

ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА

Утверждено:
на заседании кафедры
протокол № 6 от «28» февраля 2022 г.

Зав. кафедрой



/Е.М. Тужилова-Орданская

Согласовано:
Председатель УМК Института права



/М.Б. Кострова

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

дисциплина Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности предпринимателей

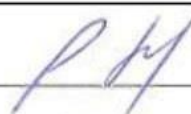

Часть, формируемая участниками образовательных отношений.

программа магистратуры

Направление подготовки
40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль) подготовки
Правовое обеспечение и защита бизнеса

Квалификация
Магистр

Разработчик (составитель): Гимадрисламова О.Р., к.ю.н., доцент кафедры гражданского права Алимгафарова А.Р., ассистент кафедры гражданского права		/Гимадрисламова О.Р.
		/Алимгафарова А.Р.

Для приема: 2022 г.

Уфа 2021 г.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры гражданского права, протокол № 6 от «28» февраля 2022 г.

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № ____ от « ____ » _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____/Е.М. Тужилова-Орданская/

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № ____ от « ____ » _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____/Е.М. Тужилова-Орданская/

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры гражданского права, протокол № ____ от « ____ » _____ 20__ г.

Заведующая кафедрой _____/Е.М. Тужилова-Орданская/

Список документов и материалов

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций
2. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)
4. Фонд оценочных средств по дисциплине
 - 4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием соотнесенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине. Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине
 - 4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине
5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
 - 5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины
 - 5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины, включая профессиональные базы данных и информационные справочные системы
6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций

По итогам освоения дисциплины обучающийся должен достичь следующих результатов обучения:

Категория (группа) компетенций (при наличии ОПК)	Формируемая компетенция (с указанием кода)	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
	ПК-1. Способен квалифицированно применять правовые нормы, осуществляя юридическое сопровождение бизнеса и его защиту, в том числе посредством представительства в судах (иных органах власти)	ПК-1.1. Квалифицированно применяет правовые нормы, осуществляя юридическое сопровождение бизнеса	ПК-1.1. Уметь: квалифицированно применять правовые нормы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность предпринимателей, для осуществления юридического сопровождения бизнеса
		ПК-1.2. Обеспечивает правовую безопасность деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц	ПК-1.2. Знать: способы обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц Владеть навыками обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц при осуществлении ими внешнеэкономической деятельности
		ПК-1.3. Проявляет готовность представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти	ПК-1.3. Знать: значение и сущность представительства государственных и общественных интересов, интересов физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти Уметь: представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономической деятельности предпринимателей

2. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности предпринимателей» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

Дисциплина «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности предпринимателей» изучается:

заочная форма обучения: 2 курс (зимняя и летняя сессии).

Целью изучения дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности предпринимателей» является получение обучающимися теоретических знаний, практических умений, навыков толкования и применения норм гражданского законодательства, правоприменительной практики, необходимых для успешной профессиональной деятельности юриста, с учетом современного состояния и тенденций развития законодательства в области регулирования внешнеэкономической деятельности предпринимателей.

3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)

Содержание рабочей программы представлено в Приложении 1.

4. Фонд оценочных средств по дисциплине

4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием соотношенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине. Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине.

Код и формулировка компетенции: ПК-1: Способен квалифицированно применять правовые нормы, осуществляя юридическое сопровождение бизнеса и его защиту, в том числе посредством представительства в судах (иных органах власти)

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Критерии оценивания результатов обучения			
		неудовлетворительно	удовлетворительно	хорошо	отлично
ПК-1.1. Квалифицированно применяет правовые нормы, осуществляя юридическое сопровождение бизнеса	ПК-1.1. Уметь: квалифицированно применять правовые нормы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность предпринимателей, для осуществления	Отсутствие умений либо фрагментарно сформированные умения квалифицированно применять правовые нормы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность предпринимателей, для осуществления юридического сопровождения бизнеса	Сформированные, но не структурированные умения квалифицированно применять правовые нормы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность предпринимателей, для осуществления юридического сопровождения бизнеса	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы, структурированные умения квалифицированно применять правовые нормы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность предпринимателей, для осуществления юридического сопровождения бизнеса	Сформированные структурированные умения квалифицированно применять правовые нормы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность предпринимателей, для осуществления юридического сопровождения бизнеса

	ения юридичес кого сопрово ждения бизнеса				
ПК-1.2. Обеспечивает правовую безопасность деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц	ПК-1.2. Знать: способы обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц Владеть навыками обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц при осуществлении ими внешнеэкономической деятельности	Отсутствие знаний либо фрагментарно сформированные знания о способах обеспечения правовой безопасности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц Отсутствие навыков либо фрагментарно сформированное владение навыками обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц при осуществлении ими внешнеэкономической деятельности	Сформированные, но не структурированные знания о способах обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц Сформированное, но не структурированное владение навыками обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц при осуществлении ими внешнеэкономической деятельности	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы, структурированные знания о способах обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц Сформированное, но содержащее отдельные пробелы, структурированное владение навыками обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц при осуществлении ими внешнеэкономической деятельности	Сформированные структурированные знания о способах обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц Сформированное структурированное владение навыками обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц при осуществлении ими внешнеэкономической деятельности
ПК-1.3. Проявляет готовность представлять государственные и общественные интересы,	ПК-1.3. Знать: значение и сущность представительства государственных и обществен	Отсутствие знаний либо фрагментарно сформированные знания о значении и сущности представительства государственных и общественных интересов,	Сформированные, но не структурированные знания о значении и сущности представительства государственных и общественных интересов,	Сформированные, но содержащие отдельные пробелы, структурированные знания о значении и сущности представительства государственных	Сформированные структурированные знания о значении и сущности представительства государственных и общественных интересов,

<p>интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и органах государственной власти</p>	<p>ных интересов, интересов физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и органах государственной власти</p> <p>Уметь: представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономической деятельности предпринимателей</p>	<p>физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти</p> <p>Отсутствие умений либо фрагментарно сформированные умения представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономической деятельности предпринимателей</p>	<p>интересов физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти</p> <p>Сформированные, но не структурированные умения представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономической деятельности предпринимателей</p>	<p>и общественных интересов, интересов физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти</p> <p>Сформированные, но содержащие отдельные пробелы, структурированные умения представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономической деятельности предпринимателей</p>	<p>физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти</p> <p>Сформированные структурированные умения представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти по вопросам осуществления внешнеэкономической деятельности предпринимателей</p>
--	--	--	---	--	--

Показатели сформированности компетенции для заочной формы обучения:

оценка «отлично» выставляется, если студент полностью усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать глубокие теоретические знания в профессиональные умения и навыки

оценка «хорошо» выставляется, если студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки, но допускает несущественные ошибки

оценка «удовлетворительно» выставляется, если студент в целом усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки, но допускает отдельные существенные ошибки

оценка «неудовлетворительно» выставляется, если студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки.

4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Оценочные средства
ПК-1.1. Квалифицированно применяет правовые нормы, осуществляя юридическое сопровождение бизнеса	ПК-1.1. Уметь: квалифицированно применять правовые нормы, регулирующие внешнеэкономическую деятельность предпринимателей, для осуществления юридического сопровождения бизнеса	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
ПК-1.2. Обеспечивает правовую безопасность деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц	ПК-1.2. Знать: способы обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
	Владеть навыками обеспечения правовой безопасности деятельности индивидуальных предпринимателей, коммерческих и некоммерческих юридических лиц при осуществлении ими внешнеэкономической деятельности	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
ПК-1.3. Проявляет готовность представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти	ПК-1.3. Знать: значение и сущность представительства государственных и общественных интересов, интересов физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания
	Уметь: представлять государственные и общественные интересы, интересы физических и юридических лиц по гражданским, арбитражным и иным делам в судах и иных органах государственной власти	опрос (в устной или письменной формах), решение задач, письменные задания, проверка подготовленности к интерактивным занятиям, тестовые задания

Примеры оценочных средств

I. Экзаменационные билеты

Структура экзаменационного билета:

Экзаменационный билет состоит из 3 теоретических вопросов.

Примерный перечень вопросов для проведения экзамена

1. Аккредитивная форма расчетов в международной торговле.
2. Антидемпинговые процедуры. Ценовые преференции. Технические процедуры.
3. Биржевая торговля, ее особенности и нормативная база регулирования. Международные товарные биржи, публичные и частные, открытые и закрытые. Классификация биржевых сырьевых товаров.
4. Брокер (простой посредник), права и обязанности брокера, особенности брокерской схемы.
5. Валютные условия контрактов: определение валют цены и платежа, страхование риска валютных потерь.
6. Вексель как инструмент финансирования в международной торговле
7. Внешнеторговая деятельность РФ как предмет правового регулирования.
8. Внешнеэкономическая сделка в РФ. Доктринальное и нормативное понятие. Соотношение со смежными терминами.
9. Дистрибьюторские договоры с иностранным лицом в российской коммерческой практике.
10. Договор займа и кредитный договор в международном торговом обороте.
11. Договор комиссии как внешнеэкономическая сделка, комиссионер и комитент, права и обязанности комиссионера.
12. Договор консигнации, консигнатор и консигнант.
13. Договор международного факторинга в международном и национальном праве.
14. Договор международного факторинга в практике РФ.
15. Договор международного финансового лизинга в международном и национальном праве.
16. Договор международного финансового лизинга: применимое право.
17. Договор международного франчайзинга в российской коммерческой практике.
18. Договор поручения как внешнеэкономическая сделка, поверенный и поручитель, права и обязанности поверенного.
19. Договор страхования в международной торговле.
20. Инкассовая форма расчетов в международной торговле, сущность, реквизиты, область применения.
21. Исковая давность в международной купле-продаже: национальное и международное регулирование.
22. Классификация арендных сделок как внешнеэкономических сделок, по критериям: предмет аренды, сроки сделки, характеристика передачи имущества, способы и сроки уплаты лизинговых платежей, форма оплаты, условия прекращения соглашения.
23. Классификация биржевых сделок: на реальный товар («спот») и срочные сделки (фьючерсные).
24. Классификация внешнеторговых сделок по отношению к предмету сделки – основные и обеспечивающие.
25. Классификация операций по торговле лицензиями и «ноу-хау». Лицензия, лицензиар, лицензиат. Нормативная база регулирования лицензионных сделок. Условие о конфиденциальности.
26. Классификация торговых посредников.
27. Классификация условий Инкотермс по составу обязанностей продавца и используемым видам транспорта.

28. Коллизионно-правовой способ регулирования внешней торговли в РФ.
29. Конвенция УНИДРУА о международном факторинге 1988 г.: практика ее применения судами России и иностранных государств.
30. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге 1988г.: практика ее применения судами России и иностранных государств.
31. Концессионный договор в российском международном частном праве.
32. Критерии «международности» внешнеэкономической сделки. Содержание термина «коммерческое предприятие стороны» в международных договорах и российском законодательстве.
33. Международные торговые договоры.
34. Запреты импорта и экспорта (открытые, частичные, условные, сезонные, временные, завуалированные).
35. Наличные расчеты, авансы, кредитные расчеты в международной торговле.
36. Налоговые льготы экспортерам.
37. Необходимость использования торговых посредников во внешнеторговой практике. Нормативная база регулирования посреднических операций.
38. Область применения компенсационных сделок, нормативная база регулирования их.
39. Область применения сделок подряда в международной торговле. Понятие о подрядном контракте.
40. Операции с давальческим сырьем, схема взаимодействия участников при проведении операций.
41. Определение арендных сделок как внешнеэкономических сделок. Характеристика предметов аренды.
42. Определение и характеристика основных сделок: экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт.
43. Определение и характеристика типовой сделки купли-продажи как внешнеэкономической сделки. Нормативная база осуществления сделок.
44. Опцион и опционные сделки. Эффект хеджирования. Преимущества биржевых операций.
45. Опыт управления внешнеторговыми объединениями (ВТО) в условиях плановой экономики.
46. Характеристика функциональной структуры ВТО.
47. Основные документы для каждого этапа заключения сделки международной купли-продажи.
48. Понятие о контракте, инвойсе, коносаменте, грузовой таможенной декларации, банковских документах.
49. Основные и дополнительные признаки внешнеэкономической сделки.
50. Основные формы сотрудничества отечественных и зарубежных предприятий. Цели создания предприятий с иностранными инвестициями для российских и зарубежных фирм. Особенности управления предприятиями с иностранными инвестициями.
51. Основные этапы заключения сделки купли-продажи: установление делового контакта с партнером, оформление заказа покупателем, исполнение заказа, обеспечение поставки товаров и расчеты по сделке. Характеристика стадий каждого этапа.
52. Особенности осуществления фьючерсных сделок, техника сделок.
53. Особенности правового регулирования международных расчетных отношений в РФ.
54. Особенности применения базисных условий поставки товаров в конкретных контрактах.
55. Особенности продажи простых лицензий. Исключительная лицензия. Сделки продажи полной лицензии.
56. Особенности содержания внешнеэкономических сделок в РФ.
57. Особенности составления международных коммерческих договоров (контрактов) в РФ: специальные оговорки о применимом праве, о порядке расчетов, о форс-мажоре, о страховании валютных рисков, арбитражная оговорка и пр.

58. Ответственность перевозчика в договорах международной перевозки грузов.
59. Понятие и признаки сделок по финансированию международной торговли.
60. Понятие о лизинге, финансовом лизинге, особенности рентинга, хайринга.
61. Посреднические договоры в международной торговле и практике РФ.
62. Прямое и косвенное финансирование и кредитование экспортеров.
63. Связь и взаимодействие договоров международной перевозки и купли-продажи.
64. Система правового регулирования внешней торговли РФ: международно-правовое регулирование, национально-правовое регулирование.
65. Lexmercatoria.
66. Соглашения о встречной торговле. Разновидности соглашений о встречной торговле и их особенности: бартерные сделки, компенсационные на коммерческой основе, компенсационные на основе производственного сотрудничества.
67. Содержание базисных условий Инкотермс.
68. Инкотермс 2010.
69. Состав и характеристика обеспечивающих сделок: транспортировка, страхование, таможенные процедуры, посреднические, финансово-расчетные, кредитные операции.
70. Способы фиксации цен в сделках подряда, области применения твердых и скользящих цен.
71. Страхование экспорта(внутреннее и внешнее).
72. Сущность базисных условий поставок товаров. Понятие об Инкотермс.
73. Сущность банковского кредита. Классификация банковских кредитов: экспортные, финансовые.
74. Виды международных банковских учреждений (инвестиционные, коммерческие, ипотечные, сберегательные банки, гибридные финансовые учреждения). Нормативная база регулирования международной банковской деятельности.
75. Сущность международного кредита, функции. Классификация основных форм и видов международного кредита по критериям: субъекту кредитных отношений, цели кредитования, форме выражения обязательств должника, способу погашения, сроку кредита, валюте кредита, виду обеспечения, виду процентных ставок, способу использования, источникам погашения.
76. Сущность международных расчетов и их формы.
77. Таможенное и налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности (применение налога на добавленную стоимость, акцизов).
78. Условия работы посредников на внешнем рынке, формы вознаграждения посредников, выбор формы вознаграждения.
79. Условия уступки прав по договору международного факторинга.
80. Факторы, влияющие на структуру предприятий, занимающихся внешнеэкономической деятельностью, в современных экономических условиях.
81. Факторы, определяющие многообразие сделок во внешнеэкономической практике. Классификационные признаки: по отношению к предмету сделки, по направлению торговли, по группам товаров и услуг, по степени готовности продукции к продаже.
82. Финансовые условия: виды платежа (расчеты в кредит, наличные), формы расчетов (банковский перевод, инкассо, аккредитив, открытый счет, банковские чеки), гарантии (банковская гарантия, акцепт, резервный аккредитив).
83. Формы и виды оплаты лицензионных соглашений (роялти, паушальный платеж).
84. Формы торговли сырьевой продукцией.
85. Международные товарные соглашения: стабилизационные, административные, по мерам сырьевого развития.
86. Функции регулирования внешнеэкономической деятельности на государственном уровне, взаимодействия министерств, ведомств и Центрального банка Российской Федерации.
87. Роль негосударственных организаций в регулировании ВЭД.
88. Функции торгово-промышленных палат, Международного коммерческого арбитражного суда, Третейского суда, Морской арбитражной комиссии, Ассоциации

диспетчеров, Всемирной торговой организации.

89. Характеристика схем лизинга и участников этих схем. Лизинговый платеж, структура, элементы платежа, зависимость структуры платежа от схемы лизинга.

90. Принципы УНИДРУА.

Образец экзаменационного билета:
ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА
программа магистратуры

Дисциплина:

Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности предпринимателей

Экзаменационный билет №1

1. Запреты импорта и экспорта (открытые, частичные, условные, сезонные, временные, завуалированные).
2. Коллизионно-правовой способ регулирования внешней торговли в РФ.
3. Основные и дополнительные признаки внешнеэкономической сделки.

Зав.кафедрой гражданского права _____ /

Критерии оценки для заочной формы обучения:

оценка «Отлично» выставляется, если студент полностью усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать глубокие теоретические знания в профессиональные умения и навыки

оценка «Хорошо» выставляется, если студент усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки, но допускает несущественные ошибки

оценка «Удовлетворительно» выставляется, если студент в целом усвоил материал по программе дисциплины, способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки, но допускает отдельные существенные ошибки

оценка «Неудовлетворительно» выставляется, если студент не усвоил материал по программе дисциплины, не способен преобразовывать теоретические знания в профессиональные умения и навыки

II. Примерный перечень вопросов для опросов в устной или письменной формах

Тема 4. Понятие и порядок совершения внешнеэкономических сделок

1. Понятие внешнеэкономической (внешнеторговой) сделки. Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.

2. Понятие, содержание и виды контрактов. Стадии и порядок заключения контрактов. Связь межгосударственных соглашений о товарообороте с внешнеторговыми контрактами.

3. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи товаров. Особенности составления и реализации импортных контрактов. Особенности составления и реализации экспортных контрактов. Особенности составления и реализации бартерных контрактов купли-продажи товаров.

Тема 5. Договор международной (внешнеторговой) купли-продажи

1. Договор внешнеторговой купли-продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки. Применение «Инкотермс» и других «Сводов торговых обычаев» в практике российских участников внешнеэкономических связей.

2. Права и обязанности сторон по договору внешнеторговой купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.). Некоторые особенности договоров купли-продажи комплектных установок оборудования.

3. Средства правовой защиты и ответственность сторон. Условия освобождения от ответственности.

4. Проценты годовых по Венской конвенции и российскому законодательству. Условия и последствия расторжения договора.

5. Существенные условия договоров мены (бартера).

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«неудовлетворительно» выставляется в случае, если студент отказывается от ответа, не знает материал;

«удовлетворительно» выставляется в случае, если ответ студента неполный, демонстрирующий поверхностное знание и понимание материала;

«хорошо» выставляется в случае, если ответ студента полный, развернутый с некоторыми несущественными ошибками;

«отлично» выставляется в случае, если ответ студента полный, развернутый, показана совокупность системных знаний по программе дисциплины.

III. Пример задачи:

Между испанской фирмой «Idalgo» (г.Барселона, Испания) и российским предприятием ООО «Корт» (г.Уфа, Россия) был заключен договор, согласно которому в РФ должно быть поставлено комплектное оборудование для производства газированных напитков, изготовленное испанским партнером, обеспечен шеф-монтаж и пуск в эксплуатацию. Заключенный сторонами договор содержал условие о том, что по всем не урегулированным вопросам, в качестве применимого права применяется российское законодательство – за исключением вопросов, связанных с обеспечением патентной чистоты оборудования, по которым применимым является немецкое право. Рассмотрение возможных споров стороны договорились передать МКАС при ТПП РФ.

Оцените условия контракта. Возможно ли применить Венскую конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. к отношениям сторон?

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«неудовлетворительно» выставляется студенту, если он отказывается от ответа по задаче, не решил ее, не знает теорию, законодательство, правоприменительную практику, подлежащих применению при решении задачи;

«удовлетворительно» выставляется студенту, если ответ неполный, демонстрирующий поверхностное знание и понимание теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при решении задачи;

«хорошо» выставляется студенту, если ответ полный, развернутый, показана совокупность системных знаний теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при решении задачи, но с некоторыми несущественными погрешностями;

«отлично» выставляется студенту, если ответ полный, развернутый, показана совокупность системных знаний теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при решении задачи.

IV. Примеры письменных заданий

Задание 1.

Иностранная фирма осуществила на территории РФ следующие инвестиции: 1) приобретение 13% доли в уставном капитале действующего предприятия; 2) предоставила кредиты и займы для развития ряда промышленных предприятий в Республике Башкортостан;

3) вложения в страховую компанию и другие коммерческие организации; 4) вложения капиталов в основные фонды филиала иностранного юридического лица, созданного на территории РФ; 5) в качестве лизингодателя предоставила оборудование, указанное в разд. XVI и XVI I ТН ВЭД, таможенной стоимостью 1 млн. рублей.

Каков правовой режим указанных вложений? На какие гарантии вправе рассчитывать иностранная фирма? Нормативно обоснуйте ответы. Задание выполните в виде таблицы.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«неудовлетворительно» выставляется студенту, если он отказывается от выполнения задания, не выполнил его, не знает теорию, законодательство, правоприменительную практику, подлежащих применению при выполнении задания;

«удовлетворительно» выставляется студенту, если выполнение задания неполное, демонстрирующее поверхностное знание и понимание теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при выполнении задания;

«хорошо» выставляется студенту, если выполнение задания полное, развернутое, показана совокупность системных знаний теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при выполнении задания, но с некоторыми несущественными погрешностями;

«отлично» выставляется студенту, если выполнение задания полное, развернутое, показана совокупность системных знаний теории, законодательства, правоприменительной практики, подлежащих применению при выполнении задания.

V. Примеры тестовых заданий

При решении тестовых заданий необходимо выбрать единственно правильный вариант из предложенных вариантов.

1. Всемирная торговая организация регулирует торговые отношения в сфере международной торговли на основе:

- а) пакета соглашений Уругвайского раунда многосторонних переговоров;
- б) Генерального соглашения по тарифам и торговле;
- в) Бреттонвудских соглашений.

2. Какая из этих организаций не входит в систему ООН?

- а) Международный инвестиционный банк;
- б) Международный валютный фонд;
- в) Международная организация по стандартизации.

3. Международный валютный фонд создан в соответствии с решениями:

- а) Ямайской конференции;
- б) Бреттонвудской конференции;
- в) Ялтинской конференции.

4. Первым межгосударственным инвестиционным институтом стал:

- а) Международный банк реконструкции и развития;
- б) Многостороннее агентство по гарантии инвестиций;
- в) Международный центр по урегулированию инвестиционных споров.

5. Таможенный тариф – это,

- а) систематизированный перечень товаров, подлежащих таможенному оформлению при

ввозе/вывозе на таможенную территорию;

б) сумма, уплаченная за ввозимый товар;

в) платеж, взимаемый при перемещении товаром таможенной границы.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«неудовлетворительно» выставляется в случае, если студент решил правильно менее 10 % заданий;

«удовлетворительно» выставляется в случае, если студент правильно решил от 10 до 40 % заданий;

«хорошо» выставляется в случае, если студент правильно решил от 40 до 70 % заданий;

«отлично» выставляется в случае, если студент правильно решил от 70 до 100 % заданий.

VI. Примеры занятий, проводимых в интерактивной форме

Вид интерактивного занятия: «Дискуссия» Тема: «Россия—член ВТО: плюсы и минусы». Разделиться на группы и подготовить обоснования той или иной позиции.

Критерии оценки для заочной формы обучения:

«неудовлетворительно» выставляется студенту, если он отказывается от участия в интерактивном занятии;

«удовлетворительно» выставляется студенту, если его участие в интерактивном занятии эпизодично;

«хорошо» выставляется студенту, если его участие в интерактивном занятии активно, он проявляет творческий подход, но допускает несущественные ошибки;

«отлично» выставляется студенту, если его участие в интерактивном занятии активно, он проявляет творческий подход.

5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

5.1 Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Основная литература:

1. Вологдин, А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А.А. Вологдин. 6-е изд., пер. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 387 с. [Электронный ресурс]. — URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114538&sr=1.

2. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. В.Б. Мантусова; Российская таможенная академия. — Москва: Юнити-Дана: Закон и право, 2018. — 303 с. [Электронный ресурс]. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350>.

3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник / ред. Л.Е. Стровский. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва: Юнити, 2015. — 504 с. — [Электронный ресурс]. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=11453>.

4. Кривенький, А.И. Международное частное право: учебник / А.И. Кривенький. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Дашков и К°, 2017. — 288 с. [Электронный ресурс]. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=452581>.

Дополнительная литература:

1. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 1. «абандон» — «Болонский университет» / С.М. Барац [и др.]; сост. В.А. Белов. — Москва: Издательство Юрайт, 2019. — 402 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04717-2. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio->

[online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-1-abandon-bolonskiy-universitet-438594](https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-1-abandon-bolonskiy-universitet-438594)

2. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 2. «bonafides» — «гражданский истец» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 384 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04719-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-2-bona-fides-grazhdanskiy-istec-438636>

3. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 3. «гражданский оборот» — «истребование документов» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 387 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04720-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-3-grazhdanskiy-oborot-istrebovanie-dokumentov-438645>

4. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 4. «кабала» — «лесной устав» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 383 с. — (Серия: Антология мысли). ISBN 978-5-534-04721-9. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-4-kabala-lesnoy-ustav-438646>

5. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 5. «лешков» — «опека» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 385 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04722-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-5-leshkov-opeka-438647>

6. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 6. «определение» - «презумпция» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 385 с. — (Серия: Антология мысли). ISBN 978-5-534-04723-3. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-6-opredelenie-prezumpciya-438638>

7. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 7. «прекарий» — «Россия: свод законов» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 383 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04724-0. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-7-prekariy-rossiya-svod-zakonov-438639>

8. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 8. «Россия: торговое право и судопроизводство» - «страхование» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 406 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04725-7. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-8-rossiya-torgovoe-pravo-i-sudoproizvodstvo-strahovanie-438641>

9. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 9. «строительные общества» - «фабричное законодательство» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 379 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04726-4. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-9-stroitelnye-obschestva-fabrichnoe-zakonodatelstvo-438643>

10. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 10. «фабричное законодательство в России» - «ярмарочный вексель» / С. М. Барац [и др.] ; сост. В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 383 с. — (Серия: Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04727-1. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. —

URL:<https://www.biblio-online.ru/book/grazhdanskoe-i-torgovoe-pravo-enciklopedicheskiy-slovar-brokgauza-i-efrona-v-10-t-tom-10-fabrichnoe-zakonodatelstvo-v-rossii-yarmarochnyy-veksel-438644>

5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины, включая профессиональные базы данных, информационные справочные системы

Интернет-ресурсы: официальные сайты:

- ❖ Конституционного Суда РФ <http://www.ksrf.ru/ru/Pages/default.aspx>
- ❖ Конституционного Суда РБ <http://www.ks-rb.ru>
- ❖ Верховного Суда РФ <http://www.supcourt.ru>
- ❖ Верховного Суда РБ <http://vs.bkr.sudrf.ru>
- ❖ Судебного департамента при Верховном Суде РФ <http://www.cdep.ru>
- ❖ Управления Судебного департамента в РБ <http://usd.bkr.sudrf.ru>
- ❖ Государственного комитета РБ по делам юстиции <https://goskomjust.bashkortostan.ru>
- ❖ Официального интернет-портала правовой информации <http://pravo.gov.ru>
- ❖ Компании «Консультант Плюс» <http://www.consultant.ru>
- ❖ Информационно-правового портала «Гарант.ру» <http://www.garant.ru>
- ❖ Интернет-портала Российской газеты www.rg.ru
- ❖ Электронной библиотеки ЮРАЙТ www.biblio-online.ru
- ❖ Юридической научной библиотеки «Спарк» <http://lawlibrary.ru>
- ❖ ЭБС Университетская библиотека онлайн <https://biblioclub.ru>
- ❖ Библиотеки БашГУ <http://www.bashlib.ru>

Программное обеспечение¹

6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

<i>Наименование специализированных аудиторий, кабинетов, лабораторий²</i>	<i>Вид занятий</i>	<i>Наименование оборудования, программного обеспечения*</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>
Учебные аудитории для проведения учебных занятий	Лекционные занятия Практические занятия Лабораторные занятия Промежуточная аттестация Групповые и индивидуальные консультации	Оснащены учебной мебелью, наборами демонстрационного оборудования, учебно-наглядными материалами и техническими средствами обучения, компьютерной техникой с комплектом программного обеспечения
Помещения для самостоятельной работы обучающихся	Самостоятельная работа обучающихся	Оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечены доступом к

¹ Перечень аудиторий, оборудования и программного обеспечения изложен в Реестре аудиторного фонда, оборудования и программного обеспечения Института права.

² Перечень аудиторий, оборудования и программного обеспечения изложен в Реестре аудиторного фонда, оборудования и программного обеспечения Института права.

		электронной образовательной среде БашГУ	информационно-
--	--	--	----------------

**ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
ИНСТИТУТ ПРАВА**

СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

дисциплины Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности предпринимателей
на 2 курсе (зимняя и летняя сессии)
заочной формы обучения

Вид работы	Объем дисциплины
Общая трудоемкость дисциплины(ЗЕТ/часов)	4/144
Учебных часов на контактную работу с преподавателем:	25,2
Лекций	6
практических/семинарских	18
Лабораторных	0
других(групповая, индивидуальная консультация и иные виды учебной деятельности, предусматривающие работу обучающихся с преподавателем)(ФКР)	1,2
Учебных часов на самостоятельную работу обучающихся (СР)	109,8
Учебных часов на подготовку к экзамену/зачету/дифференцированному зачету(Контроль)	9

Форма контроля:

Экзамен, 2 курс (летняя сессия)

№ п/п	Тема и содержание	Форма изучения материалов: лекции, практические занятия, семинарские занятия, лабораторные работы, самостоятельная работа и трудоемкость (в часах)				Задания по самостоятельной работе студентов	Форма текущего контроля успеваемости (коллоквиумы, контрольные работы, компьютерные тесты и т.п.)
		ЛК	ПР	ЛР	СР		
1	2	3	4	5	6	8	9
	<p>Тема 1.Общая характеристика и источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.</p> <p>1. Система, основные формы организации и принципы правового регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ.</p> <p>2. Нетарифные способы государственного регулирования и контроля внешнего товарообмена (лицензионный порядок ввоза и вывоза товаров, ограничения и запрещения внешнеэкономических операций, валютное регулирование, квоты). Их воздействие на взаимоотношения российских организаций с иностранными партнерами.</p>	0,5	2		10	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя 3) подготовка к интерактивному занятию	1) опрос (устный, письменный) 2) решение задач 3) решение тестовых заданий 4) выполнение письменных заданий 5) интерактивное занятие
	<p>Тема 2.Источники правового регулирования</p> <p>1. Источники правового регулирования внешнеэкономических связей российских предпринимателей с зарубежными партнерами: международные соглашения, внутреннее законодательство, торговые обычаи и обыкновения. Правовая природа и условия применения ИНКОТЕРМС.</p> <p>2. Типовые контракты во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>3. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА.</p>	0,5	2		10	1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя; 2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя 3) подготовка к интерактивному занятию	1) опрос (устный, письменный) 2) решение задач 3) решение тестовых заданий 4) выполнение письменных заданий 5) интерактивное занятие
	Тема 3.Правовой статус субъектов внешнеэкономических	0,5	1		10		

	<p>связей</p> <p>1. Правовой статус и система субъектов внешнеэкономических связей.</p> <p>2. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» о российских и иностранных участниках регулируемой деятельности.</p> <p>3. Совершение иностранцами внешнеторговых сделок и связанных с ними операций на территории РФ. Филиалы и представительства иностранных юридических лиц: правовой статус, порядок их открытия, аккредитация, ответственность юридического лица в связи с деятельностью филиала или представительства.</p> <p>4. Правовое положение торговых представительств РФ за рубежом. Международные соглашения, регулирующие их правовой статус.</p>				<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 4. Понятие и порядок совершения внешнеэкономических сделок</p> <p>1. Понятие внешнеэкономической (внешнеторговой) сделки. Специальные правила о форме внешнеэкономических сделок по российскому законодательству.</p> <p>2. Понятие, содержание и виды контрактов. Стадии и порядок заключения контрактов. Связь межгосударственных соглашений о товарообороте с внешнеторговыми контрактами.</p> <p>3. Структура и содержание контрактов международной купли-продажи товаров. Особенности составления и реализации импортных контрактов. Особенности составления и реализации экспортных контрактов. Особенности составления и реализации бартерных контрактов купли-продажи товаров.</p>	0,5	2		<p>10</p> <p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 5. Договор международной (внешнеторговой) купли-продажи</p> <p>1. Договор внешнеэкономической купли-продажи и его разновидности в зависимости от базиса поставки. Применение «Инкотермс» и других «Сводов торговых обычаев» в практике российских участников внешнеэкономических связей.</p> <p>2. Права и обязанности сторон по договору внешнеэкономической купли-продажи (количество и качество товара, сроки поставки, гарантии, условия расчетов и т.д.). Некоторые особенности договоров купли-продажи комплектных установок и оборудования.</p> <p>3. Средства правовой защиты и ответственность сторон. Условия освобождения от ответственности.</p> <p>4. Проценты годовых по Венской конвенции и российскому</p>	0,5	1		<p>10</p> <p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>

	законодательству. Условия и последствия расторжения договора. Существенные условия договоров мены (бартера).						
	<p>Тема 6. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи и «агентские соглашения» во внешнеэкономических связях</p> <p>1. Соглашения о предоставлении исключительных и преимущественных прав продажи.</p> <p>«Агентские соглашения» в практике внешнеторговых организаций: договоры поручения, соглашения с простым посредником, договоры комиссии (консигнации). Женевская конвенция о представительстве в международной купле-продаже 1983 г.</p>	0,5	1		10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 7. Лицензионные договоры во внешнеэкономических связях</p> <p>1. Организационно-правовые формы торговли лицензиями.</p> <p>2. Понятие и правовая природа лицензионного договора.</p> <p>3. Виды лицензионных договоров и их условия.</p> <p>4. Патентные вопросы лицензионных соглашений.</p> <p>Товарные знаки во внешней торговле и их правовая охрана</p>	0,5	2		10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 8. Договор аренды во внешнеэкономических связях</p> <p>1. Понятие договора аренды и сфера его использования во внешнеэкономических связях. Виды арендных соглашений.</p> <p>Права и обязанности сторон и их ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей.</p>	0,5	1		10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>

						занятию	
	<p>Тема 9. Договор страхования во внешней торговле</p> <p>1. Страхование во внешней торговле и его виды. Особенности российского законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности. Особенности международного законодательства, регулирующего страхование во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>2. Понятие договора страхования. Элементы страхового правоотношения (страховой интерес, страховая стоимость, страховая сумма, страховые риски, страховой случай, страховая премия, страховое возмещение). Порядок подготовки и заключения международного договора страхования. Права и обязанности сторон по договору страхования.</p> <p>3. Генеральные полисы. Перестрахование.</p> <p>4. Особенности страхования в ИНКОТЕРМС2010.</p> <p>5. Особенности страхования экспортно-импортного оборудования. Страхование рисков неплатежей.</p>	0,5	2		9,8	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 10. Расчетно-кредитные правоотношения во внешнеэкономических связях</p> <p>1. Порядок и формы осуществления расчетов между организациями, участвующими во внешнеэкономических связях.</p> <p>2. Документарные инкассо и аккредитивы. «Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов» и «Унифицированные правила по инкассо», разработанные Международной торговой палатой. Вексель и чек в расчетах по внешней торговле.</p>	0,5	2		10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники), по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>
	<p>Тема 11. Исковая давность</p> <p>1. Применение исковой давности в отношениях российских организаций с иностранными контрагентами.</p> <p>2. Особенности регулирования вопросов исковой давности в Нью-Йоркской конвенции об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.</p> <p>3. Переговоры, претензионный порядок, «медиация», согласительная процедура и т.п.</p> <p>4. Международный коммерческий арбитраж (третейский суд) во внешнеэкономических связях РФ: понятие, юридическая природа, виды.</p>	1	2		10	<p>1) конспектирование основной и дополнительной литературы по заданию преподавателя;</p> <p>2) проработка конспекта лекций, учебников, учебных пособий, учебно-методической литературы, анализ норм инвестиционного права, материалов судебной практики, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники),</p>	<p>1) опрос (устный, письменный)</p> <p>2) решение задач</p> <p>3) решение тестовых заданий</p> <p>4) выполнение письменных заданий</p> <p>5) интерактивное занятие</p>

<p>5. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ (устройство и правила процедуры).</p> <p>6. Соглашения РФ с иностранными государствами по вопросам арбитража: Московская конвенция 1972 г., Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г., Нью-Йоркская конвенция 1958 г., другие международные соглашения. Типовой закон о международном коммерческом арбитраже (ЮНСИТРАЛ, 1985г.).</p> <p>7. Международные регламенты для арбитража «ad hoc» (ЕЭК, ЭКАДВ, ЮНСИТРАЛ).</p> <p>Судебное разрешение споров российских участников внешнеэкономических связей с зарубежными партнерами.</p>					<p>по заданию преподавателя</p> <p>3) подготовка к интерактивному занятию</p>	
ВСЕГО	6	18		109,8		