

ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА

Утверждено:
на заседании кафедры
протокол № 6 от «28» февраля 2022 г.

Зав. кафедрой



/Е.М. Тужилова-Орданская

Согласовано:
Председатель УМК Института права



/М.Б. Кострова

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

дисциплина Внешнеэкономические сделки

Часть, формируемая участниками образовательных отношений


программа магистратуры

Направление подготовки
40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль) подготовки
Бизнес-юрист в топливно-энергетическом комплексе

Квалификация
Магистр

Разработчик (составитель):
ст.преподаватель Галяутдинова Л.Ю.



Для приема: 2022

Уфа - 2021 г.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры гражданского права, протокол от «29» июня 2021 г. № 9.

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № ____ от « ____ » _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____ /Е.М. Тужилова-Орданская/

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № ____ от « ____ » _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____ /Е.М. Тужилова-Орданская/

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № ____ от « ____ » _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____ /Е.М. Тужилова-Орданская/

Список документов и материалов

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций
2. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)
4. Фонд оценочных средств по дисциплине
 - 4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием соотнесенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине. Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине
 - 4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине
5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
 - 5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины
 - 5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины, включая профессиональные базы данных и информационные справочные системы
6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций

По итогам освоения дисциплины обучающийся должен достичь следующих результатов обучения:

Категория (группа) компетенций (при наличии ОПК)	Формируемая компетенция (с указанием кода)	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
	ПК-1. Способен квалифицированно применять правовые нормы, обеспечивая функционирование топливно-энергетического комплекса	ПК-1.1. Имеет представление об основах правового регулирования в сфере топливно-энергетического комплекса	ПК-1.1. Знать: основы правового регулирования осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса
		ПК-1.2. Защищает права, свободы и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц в сфере топливно-энергетического комплекса	ПК-1.2. Знать: права и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса и способы их защиты Владеть навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса
		ПК-1.3. Проявляет готовность представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам функционирования топливно-энергетического комплекса	ПК-1.3. Знать: значение и сущность представительства прав и интересов физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти Уметь: представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса

2. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Внешеэкономические сделки» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений. Дисциплины по выбору.

Дисциплина изучается на 2 курсе в 3 семестре по очной форме обучения.

Целями изучения дисциплины «Внешнеэкономические сделки» являются формирование у обучающихся знаний о внешнеэкономической сделке как правовой категории и об отдельных видах договоров, и специфики их правового сопровождения; приобретение навыков и умений анализа, толкования и применения норм права, правоприменительной практики, решения конкретных юридических проблем, необходимых для успешной профессиональной деятельности юриста с учетом современного состояния и тенденций развития законодательства в области регулирования внешнеэкономических сделок.

3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)

Содержание рабочей программы представлено в Приложении 1.

4. Фонд оценочных средств по дисциплине

4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием соотнесенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине. Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине.

Код и формулировка компетенции: ПК-1. Способен квалифицированно применять правовые нормы, обеспечивая функционирование топливно-энергетического комплекса

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Критерии оценивания результатов обучения	
		Зачтено	Не зачтено
ПК-1.1. Имеет представление об основах правового регулирования в сфере топливно-энергетического комплекса	Знать: основы правового регулирования осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса	Знает на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне основы правового регулирования осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса	Не знает на удовлетворительном уровне основы правового регулирования осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса
ПК-1.2. Защищает права, свободы и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц в сфере топливно-энергетического комплекса	Знать: права и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса и способы их защиты Владеть навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса	Знает на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне права и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса и способы их защиты Владеет на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса	Не знает на удовлетворительном уровне права и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса и способы их защиты Не владеет на удовлетворительном уровне навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса

		энергетического комплекса	
ПК-1.3. Проявляет готовность представлять общественные и интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам функционирования топливно-энергетического комплекса	Знать: значение и сущность представительства прав и интересов физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти Уметь: представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса	Знает на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне значение и сущность представительства прав и интересов физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти	Не знает на удовлетворительном уровне значение и сущность представительства прав и интересов физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти
		Умеет на удовлетворительном, хорошем или отличном уровне представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса	Не умеет на удовлетворительном уровне представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса

Показатели сформированности компетенции для всех форм обучения:

«зачтено» выставляется, если студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки;

«не зачтено» выставляется, если студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки.

4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Оценочные средства
ПК-1.1. Имеет представление об основах правового регулирования в сфере топливно-энергетического комплекса	ПК-1.1. Знать: основы правового регулирования осуществления внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, решение тестовых заданий
ПК-1.2. Защищает права, свободы и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц в сфере топливно-энергетического комплекса	ПК-1.2. Знать: права и законные интересы государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-энергетического комплекса и способы их защиты	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, решение тестовых заданий
	Владеть навыками обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов государства, общества, физических и юридических лиц при осуществлении внешнеэкономических сделок в сфере топливно-	Решение задач

	энергетического комплекса	
ПК-1.3. Проявляет готовность представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам функционирования топливно-энергетического комплекса	ПК-1.3. Знать: значение и сущность представительства прав и интересов физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, решение тестовых заданий
	Уметь: представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц в судах и иных органах государственной власти по вопросам функционирования топливно-энергетического комплекса	опрос (в устной или письменной формах), решение задач

Примеры оценочных средств

I. Примерный перечень вопросов для опросов в устной или письменной формах

Тема № 1. Внешнеэкономические сделки как гражданско-правовая категория

1. Понятие внешнеэкономической сделки. Их отличие от внутренних сделок.
2. Форма внешнеэкономических сделок. Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.
3. Понятие, содержание и виды контрактов. Стадии и порядок заключения контрактов. Связь межгосударственных соглашений о товарообороте с внешнеторговыми контрактами.
4. Толкование и исполнение внешнеэкономических сделок.

Тема № 2. Правовое регулирование внешнеэкономических сделок

1. Последовательность применения норм, регулирующих внешнеэкономические сделки.
2. Материальные нормы международных договоров.
3. Коллизионные нормы международных договоров.
4. Типичные правоприменительные ошибки.

Тема № 3. Договор международной (внешнеторговой) купли-продажи

1. Договор внешнеторговой купли-продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки. Применение «Инкотермс» и других «Сводов торговых обычаев» в практике российских участников внешнеэкономических связей.
2. Права и обязанности сторон по договору внешнеторговой купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.). Некоторые особенности договоров купли-продажи комплектных установок и оборудования.
3. Средства правовой защиты и ответственность сторон. Условия освобождения от ответственности.
4. Проценты годовых по Венской конвенции и российскому законодательству. Условия и последствия расторжения договора.
5. Существенные условия договоров мены (бартера).

Тема № 4. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи и «агентские соглашения» во внешнеэкономических связях

1. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи.
2. «Агентские соглашения» в практике внешнеторговых организаций: договоры поручения, соглашения с простым посредником, договоры комиссии (консигнации). Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже 1983 г.

Тема № 5. Договор аренды во внешнеэкономических связях

1. Понятие договора аренды и сфера его использования во внешнеэкономических связях. Виды арендных соглашений.
2. Права и обязанности сторон и их ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей.

Тема № 6. Договор страхования во внешней торговле

1. Страхование во внешней торговле и его виды. Особенности российского законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности. Особенности международного законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности.
2. Понятие договора страхования. Элементы страхового правоотношения (страховой интерес, страховая стоимость, страховая сумма, страховые риски, страховой случай, страховая премия, страховое возмещение). Порядок подготовки и заключения международного договора страхования. Права и обязанности сторон по договору страхования.
3. Генеральные полисы. Перестрахование.
4. Особенности страхования в ИНКОТЕРМС 2010.
5. Особенности страхования экспортно-импортного оборудования.
6. Страхование рисков неплатежей.

Тема № 7. Лицензионные договоры во внешнеэкономических связях

1. Организационно-правовые формы торговли лицензиями.
2. Понятие и правовая природа лицензионного договора.
3. Виды лицензионных договоров и их условия.
4. Патентные вопросы лицензионных соглашений.
5. Товарные знаки во внешней торговле и их правовая охрана.

Тема № 8. Применение правовых норм, регулирующих внешнеэкономические сделки. Исковая давность

1. Применение исковой давности в отношениях российских организаций с иностранными контрагентами.
2. Особенности регулирования вопросов исковой давности в Нью-Йоркской конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.
3. Переговоры, претензионный порядок, «медиация», согласительная процедура.
4. Международный коммерческий арбитраж (третейский суд) во внешнеэкономических связях РФ: понятие, юридическая природа, виды.
5. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ (устройство и правила процедуры).
6. Соглашения РФ с иностранными государствами по вопросам арбитража: Московская конвенция 1972 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Нью-Йоркская конвенция 1958 г., другие международные соглашения. Типовой закон о международном коммерческом арбитраже (ЮНСИТРАЛ, 1985 г.).

7. Международные регламенты для арбитража «ad hoc» (ЕЭК, ЭКАДВ, ЮНСИТРАЛ).

8. Судебное разрешение споров российских участников внешнеэкономических связей с зарубежными партнерами.

Критерии оценки:

Зачтено: ответ студента полный, развернутый с некоторыми несущественными погрешностями.

Не зачтено: студент отказывается от ответа, не знает материал.

II. Пример задачи:

Между испанской фирмой «Idalgo» (г.Барселона, Испания) и российским предприятием ООО «Корт» (г.Уфа, Россия) был заключен договор, согласно которому в РФ должно быть поставлено комплектное оборудование для производства газированных напитков, изготовленное испанским партнером, обеспечен шеф-монтаж и пуск в эксплуатацию. Заключенный сторонами договор содержал условие о том, что по всем не урегулированным вопросам в качестве применимого права применяется российское законодательство – за исключением вопросов, связанных с обеспечением патентной чистоты оборудования, по которым применимым является немецкое право. Рассмотрение возможных споров стороны договорились передать МКАС при ТПП РФ.

Оцените условия контракта. Возможно ли применить Венскую конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. к отношениям сторон?

Критерии оценки для очной формы обучения:

"не зачтено" выставляется студенту, если он отказывается от ответа по задаче, не решил ее, не знает теорию, законодательство, правоприменительную практику, подлежащих применению при решении задачи;

"зачтено" выставляется студенту, если ответ по задаче полный, развернутый, показана совокупность системных знаний теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при решении задачи.

VI. Примеры тестовых заданий

При решении тестовых заданий необходимо выбрать единственно правильный вариант из предложенных вариантов.

Пример варианта теста:

1. Внешнеторговый контракт - это институт:
 - А) национального права
 - Б) международного частного права
 - В) международного права
2. Стороны внешнеторгового контракта по собственному волеизъявлению:
 - А) не могут отказаться от применения Венской конвенции
 - Б) могут полностью отказаться от применения Венской конвенции
 - В) могут отказаться только частично
3. Какое из данных понятий имеет ключевое значение для толкования внешнеторгового контракта:
 - А) платежеспособность сторон
 - Б) намерения сторон
 - В) потребности сторон

4. Форма внешнеторгового контракта для российских лиц определяется:
- А) российским правом
 - Б) правом места совершения сделки
 - В) Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров
5. Венская конвенция действует для РФ:
- А) в полном объеме
 - Б) за исключением условий, по которым сделана оговорка
 - В) по вопросам, не урегулированным законодательством РФ

Критерии оценки для очной формы обучения:

- "не зачтено" выставляется студенту, если студент не решил тестовое задание;
"зачтено" выставляется студенту, если студент правильно решил тестовое задание.

Перечень вопросов для зачета

1. Понятие внешнеэкономической сделки. Их отличие от внутренних сделок.
2. Форма внешнеэкономических сделок. Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.
3. Понятие, содержание и виды контрактов. Стадии и порядок заключения контрактов. Связь межгосударственных соглашений о товарообороте с внешнеторговыми контрактами.
4. Толкование и исполнение внешнеэкономических сделок.
5. Последовательность применения норм, регулирующих внешнеэкономические сделки.
6. Материальные нормы международных договоров.
7. Коллизионные нормы международных договоров.
8. Договор внешнеторговой купли-продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки. Применение «Инкотермс» и других «Сводов торговых обычаев» в практике российских участников внешнеэкономических связей.
9. Права и обязанности сторон по договору внешнеторговой купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.). Некоторые особенности договоров купли-продажи комплектных установок и оборудования.
10. Средства правовой защиты и ответственность сторон. Условия освобождения от ответственности.
11. Проценты годовых по Венской конвенции и российскому законодательству. Условия и последствия расторжения договора.
12. Существенные условия договоров мены (бартера).
13. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи.
14. «Агентские соглашения» в практике внешнеторговых организаций: договоры поручения, соглашения с простым посредником, договоры комиссии (консигнации). Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже 1983 г.
15. Понятие договора аренды и сфера его использования во внешнеэкономических связях. Виды арендных соглашений.
16. Права и обязанности сторон и их ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей.
17. Страхование во внешней торговле и его виды. Особенности российского законодательства, регулирующего страхования во внешнеэкономической деятельности. Особенности международного законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности.
18. Понятие договора страхования. Элементы страхового правоотношения (страховой

интерес, страховая стоимость, страховая сумма, страховые риски, страховой случай, страховая премия, страховое возмещение). Порядок подготовки и заключения международного договора страхования. Права и обязанности сторон по договору страхования.

19. Генеральные полисы. Перестрахование.
20. Особенности страхования в ИНКОТЕРМС 2010.
21. Особенности страхования экспортно-импортного оборудования.
22. Страхование рисков неплатежей.
23. Организационно-правовые формы торговли лицензиями.
24. Понятие и правовая природа лицензионного договора.
25. Виды лицензионных договоров и их условия.
26. Патентные вопросы лицензионных соглашений.
27. Товарные знаки во внешней торговле и их правовая охрана.
28. Применение исковой давности в отношениях российских организаций с иностранными контрагентами.
29. Особенности регулирования вопросов исковой давности в Нью-Йоркской конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.
30. Переговоры, претензионный порядок, «медиация», согласительная процедура. Международный коммерческий арбитраж (третейский суд) во внешнеэкономических связях РФ: понятие, юридическая природа, виды.
31. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ (устройство и правила процедуры).
32. Соглашения РФ с иностранными государствами по вопросам арбитража: Московская конвенция 1972 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Нью-Йоркская конвенция 1958 г., другие международные соглашения. Типовой закон о международном коммерческом арбитраже (ЮНСИТРАЛ, 1985 г.).
33. Международные регламенты для арбитража «ad hoc» (ЕЭК, ЭКАДВ, ЮНСИТРАЛ).
34. Судебное разрешение споров российских участников внешнеэкономических связей с зарубежными партнерами.

Образец билета

ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА

программа магистратуры

Дисциплина
Внешнеэкономические сделки

Билет для зачета №1

1. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ (устройство и правила процедуры).
2. Виды лицензионных договоров и их условия.

Зав. кафедрой

Описание методики оценивания:

Критерии оценки:

Зачтено: Студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки.

Не зачтено: Студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки.

5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Основная литература:

1. Международное частное право: учебник: в 2 т. / Московский государственный институт международных отношений (Университет) МИД России, Кафедра международного частного и гражданского права ; отв. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова. - Москва: Статут, 2015. - Т. 2. Особенная часть. - 764 с. [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=452699>.

Дополнительная литература:

1. Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража: LIBER AMICORUM в честь А.А. Костина, О.Н. Зименковой, Н.Г. Елисеева / МГИМО (У) МИД России, Кафедра международного частного и гражданского права; сост. и науч. ред. Е.В. Вершинина, Е.В. Кабатова и др. - Москва : Статут, 2013. - 382 с. [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=450642>.

2. Лебедев С.Н. Избранные труды по международному коммерческому арбитражу, праву международной торговли, международному частному праву, частному морскому праву / С.Н. Лебедев; Московский государственный институт международных отношений (Университет) МИД России, Кафедра международного частного и гражданского права ; сост. А.И. Муранов. - Москва: Статут, 2009. - 717 с. [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453288>.

3. Международный коммерческий арбитраж: современные проблемы и решения: сборник статей к 80-летию Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации / МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ АРБИТРАЖНЫЙ СУД при ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ; под ред. А.А. Костина. - Москва : Статут, 2012. - 399 с. [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=448868>.

4. Международное частное право: постатейный комментарий раздела VI Гражданского кодекса Российской Федерации: учебник / под ред. П.В. Крашенинникова. - Москва: Статут, 2010. - 287 с. [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=448507>.

5. Рожкова М.А. Договорное право: соглашения о подсудности, международной подсудности, примирительной процедуре, арбитражное (третейское) и мировое соглашения [Электронный ресурс]: монография / М.А. Рожкова, Н.Г. Елисеев, О.Ю. Скворцов. — Электрон.дан. — Москва: СТАТУТ, 2009. — 525 с. — Режим доступа: <https://e.lanbook.com/book/61596>.

6. Белов, В. А. Обязательственное право: учеб.пособие для бакалавриата и магистратуры / В. А. Белов. — М.: ИздательствоЮрайт, 2019. — 425 с. — (Серия: Бакалавр и магистр. Модуль.). — ISBN 978-5-534-00213-3. — Режим доступа: www.biblio-online.ru/book/6CA9C45A-3637-4BED-9919-2CF484F1B663.

7. Иванова, Е. В. Договорное право в 2 т. Том 2. Особенная часть: учебник для бакалавриата и магистратуры / Е. В. Иванова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 420 с. — (Серия: Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-06097-3. — Режим доступа: www.biblio-online.ru/book/653546F3-5D7A-4031-9D0A-6DA8892BBC0B.

8. Реформирование гражданского законодательства: общие положения о сделках, обязательствах и договорах: монография / И.З. Аюшеева, И.С. Богданова, Е.С. Болтанова и др.;

отв. ред. В.В. Долинская. - Москва: Проспект, 2018. - 192 с. [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=468759>

5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины, включая профессиональные базы данных, информационные справочные системы

Интернет-ресурсы: официальные сайты:

- ❖ Конституционного Суда РФ <http://www.ksrf.ru/ru/Pages/default.aspx>
- ❖ Конституционного Суда РБ <http://www.ks-rb.ru>
- ❖ Верховного Суда РФ <http://www.supcourt.ru>
- ❖ Верховного Суда РБ <http://vs.bkr.sudrf.ru>
- ❖ Судебного департамента при Верховном Суде РФ <http://www.cdep.ru>
- ❖ Управления Судебного департамента в РБ <http://usd.bkr.sudrf.ru>
- ❖ Государственного комитета РБ по делам юстиции
<https://goskomjust.bashkortostan.ru>
- ❖ Официального интернет-портала правовой информации <http://pravo.gov.ru>
- ❖ Компании «Консультант Плюс» <http://www.consultant.ru>
- ❖ Информационно-правового портала «Гарант.ру» <http://www.garant.ru>
- ❖ Интернет-портала Российской газеты www.rg.ru
- ❖ Электронной библиотеки ЮРАЙТ www.biblio-online.ru
- ❖ Юридической научной библиотеки «Спарк» <http://lawlibrary.ru>
- ❖ ЭБС Университетская библиотека онлайн <https://biblioclub.ru>
- ❖ Библиотеки БашГУ <http://www.bashlib.ru>

Программное обеспечение¹

¹ Перечень аудиторий, оборудования и программного обеспечения изложен в Реестре аудиторного фонда, оборудования и программного обеспечения Института права.

6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

<i>Наименование специализированных аудиторий, кабинетов, лабораторий²</i>	<i>Вид занятий</i>	<i>Наименование оборудования, программного обеспечения*</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>
Учебные аудитории для проведения учебных занятий	Лекционные занятия Практические занятия Лабораторные занятия Промежуточная аттестация Групповые и индивидуальные консультации	Оснащены учебной мебелью, наборами демонстрационного оборудования, учебно-наглядными материалами и техническими средствами обучения, компьютерной техникой с комплектом программного обеспечения
Помещения для самостоятельной работы обучающихся	Самостоятельная работа обучающихся	Оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечены доступом к электронной информационно-образовательной среде БашГУ

² Перечень аудиторий, оборудования и программного обеспечения изложен в Реестре аудиторного фонда, оборудования и программного обеспечения Института права.

ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА

СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

дисциплины **Внешнеэкономические сделки**

на 2 курсе (3 семестр)

очная форма обучения

Вид работы	Объем дисциплины
Общая трудоемкость дисциплины (ЗЕТ / часов)	3/108
Учебных часов на контактную работу с преподавателем:	30,2
лекций	6
практических/ семинарских	24
лабораторных	0
других (групповая, индивидуальная консультация и иные виды учебной деятельности, предусматривающие работу обучающихся с преподавателем) (ФКР)	0,2
Учебных часов на самостоятельную работу обучающихся (СР)	77,8
Учебных часов на подготовку к экзамену (Контроль)	0

Форма контроля: зачет, 2 курс 3 семестр

№ п/п	Тема и содержание	Форма изучения материалов: лекции, практические занятия, семинарские занятия, лабораторные работы, самостоятельная работа и трудоемкость (в часах)				Задания по самостоятельной работе студентов	Форма текущего контроля успеваемости (коллоквиумы, контрольные работы, тесты и т.п.)
		ЛК	ПР	ЛР	СР		
1	2	3	4	5	6	7	8
	<p>Тема 1. Внешнеэкономические сделки как гражданско-правовая категория</p> <p>1. Понятие внешнеэкономической сделки. Их отличие от внутренних сделок.</p> <p>2. Форма внешнеэкономических сделок. Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.</p> <p>3. Понятие, содержание и виды контрактов. Стадии и порядок заключения контрактов. Связь межгосударственных соглашений о товарообороте с внешнеторговыми контрактами.</p> <p>4. Толкование и исполнение внешнеэкономических сделок. <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i></p>	1	3	-	10	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя	опрос (в устной и письменной формах), решение задач, выполнение тестовых заданий
	<p>Тема 2. Правовое регулирование внешнеэкономических сделок</p> <p>1. Последовательность применения норм, регулирующих внешнеэкономические сделки.</p> <p>2. Материальные нормы международных договоров.</p> <p>3. Коллизионные нормы международных договоров.</p> <p>4. Типичные правоприменительные ошибки. <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i></p>	0,5	3	-	7,8	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя	опрос (в устной и письменной формах), решение задач
	<p>Тема 3. Договор международной (внешнеторговой) купли-продажи</p> <p>1. Договор внешнеторговой купли-продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки. Применение «Инкотермс» и других «Сводов торговых обычаев» в практике российских участников внешнеэкономических связей.</p> <p>2. Права и обязанности сторон по договору внешнеторговой купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.). Некоторые особенности</p>	1	3	-	10	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя	опрос (в устной и письменной формах), решение задач, выполнение тестовых заданий

<p>договоров купли-продажи комплектных установок и оборудования.</p> <p>3. Средства правовой защиты и ответственность сторон. Условия освобождения от ответственности.</p> <p>4. Проценты годовых по Венской конвенции и российскому законодательству. Условия и последствия расторжения договора.</p> <p>5. Существенные условия договоров мены (бартера). <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i></p>						
<p>Тема 4. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи и «агентские соглашения» во внешнеэкономических связях</p> <p>1. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи.</p> <p>2. «Агентские соглашения» в практике внешнеторговых организаций: договоры поручения, соглашения с простым посредником, договоры комиссии (консигнации). Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже 1983 г. <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i></p>	0,5	3	-	10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p>	<p>опрос (в устной и письменной формах), решение задач, выполнение письменных заданий</p>
<p>Тема 5. Договор аренды во внешнеэкономических связях</p> <p>1. Понятие договора аренды и сфера его использования во внешнеэкономических связях. Виды арендных соглашений.</p> <p>2. Права и обязанности сторон и их ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей. <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i></p>	0,5	3	-	10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p>	<p>опрос (в устной и письменной формах), решение задач</p>
<p>Тема 6. Договор страхования во внешней торговле</p> <p>1. Страхование во внешней торговле и его виды. Особенности российского законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности. Особенности международного законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>2. Понятие договора страхования. Элементы страхового правоотношения (страховой интерес, страховая стоимость, страховая сумма, страховые риски, страховой случай, страховая премия, страховое возмещение). Порядок подготовки и заключения международного договора страхования. Права и обязанности сторон по договору страхования.</p> <p>3. Генеральные полисы. Перестрахование.</p>	1	3	-	10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p>	<p>опрос (в устной и письменной формах), решение задач, выполнение письменных заданий</p>

4. Особенности страхования в ИНКОТЕРМС 2010. 5. Особенности страхования экспортно-импортного оборудования. 6. Страхование рисков неплатежей. <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i>						
Тема 7. Лицензионные договоры во внешнеэкономических связях 1. Организационно-правовые формы торговли лицензиями. 2. Понятие и правовая природа лицензионного договора. 3. Виды лицензионных договоров и их условия. 4. Патентные вопросы лицензионных соглашений. 5. Товарные знаки во внешней торговле и их правовая охрана. <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i>	0,5	3	-	10	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя	опрос (в устной и письменной формах), решение задач
Тема 8. Применение правовых норм, регулирующих внешнеэкономические сделки. Исковая давность 1. Применение исковой давности в отношениях российских организаций с иностранными контрагентами. 2. Особенности регулирования вопросов исковой давности в Нью-Йоркской конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. 3. Переговоры, претензионный порядок, «медиация», согласительная процедура. 4. Международный коммерческий арбитраж (третейский суд) во внешнеэкономических связях РФ: понятие, юридическая природа, виды. 5. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ (устройство и правила процедуры). 6. Соглашения РФ с иностранными государствами по вопросам арбитража: Московская конвенция 1972 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Нью-Йоркская конвенция 1958 г., другие международные соглашения. Типовой закон о международном коммерческом арбитраже (ЮНСИТРАЛ, 1985 г.). 7. Международные регламенты для арбитража «ad hoc» (ЕЭК, ЭКАДВ, ЮНСИТРАЛ). 8. Судебное разрешение споров российских участников внешнеэкономических связей с зарубежными партнерами. <i>ПК-1.1, ПК-1.2, ПК-1.3</i>	1	3	-	10	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, гражданско-правовых норм, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя	опрос (в устной и письменной формах), решение задач
Всего часов:	6	24	-	77,8		

