#### МИНОБРНАУКИ РОССИИ ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» Факультет психологии

Кафедра общей психологии

Актуализировано на заседании кафедры протокол № 10 от «22» июня 2017 г.

Зав. кафедрой

Галяутдинова С.И. \_\_\_\_\_\_\_\_

Согласовано

Председатель УМК факультета

Асафьева Н.В. У вижиля

#### Рабочая программа дисциплины «Психология влияния»

вариативная часть программа специалитета Специальность 37.05.02 «Психология служебной деятельности» специализация № 2 "Морально-психологическое обеспечение служебной деятельности" Квалификация психолог

Разработчик (составитель): доцент кафедры общей психологии

<u> Шербаков С. В.</u>

Для приема: 2014 год

Уфа - 2017

Составитель / составители: канд. психол. наук, доц. Щербаков С. В.

Рабочая программа дисциплины актуализирована на заседании кафедры общей психологии протокол от «22» июня 2017 г. № 10.

Дополнения и изменения, внесенные в рабочую программу дисциплины, утверждены на заседании кафедры, протокол № 10 от «18» июня 2018 г. Обновлен перечень основной и дополнительной литературы.

Заведующий кафедрой

Стаз / Галяутдинова С.И./

Список документов и материалов

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с	4
планируемыми результатами освоения образовательной программы	7
2. Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы	6
3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных	7
занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)	/
4. Фонд оценочных средств по дисциплине	
4.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения	
образовательной программы. Описание показателей и критериев оценивания компетен-	8
ций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания	
4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки зна-	
ний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования	
компетенций в процессе освоения образовательной программы. Методические матери-	18
алы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и опыта деятель-	
ности, характеризующих этапы формирования компетенций	
4.3. Рейтинг-план дисциплины (при необходимости)	29
5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	30
5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для осво-	20
ения дисциплины	30
5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и	20
программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины	30
6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образователь-	2.4
ного процесса по дисциплине	34

### 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

(с ориентацией на карты компетенций)

В результате освоения образовательной программы обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения по дисциплине:

Соответствие этапов освоения компетенции планируемым результатам обучения

COUL	ветствие этапов освоения компетенции план	
	Результаты обучения	Формируемая компетенция (с указанием кода)
	Принципы, концепции и методы аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния	ОК-7 – способность к логическому
Знать	Критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям Принципы и методы выбора стратегий и	мышлению, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь, вести полемику и дискуссии
	тактик эффективного вербального воздей- ствия  Негативный характер манипуляции в си-	
	стеме человеческих отношений, деструктивные особенности манипулятивных технологий в быту	ПК-10 – способность разрабатывать и использовать средства воздействия на межличностные и меж-
	Механизмы взаимодействия и взаимопонимания, особенности эмоционально-волевой сферы личности, необходимые для эффективного воздействия на личность	групповые отношения и на отношения субъекта с реальным миром
	Критерии, особенности и принципы организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих	ПК-14 — способность разрабатывать и реализовывать программы, направленные на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, психическом развитии сотрудников, военнослужащих и иных лиц, рисков асоциального поведения, профессиональных рисков, профессиональных рисков, профессиональной деформации
	Особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	ПК-16 — способность эффективно взаимодействовать с сотрудниками правоохранительных органов, военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности, в том числе в условиях террористических актов, массовых беспорядков, чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий, катастроф и боевой деятельности
Умения	Применять принципы, концепции и методы аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния Использовать критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного противостояния	ОК-7 — способность к логическому мышлению, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь, вести полемику и дискуссии

	деструктивному воздействию и манипуля-	
	Основываться на принципах и методах выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия	
	Распознавать и популяризировать среди населения негативный характер манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивные особенности манипулятивных технологий в быту	ПК-10 – способность разрабатывать и использовать средства воздействия на межличностные и меж-
	Использовать механизмы взаимодействия и взаимопонимания, особенности эмоционально-волевой сферы личности, необходимые для эффективного воздействия на личность	групповые отношения и на отношения субъекта с реальным миром
	Практически применять критерии, особенности и принципы организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих	ПК-14 — способность разрабатывать и реализовывать программы, направленные на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, психическом развитии сотрудников, военнослужащих и иных лиц, рисков асоциального поведения, профессиональных рисков, профессиональной деформации
	Анализировать и использовать особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативнослужебной деятельности	ПК-16 — способность эффективно взаимодействовать с сотрудниками правоохранительных органов, военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности, в том числе в условиях террористических актов, массовых беспорядков, чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий, катастроф и боевой деятельности
	Владеть опытом применения принципов, концепций и методов аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния  Обладать опытом использования крите-	OK-7 – способность к логическому
Владе- ния (навыки	риев, концепций и способов аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям	мышлению, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь, вести полемику и дискуссии
/ опыт деятель- ности	Иметь опыт применения принципов и методов выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия	HIC 10
	Владеть навыками пропаганды среди населения негативного характера манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивных особенностей манипулятивных технологий в быту Владеть опытом использования	ПК-10 — способность разрабатывать и использовать средства воздействия на межличностные и межгрупповые отношения и на отношения субъекта с реальным миром

механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особенностей эмоционально-волевой сферы личности, необходимых для эффективного воздействия на личность

Иметь опыт практического применения критериев, особенностей и принципов организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих

Владеть опытом анализа и использования особенностей организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности

ПК-14 — способность разрабатывать и реализовывать программы, направленные на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, психическом развитии сотрудников, военнослужащих и иных лиц, рисков асоциального поведения, профессиональных рисков, профессиональной деформации

ПК-16 — способность эффективно взаимодействовать с сотрудниками правоохранительных органов, военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности, в том числе в условиях террористических актов, массовых беспорядков, чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий, катастроф и боевой деятельности

#### 2. Цель и место дисциплины «Психология влияния» в структуре образовательной программы

Курс «Психология влияния» изучается студентами на 4 курсе очного отделения в 7 семестре. Целью данного курса является формирование базового уровня знаний, умений и навыков по психологии влияния у студентов, обучить будущих специалистов знаниям и представлениям о современных научных концепциях и реализации современных технологий организации психология влияния, развить у студентов профессиональное мышление в области проектирования, психологического анализа и организации межличностного воздействия, в ходе которого реализуется целенаправленное воздействие на личность. Планируемые результаты обучения соотносятся с компетенциями, формируемыми в процессе освоения дисциплины.

Дисциплина «Психология влияния» связана практически со всеми психологическими дисциплинами базового цикла, где решаются задачи общения, управления и передачи социокультурного опыта, такими, как «Педагогическая психология», «Юридическая психология», «Психология конфликта», «Оперативно - розыскная психология», «Психология общения и переговоров», «Профессиональная этика и служебный этикет», «Психология безопасности» и др.

Кроме того, для изучения данного предмета необходимы компетенции, сформированные у обучающихся в результате освоения таких дисциплин вариативной части, как «Проблемы противодействия терроризму и экстремизму», «Военная психология» и др.

- 3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся
- 1. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся.

Содержание рабочей программы представлено в Приложении № 1.

## 4. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

«Психология влияния»

4.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

ОК-7 – «Способность к логическому мышлению, аргументированно и ясно строить устную и

письменную речь, вести полемику и дискуссии»

письменную речь, вести полемику и дискуссии»					
Этап	Планируемые ре-	Критери	и оценивания р	езультатов обу	чения
(уро- вень) освоения компе- тенции	зультаты обучения (показатели дости- жения заданного уровня освоения компетенций)	2 «Неудовлетвори- тельно»	3 «Удовлетвори- тельно»	4 «Хорошо»	5 «Отлично»
Первый этап (уровень)	Знать: принципы, концепции и методы аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния; критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; принципы и методы выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия	ния; критерии, концеп- ции и способы ар- гументированного и логически обос- нованного проти- востояния де- структивному воз- действию и мани- пуляциям; принципы и ме- тоды выбора стра-	Демонстрирует частичные знания без грубых ошибок принципов, концепций и методов аргументированного и логически обоснованного убеждения и влиякритериев, концепций и способов аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; принципов и методов выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия	тированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; принципы и	ванного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; принципов и методов выбора стратегий и тактам эффектив-

	Уметь: применять принципы, концепции и методы аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния; использовать критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; основываться на принципах и методах выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия	и методов аргу- ментированного и логически обосно- ванного убежде- ния и влияния; использования критериев, кон- цепций и способов аргументирован- ного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и ма- нипуляциям; основываться на принципах и мето- дах выбора страте-	Демонстрирует частичные умения без грубых ошибок применять принципы, концепции и методы аргументированного убеждения и влияния; использовать критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; основываться на принципах и методах выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия	нованного убеждения и влияния; использовать критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; основываться на принципах и метолах вы-	Демонстрирует высокий уровень умений в ходе применения принципов, концепций и методов аргументированного убеждения и влияния; использования критериев, концепций и способов аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; основываться на принципах и методах выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия
--	--	---	--	--	---

Третий этап (уровень)	Владеть: опытом применения принципов, концеп- ций и методов аргу- ментированного и логически обосно- ванного убеждения и влияния; обладать опытом ис- пользования крите- риев, концепций и способов аргументи- рованного и логиче- ски обоснованного противостояния де- структивному воз- действию и манипу- ляциям; опытом применения принципов и мето- дов выбора страте- гий и тактик эффек- тивного вербального воздействия	ошиоки в ходе ис- пользования опыта применения прин- ципов, концепций и методов аргу- ментированного и логически обосно- ванного убежде- ния и влияния; использования критериев, кон- цепций и способов аргументирован- ного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и ма- нипуляциям; применения прин- ципов и методов выбора стратегий	концепции и методов аргу-ментированного и логически обоснованного убеждения и влияния; использования критериев, концепций и способов аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; применения принципов и методов выбора	выми приемами использования принципов, концепций и методов аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния; использования критериев, концепций и способов аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; применения принципов и методов вы	Демонстрирует владения на высоком уровне использования принципов, концепций и методов аргументированного убеждения и влияния; использования критериев, концепций и способов аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям; применения принципов и методов выбора стратегий и тактик эффективного воздействия
-----------------------------	---	--	---	---	--

Компетенция ПК-10 – «Способность разрабатывать и использовать средства воздействия на межличностные и межгрупповые отношения и на отношения субъекта с реальным миром»

Этап (уро- вень)	Показатели дости-	овые отношения и на отношения субъекта с реальным миром» Критерии оценивания результатов обучения			
освоения компетен- ции	жения заданного уровня освоения компетенций	2	3 «Удовлетвори- тельно»	4 «Хорошо»	5 «Отлично»
Первый этап (уро- вень)	Знать: механизмы взаимо- действия и взаимо- понимания, особен- ности эмоцио- нально-волевой сферы личности, необходимые для эффективного воз- действия на лич- ность; негативный харак- тер манипуляции в системе человече- ских отношений, деструктивные осо- бенности манипу- лятивных техноло- гий в быту	Допускает грубые ошибки при демонстрации знаний механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особенностей эмоционально-волевой сферы личности, необходимых для эффективного воздействия на линность; негативного характера манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивных особенностей манипулятивных технологий в быту	Демонстрирует частичные знания без грубых ошибок механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особенностей эмоциональноволевой сферы личности, необходимых для эффективного воздействия на личность; негативного характера манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивных особенностей манипулятивных технологий в быту		Демонстрирует высокий уровени знаний механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особен ностей эмоционально-волевой сферы личности необходимых для эффективного возрактера манипуляции в системе человеческих отно шений, деструктивных особенностей манипулятия ных технологий быту

Второй этап (уровень)	Уметь: использовать механизмы взаимодействия и взаимопонимания, особенности эмоциональноволевой сферы личности, необходимые для эффективного воздействия на личность; распознавать и популяризовать среди населения негативный характер манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивные особенности манипулятивных технологий в быту	Демонстрирует частичные умения, допуская грубые ошибки в ходе использования механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особенностей эмоциональноволевой сферы личности, необходимых для эффективного воздействия на личность; распознавания и популяризации среди населения негативного характера манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивных особенностей манипулятивных технологий в быту	Демонстрирует частичные умения без грубых ошибок в ходе использования механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особенностей эмоционально-волевой сферы личности, необходимых для эффективного воздействия на личность; распознавания и популяризации среди населения негативного характера манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивных особенностей манипулятивных технологий в быту	личности, необходимые для эффективного воздействия на личность; распознавать и популяризовать срединаселения негативный характер манипуляции в	Демонстрирует высокий уровень умений использовать механизмы взаимолействия и взаимопонимания, особенности эмоционально-волевой сферы личности, необходимые для эффективного воздействия на личность; распознавать и популяризовать среди населения негативный характер манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивные особенности манипулятивных технологий в быту
--------------------------	--	---	--	--	---

Бладеть:  навыками применения механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особенностей эмоционально-волевой сферы личности, необходимых для эффективного воздействия на личность; навыками пропаганды негативного характера манипулятивных технологий в быту	онстрирует падения высоком не навыков нения меха- ов взаимо- вия и взаи- онимания, пностей эмо- пьно-воле- оеры лично- еобходимых фективного ействия на гчность; ками пропа- негативного ера манипу- и в системе еческих от- ий, деструк- х особенно- анипулятив- ехнологий в быту
---	--

Компетенция ПК-14 — «Способность разрабатывать и реализовывать программы, направленные на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, психическом развитии сотрудников, военнослужащих и иных лиц, рисков асоциального поведения, профессиональных рисков, профессиональной деформации»

Этап (уро-	Показатели дости-	профессиональн Критер	рии оценивания	•	• •
вень) освоения компе-	жения заданного уровня освоения компетенций	2 «Неудовлетво- рительно»	3 «Удовлетвори- тельно»	4 «Хорошо»	5 «Отлично»
Первый этап (уровень)	организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гума-	*	дупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциаль-	Знает достаточно в базовом объеме критерии, особенности и принципы организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих	высокии уровень знаний критериев, особенностей и принципов организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных

Второй этап (уровень) ностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих и уровностужащих программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих отношений сотрудников и военнослужащих на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих
--

Владеть: навыками практи ческого применения критериев, осо бенностей и прин ципов организаци программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушени и отклонений в социальном и личностном статусе, и профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников военнослужащих	грубые ошибки использования критериев, осом бенностей и принципов организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию	Демонстрирует частичные владения без грубых ошибок использования критериев, особенностей и принципов организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих	профилактику рисков асоци- ального поведе-	Демонстрирует владения на высоком уровне использования критериев, особенностей и принципов организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих
---	---	---	--	---

Компетенция ПК-16 — «Способность эффективно взаимодействовать с сотрудниками правоохранительных органов, военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности, в том числе в условиях террористических актов, массовых беспорядков, чрезвычайных ситуаций, стихийных

белствий, катастроф и боевой деятельности»

	оедствии, катастроф и ооевои деятельности»				
Этап (уро- вень)	Показатели дости- жения заданного			результатов обу	чения
освоения компетен- ции	уровня освоения компетенций	2 «Неудовлетво- рительно»	3 «Удовлетвори- тельно»	4 «Хорошо»	5 «Отлично»
Первый этап (уро- вень)	Знать: особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	яния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными	Демонстрирует частичные знания без грубых ошибок особенностей организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	ситуациях в процессе взаи-модействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопростами по вопро-	уровень знаний особенностей организации психологического влия ния и внушени в чрезвычайны ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с воен-

Второй этап (уровень)	Уметь: использовать и анализировать особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	Демонстрирует частичные умения, допуская грубые ошибки в ходе использования и анализа особенностей организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	бенностей организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения опера-	шения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологи-	ходе использования и анализа особенностей организации психологического влияния и внушения в
-----------------------	---	--	--	---	---

4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

	Результаты обучения	Формируемая компетен- ция	Оценочные средства
Знать	Принципы, концепции и методы аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния  Критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и	ОК-7 – способность к логическому мышлению, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь, вести полемику и дискуссии	Устный опрос, тест знаний, кон- трольная работа

	манипуляциям		
	Принципы и методы выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия		
	Негативный характер манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивные особенности манипулятивных технологий в быту Механизмы взаимодействия и взаимопонимания, особенности эмоционально-волевой сферы личности, необходимые для эффективного воздействия на личность	ПК-10 — способность разрабатывать и использовать средства воздействия на межличностные и межгрупповые отношения и на отношения субъекта с реальным миром	Устный опрос, тест знаний, контрольная работа
	Критерии, особенности и принципы организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих	ПК-14 — способность разрабатывать и реализовывать программы, направленные на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, психическом развитии сотрудников, военнослужащих и иных лиц, рисков асоциального поведения, профессиональных рисков, профессиональных рисков, профессиональной деформации	Устный опрос, тест знаний, кон- трольная работа
	Особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	ПК-16 – способность эффективно взаимодействовать с сотрудниками правоохранительных органов, военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности, в том числе в условиях террористических актов, массовых беспорядков, чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий, катастроф и боевой деятельности	Устный опрос, тест знаний, кон- трольная работа
Умения	Применять принципы, концепции и методы аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния  Использовать критерии, концепции и способы аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям	ОК-7 – способность к логическому мышлению, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь, вести полемику и дискуссии	Контрольная ра- бота, решение практико-ориен- тированных задач

	Основываться на принципах и методах выбора стратегий и тактик эффективного вер- бального воздействия		
	Распознавать и популяризировать среди населения негативный характер манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивные особенности манипулятивных технологий в быту Использовать механизмы взаимодействия и взаимопонимания, особенности эмоционально-волевой сферы личности, необходимые для эффективного воздействия на личность	ПК-10 — способность разрабатывать и использовать средства воздействия на межличностные и межгрупповые отношения и на отношения субъекта с реальным миром	Контрольная ра- бота, решение практико-ориен- тированных задач
	Практически применять критерии, особенности и принципы организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих	ПК-14 — способность разрабатывать и реализовывать программы, направленные на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, психическом развитии сотрудников, военнослужащих и иных лиц, рисков асоциального поведения, профессиональных рисков, профессиональной деформации	Контрольная ра- бота, решение практико-ориен- тированных задач
	Анализировать и использовать особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	ПК-16 — способность эффективно взаимодействовать с сотрудниками правоохранительных органов, военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности, в том числе в условиях террористических актов, массовых беспорядков, чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий, катастроф и боевой деятельности	Контрольная ра- бота, решение практико-ориен- тированных задач
Владе- ния (навыки / опыт деятель- ности	Владеть опытом применения принципов, концепций и методов аргументированного и логически обоснованного убеждения и влияния  Обладать опытом использования критериев, концепций и способов	ОК-7 — способность к логическому мышлению, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь, вести полемику и дискуссии	Контрольная ра- бота, решение практико-ориен- тированных задач

		1
аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям  Иметь опыт применения принципов и методов выбора стратегий и тактик эффективного вербального воздействия		
Владеть навыками распознавания и популяризации среди населения негативного характера манипуляции в системе человеческих отношений, деструктивных особенностей манипулятивных технологий в быту  Владеть опытом использования механизмов взаимодействия и взаимопонимания, особенностей эмоциональноволевой сферы личности, необходимых для эффективного воздействия на личность	ПК-10 — способность разрабатывать и использовать средства воздействия на межличностные и межгрупповые отношения и на отношения субъекта с реальным миром	Контрольная ра- бота, решение практико-ориен- тированных задач
Иметь опыт практического применения критериев, особенностей и принципов организации программ психологического воздействия, направленных на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, на профилактику рисков асоциального поведения и на гармонизацию и гуманизацию межличностных отношений сотрудников и военнослужащих	ПК-14 — способность разрабатывать и реализовывать программы, направленные на предупреждение нарушений и отклонений в социальном и личностном статусе, психическом развитии сотрудников, военнослужащих и иных лиц, рисков асоциального поведения, профессиональных рисков, профессиональной деформации	Контрольная работа, решение практико-ориентированных задач
Владеть опытом анализа и использования особенностей организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов, с военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности	ПК-16 – способность эффективно взаимодействовать с сотрудниками правоохранительных органов, военными специалистами по вопросам организации психологического обеспечения оперативно-служебной деятельности, в том числе в условиях террористических актов, массовых беспорядков, чрезвычайных ситуаций, стихийных бедствий, катастроф и боевой деятельности	Контрольная ра- бота, решение практико-ориен- тированных задач

### Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

#### Устный групповой опрос

Устный групповой опрос проводится после изучения новой темы с целью выяснения наиболее сложных вопросов, степени усвоения информации, поддержания внимания слушающей аудитории.

#### Требования к ответам студентов в ходе устного группового опроса

Ответы студентов должны представлять собой полную, развернутую информацию на поставленный вопрос. Должна быть показана совокупность осознанных знаний о предмете и объекте изучения, доказательно раскрыты основные положения, изложенными литературным грамотным языком. Студент должен свободно оперировать понятиями, терминами, персоналиями и др.

В ответе должна отслеживаться четкая структура, выстроенная в логической последовательности. На возникшие вопросы преподавателя студенту необходимо давать четкие, конкретные ответы, показывая умение выделять существенные и несущественные моменты материала.

#### Критерии и шкалы оценивания устного опроса

- 2 балла выставляется студенту, если точно используется специализированная терминология, показано уверенное владение нормативной базой;
- 1 балл выставляется студенту, если демонстрируется только приближенное понимание вопроса, имеются затруднения или допущены ошибки в определении понятий, при использовании терминологии;
- 0 баллов выставляется студенту, если отсутствует понимание вопроса, допущены грубые ошибки в определении понятий, использовании терминологии.

### Проблематика устного группового опроса Тема 1. Введение в психологию влияния

- 1. Общая классификация видов психологического влияния.
- 2. Виды психологического влияния в зависимости от уровня его организации.
- 3. Виды психологического влияния в зависимости от коммуникативно-личностного потенциала субъекта влияния.

#### Тема 2. Социально-психологические механизмы влияния

- 1. Психологические особенности и механизмы приведения к согласию, убеждения и внушения.
  - 2. Классический стратегийный подход в психологии влияния.
  - 3. Модели субъективной полезности и этического порога.

#### Тема 3. Психологические механизмы убеждения

- 1. Тематический анализ содержания стратегий воздействия.
- 2. Теория вежливости и приемы защиты Я-концепции.
- 3. Факторы оценки ситуаций влияния.
- 4. Особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях в процессе взаимодействия с сотрудниками правоохранительных органов.

### **Тема 4. Современная психология межличностной коммуникации и психология влияния**

- 1. Теория когнитивной сложности и психология влияния.
- 2. Модель имплицитных правил и психология убеждения.
- 3. Теория логики конструирования сообщений и психология влияния.
- 4. Организация психологического влияния и психологическое обеспечение оперативно-служебной деятельности.

#### Тема 5. Психология манипулирования

- 1. Место манипуляции в системе человеческих отношений.
- 2. Основные подходы к манипуляции в современной психологии.
- 3. Виды и типы манипулятивных технологий.

4. Деструктивные особенности манипулятивных технологий в быту.

#### Тема 6. Психологические механизмы манипулятивного воздействия

- 1. Общие механизмы манипулятивного воздействия.
- 2. Виды и процессы манипулятивного воздействия.
- 3. Типы манипуляторов.

#### Тема 7. Механизмы психологического воздействия лидеров

- 1. Виды лидеров.
- 2. Основные виды психологического воздействия лидеров.

#### Тема 8. Принципы и методы защиты от манипуляций

- 1. Виды психологических защит.
- 2. Механизмы психологических защит.
- 3. Психологические факторы внушаемости.
- 4. Профилактика рисков асоциального поведения и гармонизация межличностных отношений военнослужащих.
- 5. Критерии аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию.

#### Контрольные работы

Контрольные работы предполагают индивидуальное выполнение, ограниченное время и невозможность использовать справочные материалы. Контрольная работа — одна из форм проверки и оценки усвоенных знаний, получения информации о характере познавательной деятельности, уровня самостоятельности и активности студентов в учебном процессе, эффективности методов, форм и способов учебной деятельности. Эта форма самостоятельной работы студента выявляет умение применять теоретические знания на практике, помогает проверить усвоение курса перед экзаменом. Объем контрольной работы строго не регламентирован, обычно он не превышает 15-20 печатных страниц.

#### Требования к контрольной работе

Обязательные компоненты академической контрольной работы: оглавление, введение, основная часть, заключение, список использованных источников и литературы. Оглавление помещается на второй странице работы, и представляет собой ее план с указанием страниц.

Во введении обозначаются актуальность, цель и задачи контрольной работы, степень изученности проблемы в литературе (указать, кто занимался этой проблемой и насколько полно тема разработана). Основная часть представляет собой последовательное раскрытие пунктов плана с их указанием. В заключение выносятся выводы по работе.

Рекомендуемое количество источников использованной литературы — 10-15 источников. Содержание контрольной работы должно соответствовать теме, сформулированные выводы должны носить логичный и аргументированный характер, автор должен показать владение отечественной и зарубежной литературой, работа должна быть свободна от орфографических ошибок.

#### Шкалы и критерии и оценивания контрольных работ

- 6-7 баллов выставляется студенту, если контрольная работа соответствует теме, показано владение терминологией, текст логичен и аргументирован, автор владеет литературой, в работе сформулированы корректные и полные выводы, работа хорошо оформлена и структурирована
- 4-5 баллов выставляется студенту, если допущены недочеты при освещении основного содержания контрольной работы, не всегда соблюдается определенная логическая последовательность, не всегда точно сформулированы выводы;
- 2-3 балла выставляется студенту, если демонстрируется только приближенное понимание проблематики работы, имеются затруднения или допущены ошибки в использовании терминологии, не хватает логичности в изложении материала;
- 0-1 балл выставляется студенту, если демонстрируется непонимание проблемы, допущены грубые ошибки в определении понятий и использовании терминологии, показано незнание не только зарубежных, но и отечественных источников, в работе не сформулированы выводы.

### Примерные темы контрольных работ по дисциплине «Психология влияния»

1. Внушение как общественное явление.

- 2. Предмет и задачи психологии влияния.
- 3. Психология влияния как отрасль практической психологии.
- 4. История развития психологии влияния.
- 5. Основные концепции психологии влияния и внушения.
- 6. Виды психологического влияния
- 7. Сферы психологического влияния
- 8. Манипулятивные технологии.
- 9. Общие механизмы психологического воздействия.
- 10. Виды и процессы манипулятивного воздействия.
- 11. Типы манипуляторов.
- 12. Механизмы психологического воздействия лидеров
- 13. Подражание, внушение и отождествление.
- 14. Виды и механизмы психологических защит.
- 15. Правила противостояния деструктивному влиянию.
- 16. Особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях.
  - 17. Профилактика рисков асоциального поведения.
- 18. Способы аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию и манипуляциям.
  - 19. Психологические факторы внушаемости.
  - 20. Методы гармонизации межличностных отношений военнослужащих.
- 21. Критерии аргументированного и логически обоснованного противостояния деструктивному воздействию.

#### Практико-ориентированные задания по учебному курсу

Практико-ориентированные задания— это проблемные ситуации, предназначенные для оценки сформированности знаний, учений и навыков студентов по курсу «Психология влияния».

#### Требования к решению практико-ориентированных заданий

Предложенный студентами ответ требует сформированных знаний, умений и навыков в области психологии влияния и должен удовлетворять следующим условиям:

- логичность, аргументированность и теоретическая обоснованность ответа;
- полнота ответа, учет всех возможных вариантов решения ситуации;
- выбор наиболее оптимального ответа.

#### Критерии оценки решения практико-ориентированных заданий

- 4 балла выставляется студенту, если в задаче приводится корректный, логически правильный и теоретически обоснованный ответ, по возможности приводятся различные варианты решений;
- 3 балла выставляется студенту, если в задаче приводится корректный и логически правильный ответ, но не учитываются разные варианты возможных решений и переформулировок условий задачи;
- 2 балла выставляется студенту, если в работе только намечается правильное решение задачи;
- 1 балл выставляется студенту, если демонстрируется непонимание проблемы и отсутствует научно обоснованный подход к решению задачи.

#### Примеры практико-ориентированных задач

1. Подчиненный приходит с вопросом, который сам не может решить ввиду отсутствия полномочий. Начальник, чтобы не выдать своего нежелания решать его, начинает постепенно «распалять» подчиненного — журить за действительные и мнимые недочеты.

Зачем так ведет себя руководитель. Как нужно вести себя в этой ситуации.

2. В течение прошлого года Иван был наставником по работе своего близкого друга и коллеги. Сегодня этот друг сильно удивил его, сообщив, что его взяли на работу в другую компанию и

он должен переехать. Он не говорил, что ищет другую работу. Оцените, насколько эффективны в данной ситуации действия Ивана, направленные на сохранение хороших отношений между ними:

Ответ 1: Иван порадовался за друга и сказал ему, что он доволен, что тот получил новую работу. В последующие несколько недель Иван сделал все, чтобы рассеять все сомнения и сохранить их дружеские контакты.

Ответ 2: Иван расстроился по поводу того, что его друг уезжает, но он решил, что это произошло из-за того, что он не очень дорожил их дружбой. Он же не упоминал о том, что ищет работу. Смирившись, что его друг уезжает, Иван сделал вид, что ничего не происходит и стал искать новых друзей на работе.

Ответ 3: Иван очень рассердился на то, что его друг ничего не сказал. Он выказал свое неодобрение, решив не замечать своего друга, пока тот не объяснит свой поступок. Иван подумал, что если его друг не объяснится с ним, то это лишь подтвердит мнение Ивана, что с ним не стоит разговаривать.

Выберите наиболее приемлемый для вас ответ и обоснуйте его.

3. У вашего приятеля есть дополнительный билет на большой футбольный матч. Вы действительно хотели бы пойти на футбол и безуспешно пытались достать билет. Несмотря на то, что несколько человек просили вашего друга одолжить билет, вы очень хотите, чтобы ваш приятель дал вам лишний билет.

Выберите наиболее приемлемый для вас ответ и обоснуйте его.

- 1. Вы скажете ему, что он очень хороший человек и одолжит вам билет
- 2. Вы скажете ему, что рассматриваете это как личное одолжение с его стороны.
- 3. Вы скажете ему, что если он вам хороший друг, то он даст вам билет.
- 4. Вы сообщите ему, что если он не даст вам билет, то вы больше никогда не будете смотреть футбол с ним снова.
- 5. Вы ведете себя с ним как можно более любезно, чтобы расположить его к себе, прежде чем попросить билет.
- 6. Вы скажете ему, что если он откажется предоставить вам билет, то он будет чувствовать себя виноватым.
- 7. Вы ведете себя с ним как можно более любезно, чтобы расположить его к себе, прежде чем попросить билет.
- 4. Вы являетесь руководителем отдела и обнаруживаете, что ваш подчиненный не выполнил в срок ваше ответственное поручение. Вы вызываете его к себе и должны побудить его исправиться. Выберите наиболее приемлемый для вас ответ и обоснуйте его.
  - 1. Ты бездельник! Тебе нужно в кратчайший срок исправить ситуацию, иначе я тебе уволю.
  - 2. Я не могу поверить, что ты не закончил свою работу в срок!
- 3. Очень жаль, что только сегодня выяснилось, что ты не успеваешь в срок. Ты всегда был образцовым работником, и я очень надеюсь, что ты предпримешь все усилия и исправишь ситуацию.
- 5. В учебных переговорах участвуют две команды. Столы расставлены П-образно. Руководители сидят за столом-«перекладиной», а их команды (по 3 человека) одна против другой. На том этапе, когда делегации обменивались аргументами относительно важных деталей соглашения, К. руководитель одной из команд применил следующую тактику. Когда говорил кто-нибудь из членов его команды, он внимательно выслушивал. Когда же слово брал кто-то из чужой команды, К. чуть склонялся к своему коллеге-руководителю и тихонько задавал какой-нибудь вопрос справочного характера.

Какой манипулятивный прием использовался в этой ситуации и к чему он мог привести?

- 6. Вы руководитель организации, в которой есть работник, который скорее числится, чем работает. Его это положение устраивает, а вас нет. В тоже время он демонстрирует окружающим свою заботу, любовь и сердечность. К какому типу манипуляторов он относится, и что вы предпримете для его перевоспитания?
- 7. Сотрудница одной фирмы пишет, что ее начальник всегда дарит ей цветы и небольшие подарки по различным поводам. Хотя она осознала, что достигла потолка в своей профессиональной сфере и появилась возможность пройти переподготовку и перейти в другой отдел, но она чувствует, что не имеет права уйти. Ведь начальник всегда был так внимателен к ней.

Какой механизм воздействия активно используется руководителем этой фирмы?

- 8. Сравните две ситуации:
- 1. Покупатель просит подать овощи посвежее: «Вон там, в том ящике». «Да? А другим что достанется?» парирует продавец, кивнув на очередь.
- 2. «В книжном магазине я взял с прилавка посмотреть словарь. Продавец: "Деловые люди к нему еще и вот эти две книги берут". Уже захотелось купить так убедительно прозвучало (а может, захотелось побыть деловым человеком). Но тут подумалось: "Да что я, "деловой" разве? Обойдется.

B какой ситуации использование психологической защиты оказалось успешным, а в какой – нет, и почему?

#### Тесты знаний

Тест знаний – это инструмент оценивания обученности учащихся, состоящий из системы тестовых заданий, стандартизированной процедуры проведения, обработки и анализа результатов.

#### Требования к ответам на тест знаний

Студенту за ответ, совпадающий с ключом, ставится один балл. Неправильный ответ оценивается нулем.

#### Шкалы оценивания тестов знаний

Для студентов очной формы обучения итоговым показателем успешности является общее число правильно решенных заданий в тесте

#### Примерные задания тестового контроля по дисциплине «Психологии влияния»

- 1. Психология влияния изучает процессы и результаты изменения поведения человека, его воззрений и суждений:
  - а) другим человеком;
  - б) другим человеком, средствами массовой информации, рекламой и пр.;
  - в) компьютером;
  - г) планшетом.
  - 2. К методам непреднамеренного влияния относится:
  - а) презентация;
  - б) подражание;
  - в) внушение;
  - г) медитация.
  - 3. К методам целенаправленного влияния относится:
  - а) заражение;
  - б) провоцирование;
  - в) намек;
  - г) риторика.
  - 4. К основным типам коммуникативно-личностного влияния относится:
  - а) личный магнетизм;
  - б) «воинствующая добродетель»;
  - в) агрессивность;
  - г) нейротизм.
  - 5. В семье причиной манипуляции со стороны одного из супругов является:
  - а) его уверенность в собственных силах;
  - б) его несостоятельность;
  - в) нейротизм;
  - г) харизма.
  - 6. При манипулировании детьми родители занимают позицию:
  - а) властелина;
  - б) жертвы;
  - в) мишени;
  - г) посредника.
  - 7. У учеников способность к манипулированию:
  - а) постоянно совершенствуется;

- б) постепенно исчезает;
- в) стабильна;
- г) неустойчива.
- 8. Начальник и подчиненный ложны воспринимать друг друга:
- а) как единомышленника;
- б) как средство достижения цели;
- в) как посредники;
- г) как манипуляторы.
- 9. При использовании в рекламе призывов типа «Ваши любимые достойны самого лучшего!» манипуляция направлена:
  - а) на сексуальный инстинкт покупателя;
  - б) на чувства покупателя;
  - в) на гастрономические потребности;
  - г) на зависть к другим потребителям;
  - 10. Одним из признаков манипуляции является:
  - а) отношение к другому как к средству, объекту, орудию;
  - б) уважение адресата воздействия;
  - в) страх к оппоненту;
  - г) зависть к оппоненту.
  - 11. При субъект-субъектных отношениях:
  - а) другой человек обесценивается;
  - б) признается самоценность другого человека;
  - в) актуализируется страх к оппоненту;
  - г) актуализируется зависть к оппоненту.
  - 12. При отношении к другому как к равному имеет место:
  - а) партнерство;
  - б) соперничество;
  - в) конфронтация;
  - г) легитимация.
  - 13. Подпороговая подача материала является одним из приемов:
  - а) сокрытия воздействия;
  - б) целенаправленного преобразования информации;
  - в) убеждения;
  - г) аргументации.
  - 14. Физические условия планирования манипуляции включают в себя:
  - а) распределение ролей;
  - б) сенсорные компоненты;
  - в) роли интерактантов;
  - г) симпатии к друг другу
  - 15. Забывает, не слышит, пассивен и молчалив манипулятор:
  - а) «Прилипала»;
  - б) «Слюнтяй»;
  - в) «Деспот»;
  - г) «Зануда».

#### Примерные вопросы для подготовки к экзамену

- 1. Предмет, задачи, основные понятия психологии влияния.
- 2. Общая классификация видов психологического влияния.
- 3. Виды психологического влияния в зависимости от коммуникативно— личностного потенциала субъекта влияния.
  - 4. Методы влияния в ходе управленческого общения.
- 5. Психологические особенности и механизмы приведения к согласию, убеждения и внушения.
  - 6. Достижение согласия и передача сообщений.

- 7. Стратегийный подход в психологии убеждения и влияния.
- 8. Классификации стратегий влияния.
- 9. Классификация стратегий, направленных на сопротивление влиянию.
- 10. Ситуативная обусловленность стратегий влияния.
- 11. Критерии классификации сообщений, отражающих стратегии влияния.
- 12. Модели субъективной полезности и этического порога.
- 13. Конструктивизм и тематический анализ содержания манипулятивных сообщений.
- 14. Когнитивно-психологические концепции психологии влияния.
- 15. Концептуальные параметры манипулятивных сообщений.
- 16. Факторы оценки ситуаций влияния.
- 17. Модель когнитивных правил Уилсона.
- 18. Модель имплицитных правил Мейер.
- 19. Теория логики конструирования сообщений.
- 20. Виды психологических защит.
- 21. Общие механизмы психологического воздействия.
- 22. Механизмы психологического воздействия лидеров.
- 23. Стили и теории лидерства.
- 24. Подходы к пониманию термина «манипуляция» в отечественной и зарубежной психологии.
  - 25. Механизмы психологических защит.
  - 26. Виды и процессы манипулятивного воздействия.
  - 27. Особенности конвенционального уровня общения.
  - 28. Особенности риторического уровня общения.
  - 29. Особенности эмоционального уровня общения.
  - 30. Манипулятивные технологии.
  - 31. Методы планирования манипуляции.
  - 32. Теория вежливости и техники работы с лицом.
  - 33. Факторы оценки контекста ситуации в теории вежливости.
  - 34. Первичные и вторичные цели в ситуациях влияния.
  - 35. Типы манипуляторов по Э. Шострому.
  - 36. Методы распознавания угрозы манипулятивного вторжения.
  - 37. Общие правила противостояния деструктивному влиянию.
- 38. Особенности организации психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях.
  - 39. Методы профилактика рисков асоциального поведения.
  - 40. Организация психологического влияния и внушения в чрезвычайных ситуациях.
  - 41. Методы влияния в ходе управленческого общения.
- 42. Виды психологического влияния в зависимости от коммуникативно-личностного потенциала субъекта влияния.

#### Экзаменационные билеты

Экзамен является оценочным средством для всех этапов освоения компетенций.

#### Структура экзаменационного билета

Экзаменационный билет включает в себя теоретический вопрос и практико-ориентированный вопрос.

# Образец экзаменационного билета МИНОБРНАУКИ РОССИИ ФГБОУ ВО «БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Факультет психологии

#### Дисциплина «Психология влияния» ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 2

- 1. Предмет, задачи, основные понятия психологии влияния.
- 2. Механизмы психологических защит.

#### 2014-2015 уч. г. Кафедра общей психологии

Критерии и методика оценивания (в баллах):

- 25-30 баллов выставляется студенту, если студент дал полные, развернутые ответы на все теоретические вопросы билета, продемонстрировал знание функциональных возможностей, терминологии, основных элементов, умение применять теоретические знания при выполнении практических заданий. Студент без затруднений ответил на все дополнительные вопросы. Практическая часть работы выполнена полностью без неточностей и ошибок;
- 17-24 балла выставляется студенту, если студент раскрыл в основном теоретические вопросы, однако допущены неточности в определении основных понятий. При ответе на дополнительные вопросы допущены небольшие неточности. При выполнении практической части работы допущены несущественные ошибки;
- 10-16 баллов выставляется студенту, если при ответе на теоретические вопросы студентом допущено несколько существенных ошибок в толковании основных понятий. Логика и полнота ответа страдают заметными изъянами. Заметны пробелы в знании основных методов. Теоретические вопросы в целом изложены достаточно, но с пропусками материала. Имеются принципиальные ошибки в логике построения ответа на вопрос. Студент не решил задачу или при решении допущены грубые ошибки;
- 1-10 баллов выставляется студенту, если ответ на теоретические вопросы свидетельствует о непонимании и крайне неполном знании основных понятий и методов. Обнаруживается отсутствие навыков применения теоретических знаний при выполнении практических заданий. Студент не смог ответить ни на один дополнительный вопрос.

Перевод оценки из 100-балльной в четырехбалльную производится следующим образом:

- отлично от 80 до 110 баллов (включая 10 поощрительных баллов);
- хорошо от 60 до 79 баллов;
- удовлетворительно от 45 до 59 баллов;
- неудовлетворительно менее 45 баллов.

#### 4.3. Рейтинг-план дисциплины «Психология влияния»

Специальность – 37.05.02 «Психология служебной деятельности», специализация № 2 "Мо-

рально-психологическое обеспечение служебной леятельности". Курс 4. семестр 7.

Виды учебной деятельности	Балл за кон-	Число заданий	Баллы	
студентов	кретное задание		Минимопі –	Максимальный
Модуль 1. Введение н	в психологию вли	яния		
Текущий контроль				
1. Устный групповой опрос	2	1	0	2
2. Контрольная работа	7	1	0	7
3. Решение практико-ориентированных задач	4	1	1	4
Рубежный контроль				
Тестовый контроль	1	12	0	12
Итого				25
Модуль 2. Психол	огия манипуляці	ии		
Текущий контроль				
1. Устный групповой опрос	2	1	0	2

2. Контрольная работа	7	1	0	7	
3. Решение практико-ориентированных задач	4	1	1	4	
Рубежный контроль					
Тестовый контроль	1	12	0	12	
Итого				25	
Модуль 3. Принципы и мето	оды защиты от м	анипуляций			
1. Устный групповой опрос	2	1	0	2	
2. Контрольная работа	7	1	0	7	
Рубежный контроль					
Тестовый контроль	1	11	0	11	
Итого				20	
Поощрительные баллы					
1. Студенческая олимпиада			0	3	
2. Проведение исследований			0	3	
3. Публикация статей			0	4	
Посещаемость (баллы	вычитаются из	<u>рбщей суммы н</u>	<u>абранных бал.</u>	лов)	
1. Посещение лекционных заня-			0	-6	
2. Посещение практических (се-			0	-10	
минарских, лабораторных) заня-					
тий					
	Итоговый контроль				
Экзамен			0	30	

#### 5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 5. 1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины «Психология влияния»

#### а) основная литература

- 1. Харламова Т. М. Психология влияния: учеб. пособие: [электронный ресурс]. М.: Флинта, 2017. Доступ к тексту издания возможен через Электронный читальный зал (ЭЧЗ).
- 2. Семечкин Н. И. Социальная психология: учебник: Ч.1,2: [электронный ресурс]. М.: Берлин: Директ-Медиа, 2014. Доступ к тексту издания возможен через Электронный читальный зал (ЭЧЗ).

#### б) дополнительная литература

- 3. Захарова Л. Н. Психология управления: учебное пособие: [электронный ресурс]. М.: Логос, 2012. Доступ к тексту издания возможен через Электронный читальный зал (ЭЧ3).
- 4. Мандель Б. Р. Психология рекламы: иллюстрированное учебное пособие: [электронный ресурс]. М.; Берлин: Директ-Медиа, 2015. Доступ к тексту издания возможен через Электронный читальный зал (ЭЧЗ).
- 5. Мунин А. Н. Деловое общение: курс лекций: учебное пособие: [электронный ресурс]. М.: Флинта, 2016. Доступ к тексту издания возможен через Электронный читальный зал (ЭЧ3).

### 5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины «Психология влияния»

А. Отечественные источники литературы:

- электронный каталог библиотеки Башгосуниверситета;
- электронный каталог библиотеки МГУ им. М.В. Ломоносова: http://www.lib.msu.su/;
- электронная библиотека статей: http://www.eLibrary.ru;
- сайт факультета психологии МГУ: http://www.flogiston.ru;
- сайт факультета психологии образования МГППУ: http://www.fpo.ru/.

- Б. Зарубежные источники литературы по психологии:
- Википедия (https://www.wikipedia.org/) и Сколапедия (http://www.scholarpedia.org/);
- сервисы «Google Scholar» и «Google Books»;
- бесплатные ресурсы издательств Sage (www.sagepublications.com), Wiley (wileyonlinelibrary.com), Taylor & Francis (http://www.tandfonline.com) и др.;
- англоязычный справочный материал по данному предмету можно найти на сайте Американской психологической ассоциации (http://www.apa.org);
- бесплатный справочный материал в виде учебников, который находится по адресу: (https://en.wikibooks.org/wiki/SubjecfPsychology);
- библиотека бесплатной литературы для студентов (online college classes), находящаяся по адресу: <a href="http://www.onlinecollegeclasses.com/textbooks/psychology/">http://www.onlinecollegeclasses.com/textbooks/psychology/</a>.

Перечень информационных ресурсов библиотеки Башгосуниверситета

Перечен	Перечень договоров ЭБС (за период, соответствующий сроку получения образования по ООП)			
Факуль- тет/Ин- ститут	Учебный год	Наименование документа с указанием реквизитов	Срок действия документа	
•		Электронно-библиотечная система издательства «Лань», договор с ООО «Лань» № 19/22 от 04.07.2013	С 01.10.2013 по 30.09.2014	
		Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека онлайн», договор с ООО «Нексмедиа» № 149-05/13 от 01.07.2013	С 01.10.2013 по 30.09.2014	
		БД диссертаций РГБ, Договор с ФГБУ «РГБ» № 095/04-0415 от 23.10.2013	О «Нексмедиа» № 30.09.2014  ФГБУ «РГБ» № С 23.10.2013 до 22.10.2014  Ма издательства 14/17 от 07.07.2014 по 30.09.2015  Нексмедиа» № 132-4 С 01.10.2014 по 30.09.2015  «ЭБ БашГУ», дочные системы» № С 01.09.2014 (бессрочный) п. ФГБУ «РГБ» № С 20.10.2014 до 19.10.2015  В даний, договор с от 21.02.2014 до 20.02.2015  В даний, договор с С 26.06.2014	
		Электронно-библиотечная система издательства «Лань», договор с ООО «Лань» № 14/17 от 07.07.2014		
		Договор на ЭБС между БашГУ и «Нексмедиа» № 132- $06/14$ от $07.07.2014$		
		Электронно-библиотечная система «ЭБ БашГУ», договор с ООО «Открытые библиотечные системы» № 095 от 01.09.2014 г.	С 01.10.2014 по 30.09.2015  С 01.09.2014 (бессрочный)  С 20.10.2014 до 19.10.2015  С 21.02.2014 до	
		БД диссертаций РГБ, Договор с ФГБУ «РГБ» № 095/04-0361/158 от 20.10.2014		
Факуль-	2014/2015	БД электронных периодических изданий, договор с ООО РУНЭБ № SU-28-01/2014 от 21.02.2014		
тет пси- хологии		БД электронных периодических изданий, договор с OOO «ИВИС» № 96-П/14/14 от 26.06.2014	С 20.10.2014 до 19.10.2015 С 21.02.2014 до 20.02.2015 С 26.06.2014 до 25.06.2015 С 01.01.2015 до 31.12.2015	
		БД зарубежных изданий издательств Wiley и American Physical Society, договор с ВО «Академинторг РАН» № АИТ 14-3-198/216 от 16.10.2014		
		БД зарубежных изданий издательства Royal Society of Chemistry, договор с ООО НЭИКОН № 193 от 16.10.2014	С 01.01.2015 до 31.12.2015	
		БД SCOPUS, договор с ГПНТБ России № 2/БП <u>300</u> /26 от 01.06.2014	С 01.06.2014 до 31.05.2015	
		БД SCOPUS, договор с ГПНТБ России № 2/БП/32 от 01.06.2015	С 01.06.2015 до 31.12.2015	
		БД Web of Science, договор с ГПНТБ России № 1/БП/5 от 01.06.2015	С 01.06.2015 до 31.12.2015	
		БД электронных периодических изданий, договор с OOO РУНЭБ № SU-0-101/2014-2 от 01.12.2014	С 01.12.2014 до 30.11.2015	
	2015/2016	Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека online», договор с ООО «Нексмедиа» №	С 01.10.2015 по 30.09.2016 г.	

	587 от 29.07.2015 г.	
	Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека online», договор с ООО «Нексмедиа» №690 от 26.07.2016 г.	С 01.10.2016 по 30.09.2017 г.
	Электронно-библиотечная система издательства «Лань», договор с ООО «Издательство «Лань» № 586 от 29.07.2015 г.	С 01.10.2015 по 30.09.2016 г.
	Электронно-библиотечная система издательства «Лань», договор с ООО «Издательство «Лань» №691 от 01.08.2016 г.	С 01.10.2016 по 30.09.2017 г.
	Электронная база данных диссертаций РГБ, Договор с ФГБУ «РГБ» № 095/04/0496 от 19.10.2015 г.	С 19.10.2015 по 18.10.2016 г.
	База данных периодических изданий (на платформе East ViewEBSCO), договор с ООО «ИВИС» № 381 от 08.06.2015 г.	С 08.06.2015 по 30.06.2016 г.
	База данных периодических изданий (на платформе East ViewEBSCO), договор с ООО «ИВИС» №85-П от 10.06.2016 г.	С 10.06.2016 по 30.06.2017 г.
	База данных периодических изданий на платформе Научной электронной библиотеки (eLibrary), Договор с ООО «РУНЭБ» № 1051 от 18.11.2015 г.	С 01.01.2015 до 31.12.2016 г.
	База данных международных индексов научного цитирования SCOPUS, договор с ГПНТБ России №2/БП/32 от 01.06.2015 г.	С 01.06.2015 по 31.12.2015 г.
	База данных международных индексов научного цитирования Web of Science, договор с ГПНТБ России №1/БП/5 от 01.06.2015 г.	С 01.06.2015 по 31.12.2015 г.
	База данных компании Annual Rewievs, договор с ГПНТБ России №AR 593/004 от 01.03.2016 г.	С 01.03.2016 по 31.12.2016 г.
	База данных компании Questel, договор с ГПНТБ России №Questel/593/004 от 01.03.2016 г.	С 01.03.2016 по 31.12.2016 г.
	База данных издательства Taylor&Francis, договор с ГПНТБ России №T&F/593/004 от 01.03.2016 г.	С 01.03.2016 по 31.12.2016 г.
	Договор на БД Annual Reviews между БашГУ и ГПНТБ России № AR 593/004 от 01.03.2016	С 01.03.2016 по 31.12.2016 г.
	Договор на БД Questel Orbit между БашГУ и ГПНТБ России № Questel 593/004 от 01.03.2016	С 01.03.2016 по 31.12.2016 г.
	Договор на БД Taylor&Francis между БашГУ и ГПНТБ России № Т&F 593/004 от 01.03.2016	С 01.03.2016 по 31.12.2016 г.
	Договор на БД SCOPUS между БашГУ и ГПНТБ России № SCOPUS/043 от 20.07.2016	С 20.07.2016 по 31.12.2016
2016/2017	Договор на БД Web of Science между БашГУ и ГПНТБ России № WoS/7 от 20.09.2016	С 20.09.2016 по 31.12.2016
	Договор на ЭБС между БашГУ и издательством «Лань» № 691 от 01.08.2016	С 01.10.2016 по 30.09.2017
	Договор на ЭБС «Университетская библиотека онлайн» между БашГУ и «Нексмедиа» № 690 от 26.07.2016	С 01.10.2016 по 30.09.2017
	Договор на БД диссертаций между БашГУ и РГБ № 1067/095/04/0368 от 25.11.2016	С 25.11.2016 по 24.11.2017
	Договор на БД Wiley Journals между БашГУ и ГПНТБ России № Wiley /6 от 01.12.2016	С 01.12.2016 по 31.12.2017

T T		
	Договор на доступ к электронным научным периодическим изданиям между БашГУ и РУНЭБ № 1051 от 11.11.2016	С 01.01.2017 по 31.12.2017
	Договор на БД периодических изданий между БашГУ и «ИВИС» № 85-П от 10.06.2016	С 01.07.2016 по 30.06.2017
	Договор на БД Annual Reviews между БашГУ и ГПНТБ России № AR/6 от 09.01.2017	С 01.12.2016 по 31.12.2017
	Договор на БД ProQuest между БашГУ и ГПНТБ России № ProQuest/6 от 01.04.2017	С 01.04.2017 по 31.12.2017
	Договор на БД Questel Orbit между БашГУ и ГПНТБ России № Questel /6 от 09.01.2017	С 09.01.2017 по 31.12.2017
	Договор на БД Taylor&Francis между БашГУ и ГПНТБ России № Т&F/6 от 09.01.2017	С 09.01.2017 по 31.03.2017
	Договор на БД Taylor&Francis между БашГУ и ГПНТБ России № Т&F/6 от 01.04.2017	С 01.04.2017 по 31.12.2017
	Договор на ЭБС между БашГУ и издательством «Лань» № 838 от 29.08.2017	С 01.10.2017 по 30.09.2018
	Соглашение о сотрудничестве на бесплатные коллекции ЭБС между БашГУ и издательством «Лань» № 16/17 от 28.08.2017	С 28.08.2017 по 30.09.2018
	Договор на ЭБС «Университетская библиотека онлайн» между БашГУ и «Нексмедиа» № 836 от 29.08.2017	С 01.10.2017 по 30.09.2018
	Договор на БД диссертаций между БашГУ и РГБ № 095/04/0220 от 06.12.2017	С 06.12.2017 по 05.12.2018
	Договор на доступ к электронным научным периодическим изданиям между БашГУ и РУНЭБ № 1256 от 13.12.2017	С 18.12.2017 по 17.12.2018
	Договор на БД периодических изданий между БашГУ и «ИВИС» № 136-П от 03.07.2017	С 01.07.2017 по 30.06.2018
	Договор на БД SCOPUS между БашГУ и ГПНТБ России № SCOPUS/6 от 08.08.2017	С 08.08.2017 по 31.12.2017
2017/2018	Договор на БД Web of Science между БашГУ и ГПНТБ России № WoS/43 от 01.04.2017	С 01.04.2017 по 31.03.2018
	Договор на БД SpringerNature между БашГУ и ГПНТБ России № Springer/6 от 25.12.2017	С 25.12.2017 по 31.12.2018
	Договор на БД Annual Reviews между БашГУ и ГПНТБ России № AR/6 от 09.01.2018	С 09.01.2018 по 30.06.2018
	Договор на БД ProQuest между БашГУ и ГПНТБ России № ProQuest/6 от 09.01.2018	С 09.01.2018 по 30.06.2018
	Договор на БД Questel Orbit между БашГУ и ГПНТБ России № Questel /6 от 09.01.2018	С 09.01.2018 по 30.06.2018
	Договор на БД Taylor&Francis между БашГУ и ГПНТБ России № Т&F/6 от 09.01.2018	С 09.01.2018 по 30.06.2018
	Договор на БД SCOPUS между БашГУ и ГПНТБ России № SCOPUS/6 от 09.01.2018	С 09.01.2018 по 31.12.2018
	Договор на БД Web of Science между БашГУ и ГПНТБ России № WoS/39 от 02.04.2018	С 02.04.2018 по 31.12.2018
	Договор на БД Wiley Journals между БашГУ и ГПНТБ России № Wiley /6 от 09.01.2018	С 09.01.2018 по 30.06.2018
2018/2019	Договор на БД периодических изданий между БашГУ и «ИВИС» № 133-П1650 от 03.07.2018	С 01.07.2018 до 30.06.2019
3010.2019	Договор на ЭБС «Университетская библиотека	С 01.10.2018 по

онлайн» между БашГУ и «Нексмедиа» № 847 от	30.09.2019
03.09.2018	
Договор на ЭБС между БашГУ и издательством	С 01.10.2018 по
«Лань» № 848 от 03.09.2018	30.09.2019
Соглашение на бесплатные коллекции в ЭБС между	С 01.10.2018 по
БашГУ и издательством «Лань» № 961 от 01.10.2018	30.09.2019
Договор на доступ к электронным научным периодическим изданиям между БашГУ и РУНЭБ № 1262 от 11.12.2018	С 11.12.2018 по 31.12.2019
Договор на БД диссертаций между БашГУ и РГБ №	С 07.02.2019 по
095/04/0040 от 27.02.2019	06.02.2020

#### 6. Материально-техническая база, необходимая

#### для осуществления образовательного процесса по дисциплине «Психология влияния»

При изучении данной дисциплины применяются специализированные аудитории (компьютерный класс с выходом в Интернет), технические средства обучения (мультимедийный проектор, ноутбук).

- 1. учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа: аудитория № 606 (гуманитарный корпус), аудитория № 607 (гуманитарный корпус).
- 2. учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа: аудитория № 601 а (гуманитарный корпус), аудитория № 601 б (гуманитарный корпус).
- **3.** *помещения для самосто- ятельной работы:* читальный зал № 5 (гуманитарный корпус).
- 4. учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций: аудитория № 603 (гуманитарный корпус).
- 5. учебная аудитория для текущего контроля и промежуточной аттестации: аудитория № 602 б (гуманитарный корпус).

#### Аудитория № 606

Учебная мебель, доска, мультимедийный проектор Panasonic PT-LB78BE, экран настенный Classic Norma 244\*183, ноутбук Lenovo G570, 15.6, Intel Celeron, 2 Gb

#### Аудитория № 607

Учебная мебель, доска, мультимедийный проектор Panasonic PT-LB78BE, экран настенный Classic Norma 244\*183, ноутбук Lenovo G570, 15.6, Intel Celeron, 2 Gb

#### Аудитория № 601 а

Учебная мебель, доска

#### Аудитория № 601 б

Учебная мебель

**Читальный зал № 5** (гуманитарный корпус)

Учебная мебель — 27 посадочных мест, учебно-наглядные пособия, принтер Куосега М130 — 1 шт., сканер Epson V33 — 1 шт., моноблок Compaq Intel Atom, 20.0", 2 GB, Моноблок IRu 502, 21.5", Intel Pentium, 4 GB, огнетушитель — 1 шт., подставка автосенсорная на сканер — 1 шт.

**Аудитория № 603** Учебная мебель, доска

Аудитория № 602 б

Учебная мебель, доска

- 1. Windows 8 Russian. Windows Professional 8 Russian Upgrade. Бессрочная лицензия OLP NL Academic Edition (договор №104 от 17.06.2013 г.)
- 2. Microsoft Office Standard 2013 Russian. Бессрочная лицензия OLP NL Academic Edition (договор №114 от 12.11.2014 г.)
- 3. Система централизованного тестирования БашГУ на базе Moodle. Лицензия GNU GPL

# ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

#### СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

дисциплины «Психология влияния» на 7 семестр (наименование дисциплины) очная форма обучения

Вид работы	Объем дисциплины	
Общая трудоемкость дисциплины (ЗЕТ / часов)	3/108	
Учебных часов на контактную работу с преподавателем:	37,2	
лекций	18	
практических/ семинарских	18	
лабораторных		
других (групповая, индивидуальная консультация и иные виды		
учебной деятельности, предусматривающие работу обучающихся с	1,2	
преподавателем) ФКР		
Учебных часов на самостоятельную работу обучающихся (СР)	45	
Учебных часов на подготовку к экзамену/зачету/ дифференциро-	25,8	
ванному зачету (контроль)	23,8	

Форма(ы) контроля: Экзамен 7 семестр

№ п/п	Тема и содержание	Форма изучения материалов: лекции, практические занятия, семинарские занятия, лабораторные работы, самостоятельная работа и трудоемкость (в часах)				Основная и до- полнительная литература, ре- комендуемая студентам	Задания по СРС	Форма теку- щего кон- троля
		ЛК	ПР/СЕМ	ЛР	CP			
1	Введение в психологию влияния 1. Предмет, задачи, основные понятия психологии влияния. Структура и методы психологии влияния.	2	2		5	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовка к устному опросу и к решению практико-ориентированных задач	устный опрос, решение практико-ориентированной задачи (№1,2)
2	Виды психологического влияния Виды психологического влияния в зависимости от уровня его организации. Виды психологического влияния и когнитивный потенциал личности	2	2		5	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовка к устному опросу и к решению практико-ориентированных задач	устный опрос, решение практико-ориентированной задачи (№3,4)

3	Психологические механизмы убеждения Основные психологические концепции убеждения и аргументации. Прогнозирование эффективности ситуации влияния. Убеждение и теория вежливости.	2	2	5	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовка к устному опросу, к контрольной работе и тестированию	устный опрос, контрольная работа, тест знаний
4	Современная психология межличностной коммуника- ции и психология влияния Теория когнитивной сложно- сти и психология влияния. Мо- дель имплицитных правил и психология убеждения. Теория логики конструирования сообщений и психология влияния.	2	2	5	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовка к устному опросу и к решению практико-ориентированных задач	устный опрос, решение практико-ориентированной задачи (№5, 6)
5	Психология манипулирования Подходы к пониманию термина «манипуляция» в отечественной и зарубежной психологии. Место манипуляции в системе человеческих отношений. Манипулятивные технологии	2	2	5	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовка к устному опросу и к решению практико-ориентированных задач	устный опрос, решение практико-ориентированной задачи (№7,8)
6	Психологические механизмы манипулятивного воздействия Общие механизмы психологического воздействия. Виды и процессы манипулятивного воздействия. Типы манипуляторов	2	2	5	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовка к устному опросу, к контрольной работе и тестированию	устный опрос, контрольная работа, тест знаний

7	Механизмы психологического воздействия лидеров Виды лидеров. Стили и теории лидерства. Механизмы психологического воздействия лидеров. Отождествление, подражание и эмоциональные призывы лидеров.	3	2	5	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовиться к опросу и к тестированию	устный опрос, тест знаний
8	Принципы и методы защиты от манипуляций Причины внушаемости. Понятие психологических зашит. Виды и механизмы психологических защит. Проблема распознавания угрозы манипулятивного вторжения. Психологические факторы внушаемости. Общие правила противостояния деструктивному влиянию.	3	2	10	<b>1, 2</b> , 3, 4, 5	Подготовиться к опросу и к контрольной работе	
	Всего часов	18	18	45			