования. Права и обязанности сторон по договору страхования.</p> <p>3. Генеральные полисы. Перестрахование.</p> <p>4. Особенности страхования в ИНКОТЕРМС 2010.</p> <p>5. Особенности страхования экспортно-импортного оборудования.</p> <p>Страхование рисков неплатежей.</p>	0,25	1		4	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>

	<p>Тема 10. Расчетно-кредитные правоотношения во внешнеэкономических связях (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Порядок и формы осуществления расчетов между организациями, участвующими во внешнеэкономических связях.</p> <p>2. Документарные инкассо и аккредитивы. «Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов» и «Унифицированные правила по инкассо», разработанные Международной торговой палатой. Вексель и чек в расчетах по внешней торговле.</p>	0,25	1		7,9	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 11. Исковая давность (ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-2.1; ПК-2.2)</p> <p>1. Применение исковой давности в отношениях российских организаций с иностранными контрагентами.</p> <p>2. Особенности регулирования вопросов исковой давности в Нью-Йоркской конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.</p> <p>3. Переговоры, претензионный порядок, «медиация», согласительная процедура и т.п.</p> <p>4. Международный коммерческий арбитраж (третейский суд) во внешнеэкономических связях РФ: понятие, юридическая природа, виды.</p> <p>5. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ (устройство и правила процедуры).</p> <p>6. Соглашения РФ с иностранными государствами по вопросам арбитража: Московская конвенция 1972 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Нью-Йоркская конвенция 1958 г., другие международные соглашения. Типовой закон о международном коммерческом арбитраже (ЮНСИТРАЛ, 1985 г.).</p> <p>7. Международные регламенты для арбитража «ad hoc» (ЕЭК, ЭКАДВ, ЮНСИТРАЛ).</p> <p>Судебное разрешение споров российских участников внешнеэкономических связей с зарубежными партнерами.</p>	1	2		7,9	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	ВСЕГО	6	12		51,8		

